

Visão Geral da Microsoft Financing

Como facilitar a compra de
produtos e serviços Microsoft
através de soluções de pagamento

Nome do apresentador, cargo
Data



Soa familiar?



"Precisamos adquirir os produtos e serviços através de um mesmo contrato."



"Estamos procurando por uma solução de SaaS para minimizar nossos custos iniciais."



"Não podemos pagar pelo que realmente precisamos este ano, então teremos de nos contentar com menos ou atrasar a implantação."



"Não podemos fazer agora – este projeto será adiado para o próximo ano."



"Ainda não temos certeza de como poderemos pagar por nossa solução de TI."

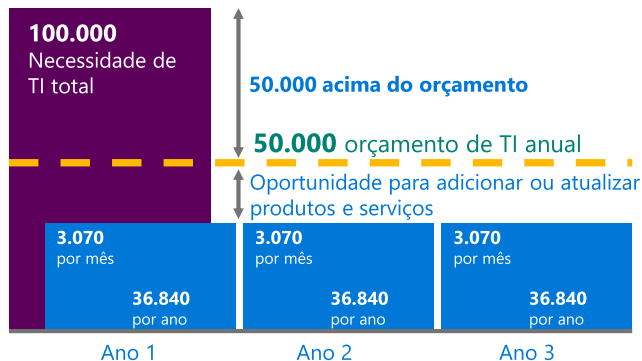


"Nossa verba foi cortada para custear outro projeto."

A Microsoft Financing ajuda você a superar esses obstáculos

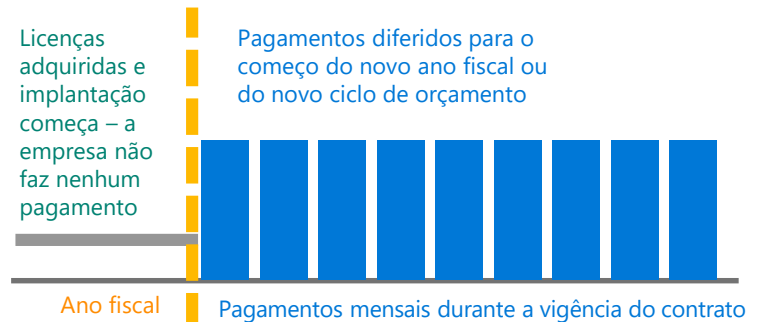
Ajuda para desafios comuns dos clientes

Preciso dispersar os custos ao longo do tempo

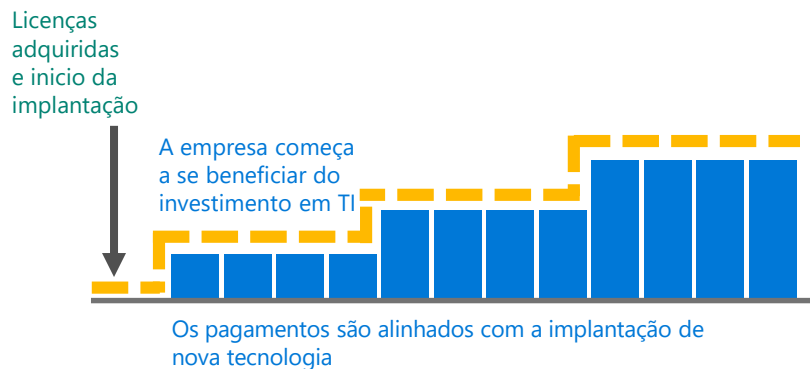


Observação: os valores dos pagamentos são apenas exemplos.

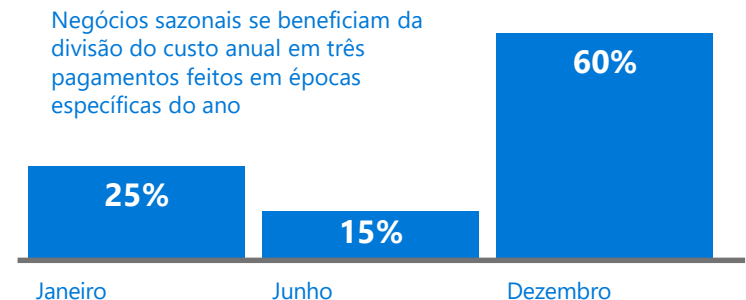
Preciso implantar agora, mas adiar os pagamentos



