

7 Wachstumsstrategien für Ihr Unternehmen

Stehen Sie heute an einem Punkt, an dem Ihre bisherigen Unternehmenssysteme und Werkzeuge Ihr Wachstum mehr behindern als fördern? Sie erleben Einbußen bei Agilität und Transparenz? Dann ist es an der Zeit für eine neue ERP-Lösung von Microsoft.

1. Geschäftsprozesse vereinfachen

Wenn die einfachsten Prozesse wie Rechnungserstellung oder Monatsabschlüsse heute Stunden oder gar Tage in Anspruch nehmen, dann brauchen Sie eine Lösung, die Standardabläufe automatisiert, Ihre Lieferkette optimiert und Ihnen mehr Zeit für das Wesentliche verschafft.



2. Neue Arbeitsformen nutzen

Der klassische Büroarbeitsplatz ist nur noch eine Alternative von vielen, und Ihr Unternehmen steht nicht still, nur weil Sie unterwegs sind oder von zu Hause arbeiten. Schaffen Sie eine moderne, flexible Arbeitsumgebung mit sicherem Zugriff auf Ihre Geschäftsdaten – für Produktivität für jeden Mitarbeiter von überall!



3. Vorausschauend handeln

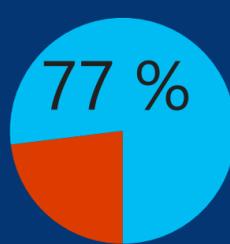
Geben Sie sich nicht mit rückwärts gewandten Auswertungen zufrieden. Gestalten Sie Ihre Zukunft aktiv mit, indem Sie Geschäftsdaten in wertvolle Informationen umwandeln, mit denen Ihre Mitarbeiter flexibler, schneller und stets im Sinne Ihrer Kunden handeln können.

Top-Geschäftsprioritäten



4. Interne Kontrollen etablieren

Wenn jeder Anwender Datensätze ändern oder Aufträge freigeben kann und es keine sauberen Workflows oder Audit-Trails gibt, setzen Sie Ihr Unternehmen einem Risiko aus. Erhöhen Sie die Kontrolle, verhindern Sie Missbrauch und Betrugsversuche.



- aller Betrugsversuche finden in folgenden Abteilungen statt:
- Buchhaltung
 - Lager und Logistik
 - Verkauf
 - Höheres Management
 - Kundenservice
 - Einkauf



5. Einfachheit leben

E-Mails, Termine und Aufgaben mit Prozessen und Geschäftsdaten verknüpfen? Das Zusammenspiel der Microsoft-Lösungen macht es möglich. Integrieren Sie Ihre ERP-Lösung und Ihre Produktivitätswerkzeuge, um Kosten zu sparen und die Komplexität Ihrer Systemlandschaft zu verringern.



6. Besser planen

Begrenzungen bei Datenbankgröße, Transaktionsvolumen und Benutzerzahlen behindern Ihr Wachstum? Entscheiden Sie sich für eine zukunftsfähige Lösung, die mit Ihnen wächst. So vermeiden Sie weitere Einschränkungen und können neue Geschäftschancen schneller ergreifen. Eine Unternehmenslösung wie Microsoft Dynamics NAV ist skalierbar, wenn sich Ihre Anforderungen wandeln. Sie begleitet Sie bei Wachstum und Veränderungen – als Cloud-Lösung oder im Eigenbetrieb.

Gründe für ein neues ERP-System:



7. Risiken verringern

Steigen Sie auf Ihre neue Software um, ohne die Geschäftstätigkeit oder Liquidität zu beeinträchtigen. Microsoft Dynamics NAV ist leicht zu implementieren und zu bedienen und unterstützt Ihre Wachstumspläne von Beginn an.

Mehr über unsere Lösungen für KMU erfahren Sie unter: www.microsoft.de/nav