

# Facilite a mudança de seus clientes para o Microsoft Azure e outras soluções na nuvem – com Microsoft Financing

Muitas empresas estão entusiasmadas com o potencial do Microsoft Azure e outras soluções da plataforma na nuvem da Microsoft – mas podem atrasar a adoção devido aos custos iniciais, ao investimento necessário e possivelmente também devido a despesas não previstas.

As soluções de pagamento Microsoft Financing podem ajudar você a facilitar a adoção das soluções da plataforma na nuvem da Microsoft, incluindo Azure, maximize os gastos de seus clientes em TI e acelere a implantação – com estruturas de pagamentos flexíveis que respondem na totalidade a suas necessidades de infraestrutura na nuvem, incluindo software e serviços.

## Tópicos Principais



### Valor para o vendedor

- ▶ **Acelerar a implementação e o consumo** – consolide todos os aspectos da solução na nuvem, incluindo software e serviços, num único plano de pagamentos previsível.
- ▶ **Impulsionar vendas lucrativas** – ofereça opções de pagamento para maximizar as despesas com TI dos seus clientes, respondendo às suas necessidades de orçamento e fluxo de caixa.

### Valor para o cliente

- ▶ **Opções de pagamento Flexíveis** – estruture os pagamentos de acordo com as necessidades da sua empresa; adicione novos usuários e ajuste a quantidade de subscrições sempre que precisar.
- ▶ **Otimização do fluxo de caixa** – transforme os custos iniciais em pagamentos previsíveis e alinhe melhor os gastos do custo do projeto com os benefícios previstos.

## Como funciona



- 1** **Conheça** as Soluções de Pagamento
- 2** **Ofereça** para seus clientes opções de pagamento diferenciadas
- 3** **Fale** com seu Gerente de Soluções de Pagamentos!
- 4** **Acelere** suas vendas



# Supere as objeções de seus clientes com as soluções de pagamento da Microsoft Financing

O cliente pode dizer...	Como contornar a objeção
"O custo é muito elevado para nós."	Defina os benefícios que irá obter através da implementação de uma Solução na Nuvem. Ofereça um plano de pagamento acessível que possa amortizar os custos iniciais de acordo com as necessidades orçamentais e os planos de implementação.
"Somos sólidos financeiramente. Não necessitamos de qualquer tipo de financiamento."	Enquanto os clientes consideram a respectiva solução de tecnologia, apresente opções adicionais e benefícios econômicos associados.
"Teremos que esperar até ao próximo ano porque este ano temos um orçamento muito limitado."	Apresente soluções de pagamento personalizadas, como os pagamentos diferidos e os pagamentos progressivos. Mostre como as soluções de pagamento podem dar resposta ao calendário de negócios do cliente e às transações sazonais, ajudando-o a acelerar a implementação da respetiva solução na nuvem.

## Um olho na concorrência

Concorrência	Pagamentos Padronizados	Pagamentos Diferidos	Pagamentos Progressivos	Pagamentos Customizados
Amazon Web Services (AWS)	Mensalmente	Não	Não	Não
VMware	Não	Não	Não	Não
Microsoft Financing	Mensalmente, Trimestralmente e Semestralmente	Sim	Sim	Sim

## Quer saber mais?

Saiba como as soluções de pagamento podem ajudá-lo a conquistar mais oportunidades num mundo intelligent cloud e intelligent edge.

✉ [Alemanha](#) • [Austrália](#) • [Áustria](#) • [Bélgica](#) • [Brasil](#) • [Canadá](#) • [Dinamarca](#) • [Espanha](#) • [Estados Unidos](#) • [Finlândia](#) • [França](#) • [Holanda](#) • [Irlanda](#) • [Itália](#) • [Japão](#) • [México](#) • [Noruega](#) • [Nova Zelândia](#) • [Portugal](#) • [Reino Unido](#) • [Suécia](#) • [Suíça](#)

🌐 Para parceiros: [www.microsoftfinancing.com](http://www.microsoftfinancing.com) Para clientes: [www.microsoft.com/financing](http://www.microsoft.com/financing)



## O cliente ganha



**Indústria:** entretenimento interativo.

**Quem:** um grande Fabricante Americano de Games.

**Negócio:** receita de 3,5 milhões de dólares.

**Produtos:** Azure, Thunderhead.

**Desafio:** O cliente precisava aumentar sua capacidade instalada pois esperava um aumento expressivo no número de jogadores on-line.

**Solução:** plano de pagamentos padronizados.



## Planos de pagamento flexíveis



**Pagamentos padronizados:** Mensais, Trimestrais ou semestrais



**Pagamentos progressivos:** pagamentos graduais e de acordo com os projetos de implementação e migração