

# Les solutions de paiement Microsoft Financing Foire aux questions



## Qu'est-ce que le programme de solutions de paiement Microsoft Financing ?

Microsoft Financing permettent de faciliter l'adoption des solutions l' « intelligent cloud » et l' « intelligent edge » de Microsoft grâce à des options de paiement flexibles, adaptées aux besoins commerciaux et financiers du client. Avec solutions de paiement, les clients peuvent :

- ▶ **Simplifier l'adoption du Cloud** : financer tous les aspects de la solution, y compris les logiciels et les services.
- ▶ **Innover à votre propre rythme** : structurer les paiements en fonction de vos besoins commerciaux. Ajouter des utilisateurs supplémentaires et ajuster les montants de l'abonnement au fur et à mesure de l'évolution des besoins.
- ▶ **Optimiser le retour sur investissement** : minimiser les paiements initiaux pour payer au fur et à mesure du déploiement de la solution informatique et de la concrétisation de ses avantages.

Pour les entreprises qui ont déjà des licences Microsoft, les options de paiement peuvent être ajoutées facilement et les coûts des logiciels peuvent être étalés sur une longue période, réservant ainsi les ressources en capital à d'autres investissements et priorités commerciales.

Le programme de solutions de paiement est disponible pour les logiciels, le matériel et les services. Pour ce qui est des logiciels, les options de paiement sont disponibles pour les types de licences suivants : Open License, Open Value, MPSA et Accord Entreprise (AE).

## Dans quels pays le programme de solutions de paiement Microsoft Financing est-il disponible ?

- ▶ **Asie / Pacifique** : Australie, Japon et Nouvelle-Zélande
- ▶ **Europe** : Allemagne, Autriche, Belgique, Danemark, Espagne, Finlande, France, Irlande, Italie, Portugal, Norvège, Pays-Bas, Royaume-Uni, Suède et Suisse
- ▶ **Amériques** : Brésil, Canada, États-Unis et Mexique



## Quels sont les types d'options de paiement disponibles ?



### Paiements linéaires

Pour consolider tous les aspects de votre projet informatique, y compris les logiciels et les services, en une seule et unique structure de paiements prévisibles, qu'ils soient mensuels, trimestriels, semestriels ou personnalisés.



### Paiements progressifs

Pour aligner les dépenses d'un investissement informatique sur les avantages obtenus. Idéal pour les déploiements en plusieurs phases : vous ne payez que la somme prévue chaque année.



### Reports d'échéances

Décalez les premiers paiement pendant une période convenue et planifier votre déploiement. Commencez à payer lorsque votre infrastructure est en place et/ou que votre budget le permet.



### Paiements personnalisés

Pour aligner les dépenses technologiques sur le budget, le flux de trésorerie et le programme de déploiement. Nos Financing Desk Managers peuvent vous aider à structurer un programme pour atteindre vos objectifs informatiques en respectant vos finances et votre budget.



### Financement de la solution complète

Vous devez investir dans un matériel, des logiciels et des services nouveaux, y compris des produits autres que Microsoft ? Ce programme vous permet de le faire.

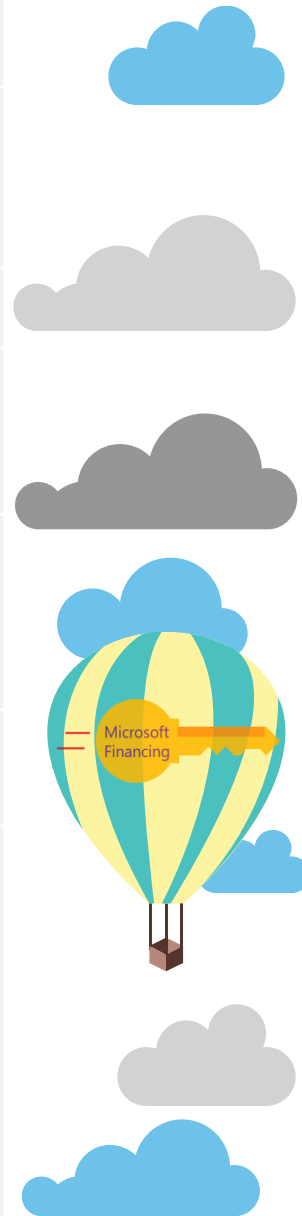


### Ajout de produits et de services

Pour intégrer l'achat de nouveaux logiciels, de True-Up ou de services supplémentaires à un accord de solutions de paiement existant grâce à un processus pratique en une seule étape, sous réserve de l'approbation de crédit.