Preciso adquirir e implantar em etapas



Preciso alinhar o gasto de TI com a receita



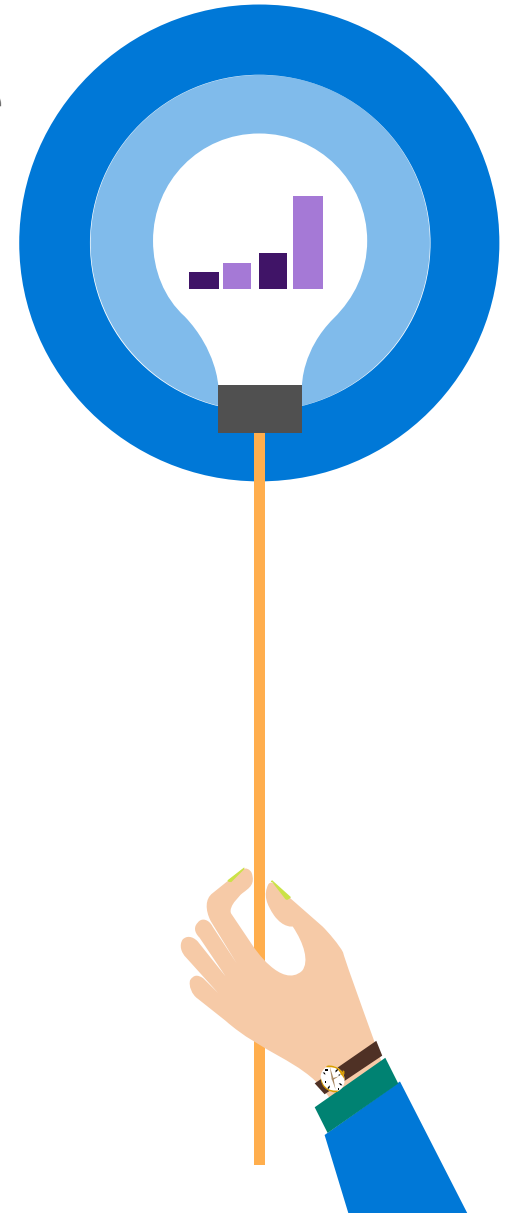
Visão geral das soluções de pagamento

Crédito Direto ao Consumidor (CDC)

- Um contrato de financiamento único para as necessidades de TI de seus clientes que inclui software, hardware, nuvem e serviços da Microsoft – além dos seus próprios produtos e serviços.

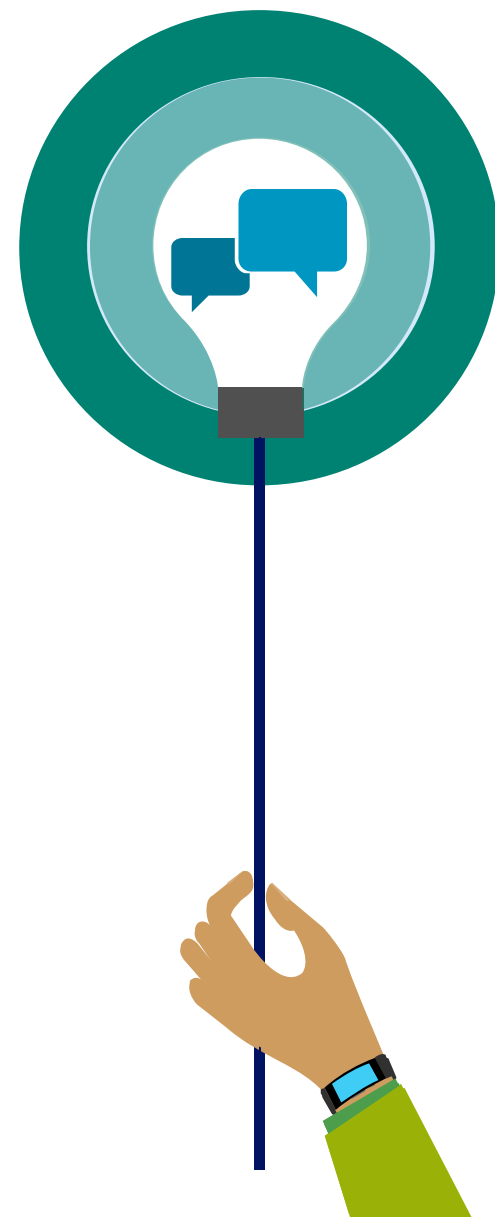
Leasing

- Uma alternativa para software, serviços e dispositivos de nuvem Microsoft e acessórios associados. O leasing tipicamente oferece várias opções de prazo final de concessão e um valor de parcela menor



