

Independent Software Vendor (ISV) Royalty ライセンス プログラムの概要

概要

ISV (Independent Software Vendors: 独立系ソフトウェア ベンダー) Royalty ライセンス プログラムは、ISV にマイクロソフト製品 (以後、「マイクロソフト製品」) のライセンスを付与し、ライセンス製品を統合ソリューションに組み込むための便利な方法を提供します。その後、ISV はビジネス ソリューションをレプリケートして、正規ライセンス ソリューションをエンド ユーザー (以後、「エンド ユーザー」) に配布します。ISV Royalty プログラムは、リセラー プログラムではなく、マイクロソフト製品を統合ソリューションの一環としてライセンスを供与する権利を ISV パートナーに提供するプログラムです。

ISV パートナーは、1 つ以上の対象マイクロソフト製品を自社のソフトウェアに組み込むことで、統合ソリューションを作成できます。作成した統合ソリューションは、以下のいずれかの方法を使用して配布できます。

- ▶ ISV がソリューションをメディアにコピーし、ISV の統合ソリューションのラベルを付けてパッケージ化する。

または

- ▶ ISV が ISV の統合ソリューションの一環として、配布先のコンピューター システムにソリューションをプレインストールする。

Microsoft ISV Royalty ライセンス プログラムは、ISV の資格を満たすソリューション パートナー向けのワールドワイドなソフトウェア ライセンス プログラムです。

プログラムのメリット

ISV Royalty ライセンス プログラムは、ISV に対して、1 つのソースから包括的なソフトウェアソリューションをユーザーに配布するための便利な手段を提供します。プログラムの詳細なメリットを含むプログラム全体の概要については、「[ISV Royalty ライセンス プログラム ガイド](#)」を参照してください。

ISV Royalty ライセンス プログラムに参加すると、以下のようなメリットがあります。

- ▶ **トータル ソリューションの提供** ユーザーに単一のリソースを提供することで、個々のソフトウェアの展開でかかる時間を短縮できます。さらに、ユーザーは、ソリューション一式をマイクロソフト製品とライセンス込みで 1 つの販売元から入手できます。
- ▶ **コストの削減** ISV Royalty ライセンスプログラムでは、自社製品にマイクロソフト製品を組み込んで事前構成できるため、販売商品のコストを削減できます。また、インストール、設定、更新、サポートのコストも削減できます。アップグレード期間を自社ソリューションと併せて再配布することで、収益源を増やし、収益を増加させることができます。
- ▶ **マイクロソフト製品ライフサイクルの延長** マイクロソフトが製品の新バージョンをリリースした後も、最大で 48 か月間、ほとんどの製品の旧バージョンを付加価値のあるビジネス ソリューションに組み込んで販売できます。
- ▶ **収益の増加** マイクロソフト ライセンスとエンベデッド メンテナンスのアップグレードの適用を統合ソリューションとして再配布することで、潜在的収益の収入源を確保できます。
- ▶ **マイクロソフト製品の幅広い選択肢** さまざまなマイクロソフト サーバー アプリケーションおよび一部のデスクトップ PC アプリケーションを利用できます。また、最新機能が組み込まれたマイクロソフト製品の最新バージョンを利用できます。
- ▶ **ダウングレード権** マイクロソフト製品の新しいバージョンを取得した場合、旧バージョンがマイクロソフトによってサポートされているなどの要件を満たしている場合に限り、お客様にその製品の旧バージョンを提供できます。
- ▶ **世界各地での配布** 自社の統合ソリューションを、配布が許可されている世界各地のエンド ユーザーに配布できます。

統合ソリューションとは

ISV Royalty ライセンス プログラムに参加するには、マイクロソフト製品に顕著で主要な機能を付加したソフトウェア統合ソリューションを開発する必要があります。ソリューションがマイクロソフト製品の代用にすぎないものであってはなりません。統合ソリューションとは、ISV パートナーがエンド ユーザーにライセンスを許諾する、1 つ以上のマイクロソフト製品および (場合によっては) サードパーティ ソフトウェアが組み込まれたソフトウェア製品です。

たとえば、ISV がデータベース アプリケーションを開発したとします。この ISV が Microsoft ISV Royalty ライセンス プログラムを利用して、自社のソリューションで、対象のマイクロソフト製品に重要な機能を追加した場合、Microsoft SQL Server データベース ソフトウェアを統合ソリューションの一環として含めることができます。その後、正規ライセンス ソリューションとしてエンドユーザーに配布できます。

マイクロソフト ボリューム ライセンス

ISV Royalty ライセンス プログラムへの参加

ISV Royalty ライセンス プログラムに参加するには、以下の主要な手順に従います。

1. Microsoft ISV Royalty ライセンスおよび配布許諾契約および Microsoft Business and Services Agreement (MBSA) を締結する (まだ締結していない場合)。詳細については、ISV Royalty ディストリビューターにお問い合わせください。
2. これらの書類および署名済み署名フォームをディストリビューターに提出する。
3. マイクロソフトは、署名済みの Microsoft ISV Royalty ライセンスおよび配布許諾契約を受領すると、契約番号を記載した通知文書を ISV パートナーに送付します。

条項およびライセンスモデル

ISV Royalty ライセンス プログラムにより、ISV は 3 年間の契約期間にわたり自社の統合ソリューションの一部としてマイクロソフト製品のライセンスを許諾できます。ISV は、