# Les solutions de paiement Microsoft Financing en bref

<b>Quel est le taux d'intérêt de Microsoft Financing ?</b>	Le programme de solutions de paiement propose des taux compétitifs à ses clients. Ces taux sont déterminés par les conditions du marché, la taille de la transaction et la solvabilité du client. Le taux est alors fixé pour la durée de l'accord afin de faciliter la budgétisation.
<b>Existe-t-il un montant de transaction maximum ou minimum ?</b>	Aucun plafond maximum ou limite de crédit n'est fixé. Vous pouvez déposer une demande pour le montant nécessaire au financement de votre solution complète à condition qu'il soit supérieur au montant de transaction minimum. La somme minimum varie selon les pays. Pour de plus amples informations, consultez le site <a href="http://www.microsoft.com/financing.aspx">www.microsoft.com/financing.aspx</a> .
<b>Des acomptes sont-ils exigés ?</b>	En général, aucun acompte n'est demandé.
<b>L'accord de solutions de paiement peut-il couvrir des produits et/ou services informatiques autres que Microsoft ?</b>	Oui, tant que la solution inclut des logiciels Microsoft et que le contenu Microsoft représente au minimum 10 % de la solution totale. Les conditions d'intégration de services informatiques varient en fonction du pays et de l'établissement de financement.
<b>Combien de temps prend l'approbation des demandes ?</b>	Une fois la demande et les documents associés reçus, l'approbation du crédit est généralement communiquée le jour même ou le jour ouvrable suivant au partenaire négociant le contrat. L'approbation des transactions plus importantes nécessite souvent plus de temps. Dans tous les cas, les partenaires sont notifiés de la décision concernant la transaction sous 24 heures.
<b>Qui est éligible pour le programme de solutions de paiement ?</b>	Tout client du secteur privé ou public qui achète des licences Microsoft dans le cadre de son investissement informatique.
<b>Quelles sont les directives générales pour l'approbation du crédit ?</b>	Les établissements de financement du programme Microsoft Financing appliquent des conditions de prêt et des procédures prudentes standard. Les décisions de crédit sont prises par l'établissement financier en fonction de la solvabilité du client. Les conditions de prêt et les normes industrielles varient selon les pays. Facteurs favorisant l'approbation du crédit : <ul style="list-style-type: none"><li>▶ Opérations rentables</li><li>▶ Client bien établi dans son secteur depuis au moins deux ans</li><li>▶ Bon historique de paiements, selon les rapports de bureaux de crédit extérieurs</li><li>▶ Taille de transaction comparable à la capacité globale de l'entreprise (par rapport à sa taille)</li><li>▶ Pas d'antécédent de faillite et/ou de jugements défavorables</li><li>▶ Valeur nette positive</li></ul>



## Ressources en ligne



✉ [Allemagne](#) • [Australie](#) • [Autriche](#) • [Belgique](#) • [Brésil](#) • [Canada](#) • [Danemark](#) • [Espagne](#) • [États-Unis](#) • [Finlande](#) • [France](#) • [Irlande](#) • [Italie](#) • [Japon](#) • [Mexique](#) • [Norvège](#) • [Nouvelle-Zélande](#) • [Pays-Bas](#) • [Portugal](#) • [Royaume-Uni](#) • [Suède](#) • [Suisse](#)

🌐 Pour les clients : [www.microsoft.com/financing](http://www.microsoft.com/financing)