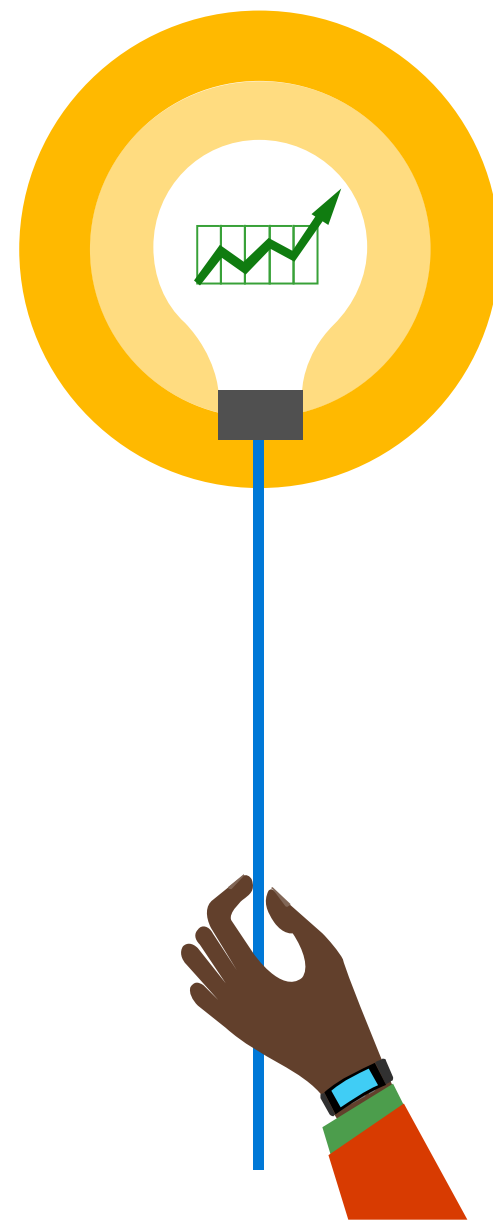
Proposta de valor para o parceiro

- **Maximize seu fluxo de caixa** com o pagamento em dia do passivo do cliente
- **Gere receita incremental** possibilitando negócios que, de outra forma, não seriam fechados devido a limitações financeiras
- **Aumente as margens de lucro** com redução nos descontos
- **Aumente o tamanho dos negócios** tornando os preços das soluções mais acessíveis
- **Agilize a venda** fornecendo uma solução de pagamento eficaz em termos de custo e uma integração simples
- **Expanda seus negócios** gerando maior adoção da Nuvem da Microsoft
- **Sem risco de crédito** associado com pagamentos parcelados (o risco é do Banco)



Proposta de valor para o cliente

- **Pagamento alinhado** com os orçamentos e o fluxo de caixa disponíveis
- **Gasto alinhado** com o retorno sobre o investimento (ROI) na implantação da solução ou utilização do serviço
- **Transição simples para a nuvem** com uma solução completa que inclui opções de pagamento flexíveis
- **Pagamentos fixos** pela prazo do contrato da licença/serviço



O que nossos clientes estão dizendo

"Usar o Microsoft Financing facilitou a atualização de nosso Enterprise Agreement. Nós pudemos obter a solução de TI de que precisávamos agora e pagar por ela em uma data posterior com pagamentos flexíveis."

Gerente de compras corporativas, Grande empresa internacional de serviços profissionais

"O Microsoft Financing nos ajudou a evitar adiar de nosso projeto por mais um ano. A solução personalizada permitiu que agíssemos agora para explorar os benefícios completos para nossa empresa, sem pesar em nosso planejamento de orçamento de médio prazo."

Diretor de TI, Grande banco de investimentos alemão

"A agilidade de resposta do Microsoft Financing foi de grande valor durante o processo de proposta. Eles foram muito mais rápidos que qualquer outro."

Diretor sênior de finanças corporativas, Fábrica de produtos domésticos e automotivos

"Eles levaram cerca de quatro horas para retornar com uma decisão de princípio. Foi muito simples e rápido."

Diretor financeiro, Clube da liga profissional de futebol inglesa



Próximas Etapas

Entenda o processo



Tenha confiança ao apresentar soluções de pagamento

Ofereça proativamente ao gerente de TI soluções de pagamento que permitam que você:

- Supere dos desafios financeiros da empresa imediatamente
- Minimize obstáculos de última hora que possam afetar sua capacidade de fechar o negócio

Entre em contato conosco

Entre em contato – descubra como uma solução de pagamento personalizada pode ajudar seus clientes a obter a solução de TI de que eles precisam.

 [Alemanha](#) • [Austrália](#) • [Áustria](#) • [Bélgica](#) • [Brasil](#) • [Canadá](#) • [Dinamarca](#) • [Espanha](#) • [Finlândia](#) • [França](#) • [Holanda](#) • [Irlanda](#) • [Itália](#) • [Japão](#) • [México](#) • [Nova Zelândia](#) • [Noruega](#) • [Portugal](#) • [Suécia](#) • [Suíça](#) • [Reino Unido](#) • [Estados Unidos](#)



Recursos de parceiros: www.microsoftfinancing.com

Clientes: www.microsoft.com/financing



Obrigado



© 2018 Microsoft Corporation. ® Todos os direitos reservados. Este apresentação é destinado somente para fins de informação e não constitui uma oferta de crédito feita pela Microsoft nem por suas afiliadas. A Microsoft trabalha com instituições financeiras terceirizadas para facilitar as soluções de pagamento para clientes governamentais e comerciais qualificados sob o programa de Financiamento da Microsoft. Para estar qualificado, um cliente deverá ter o crédito aprovado por uma instituição financeira terceirizada aplicável. O contrato da instituição financeira ou da Microsoft estabelece os termos e as condições nas quais a solução de pagamento será oferecida.