統合ソリューション (その一部であるマイクロソフト製品を含む) の法的なライセンサーとなります。

また、統合ソリューションに組み込まれているマイクロソフト製品にエンベデッド メンテナンスを追加するオプションをユーザーに提供できます。エンベデッド メンテナンスにより、ユーザーは将来のマイクロソフト製品バージョンに有償でアップグレードすることで、マイクロソフト製品を最新の状態に維持できます。

ライセンス モデル

ISV Royalty ライセンス プログラムを通じて提供される各マイクロソフト製品には、マイクロソフト ライセンス条項 (使用権) が関連付けられています。以下の 2 種類のライセンス タイプが提供されています。

ISV ライセンス

この既定のライセンス タイプでは、自社の統合ソリューションの一部としてマイクロソフト製品を統合し、ライセンスを許諾できます。また、ユーザーは、基本となるマイクロソフト製品を統合ソリューション以外のアプリケーションと併せて使用できます (それらが自社アプリケーション用にライセンスされている場合に限りです)。

ISV ランタイム ライセンス

ISV Royalty ライセンス プログラムを通じた Microsoft SQL Server および Microsoft BizTalk Server 用のライセンスは、使用制限付きで提供されています。これらの使用制限により、ユーザーには以下の制限が設けられます。

- ▶ 購入したマイクロソフト製品は、対象となる統合ソリューションでしか使用できない。
- ▶ 購入したマイクロソフト製品は、対象となる統合ソリューションとは関係のない状況において、別のアプリケーションを実行したり、新規アプリケーションを開発したりするために使用することができない。

参加資格およびプログラム要件

ISV Royalty ライセンス プログラムに参加するには、選択したマイクロソフト製品を自社のアプリケーションに組み込んで開発し、統合ソリューションとしてユーザーに配布する必要があります。

また、Microsoft Partner Network (MPN) に任意のコンピテンシー レベル で参加している必要があります。MPN の詳細については、MPN の Web サイト <https://mspartner.microsoft.com/> を参照してください。

ISV Royalty ライセンス プログラムに参加するための主要な要件は次のとおりです。プログラムの詳細については、「ISV Royalty ライセンス プログラム ガイド」を参照してください。

- ▶ **統合ソリューションの開発。** 統合ソリューションを開発し、有形メディア形式で配布します (ISV Royalty プログラムでは、ISV Royalty 製品表に指定されている一部のマイクロソフト製品の電子ソフトウェア配布が可能です)。
- ▶ **Microsoft Partner Network への参加。** Microsoft Partner Network に参加し、任意のレベルのメンバーとしてのステータス (Community、Subscriber、Competency、または Advanced Competency) を維持します。
- ▶ **マイクロソフト ライセンス条項への準拠。** 適用可能なすべてのマイクロソフト ライセンス条項を統合ソリューションのエンド ユーザー ライセンス契約に組み込みます。
- ▶ **認定ディストリビューターの指定。** 認定された Microsoft ISV Royalty ライセンス プログラムのディストリビューターと共同して ISV Royalty ライセンスおよび配布許諾契約および MBSA を締結します (または既存の MBSA を ISV Royalty 契約にリンクします)。
- ▶ **テクニカル サポートの提供。** 統合ソリューションに組み込まれているマイクロソフト製品に対し、エンド ユーザーに製品のテクニカル サポートを提供しなければなりません。
- ▶ **ソフトウェア ライセンスに関する月次レポートの提供。** ISV およびその関連会社が前月にエンド ユーザーに配布したすべてのライセンスに関する月例ロイヤルティ レポートまたはゼロ ロイヤルティ レポートを提出します。

マイクロソフト ボリューム ライセンス

追加情報

ISV Royalty ライセンス プログラム

認定ディストリビューターを確認する方法など、ISV Royalty ライセンス プログラムに関する情報

<https://www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensing-programs/isv-program>

ISV Royalty ライセンス プログラム ガイド

ISV Royalty ライセンスおよび配布許諾プログラムの概要

http://download.microsoft.com/download/7/A/A/7AA89A8B-BF4D-446B-A50C-C9B00024DF33/ISV_Royalty_Program_Guide.pdf

ISV Royalty ライセンスのよく寄せられる質問

プログラムのメリットと要件に関してよく寄せられる質問

http://download.microsoft.com/download/7/A/A/7AA89A8B-BF4D-446B-A50C-C9B00024DF33/ISV_Royalty_Program_FAQ.pdf

Microsoft Partner Network

Microsoft Partner Program の要件、メリット、リソースに関する詳細

<https://partner.microsoft.com/ja-JP/>

Microsoft Pinpoint

ISV Royalty ディストリビューターの一覧

<https://www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensing-programs/isv-program?activetab=isv-program-tabs:primaryr6>

テクニカル プリセールスとアドバイザリー サービス

ISV Royalty プログラムに関する計画的サポートを求めている Gold コンピテンシー レベルの ISV 向け

<https://partner.microsoft.com/ja-jp/>

マイクロソフト ボリューム ライセンス

お客様に最適なソフトウェアおよびサービス ライセンスに関する詳細

<https://www.microsoft.com/ja-jp/licensing/default>