

# Ajude os clientes do setor financeiro a modernizarem sua TI com a Microsoft Financing

Os clientes do setor financeiro estão enfrentando um momento importante - atualizar e integrar seus diferentes sistemas legados em uma **solução de TI moderna** que forneça maior segurança, foco no cliente e transparência.

Com uma gama de soluções de pagamento simples e flexíveis, a **Microsoft Financing** pode ajudar seus clientes do setor financeiro a enfrentarem os desafios em torno dos investimentos necessários para construir capacidades de última geração para suas organizações. Seu Financing Desk Manager pode criar uma estrutura customizada de pagamentos mensais, trimestrais, crescentes ou adiados.



## Principais argumentos de venda



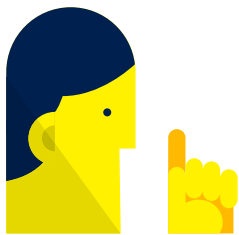
### Valor para o vendedor

- ▶ **Implantação e consumo acelerados** – consolide todos os aspectos da solução de TI em uma solução de pagamento customizada que corresponda às necessidades da instituição financeira.
- ▶ **Melhore a lucratividade da venda** – preserve os preços, facilite vendas relacionadas e receba integralmente ao fechar o negócio.

### Valor para o cliente

- ▶ **Soluções de pagamento padronizados, crescentes ou customizadas** – alinhe os pagamentos com sua estratégia de investimentos e o orçamento para um uso mais eficiente dos recursos.
- ▶ **Fácil migração dos sistemas legados** – com pagamentos flexíveis, você pode fazer a transição no ritmo certo para sua empresa.

## Como funciona



1	<b>Conheça</b> com as soluções de pagamento
2	<b>Identifique</b> as oportunidades nas quais as soluções de pagamento podem ajudar o seu cliente
3	<b>Fale</b> com um Financing Desk Manager
4	<b>Conclua</b> a venda e receba imediatamente



# Lidando com as objeções de clientes sobre as soluções de pagamento da Microsoft Financing

O cliente pode dizer...	Como lidar com a objeção
"O seu preço de venda é muito elevado."	Investigue melhor suas necessidades de TI. Ofereça uma solução técnica completa com uma estrutura de pagamentos acessível que atenda aos orçamentos e planos de implantação.
"Somos financeiramente fortes. Não precisamos de qualquer tipo de financiamento."	Conforme os clientes consideram suas soluções de tecnologia, apresente opções de pagamento adicionais e o impacto econômico associado. Os clientes preocupados com o <b>Retorno sobre os Ativos (ROA)</b> podem ser capazes de usar soluções de pagamento para migrar as despesas de TI de seus balanços para suas declarações de renda, alinhando pagamentos flexíveis com suas necessidades e estratégias de migração.
"Teremos que aguardar até o próximo ano, já que temos um orçamento muito limitado este ano."	Apresente as soluções de pagamento, com pagamentos estendidos e crescentes. Mostre como as soluções de pagamento podem alinhar os pagamentos com o calendário de implantação da sua solução de nuvem.

## Preocupações de clientes do setor financeiro

- ▶ **Migração dos sistemas legados** – As empresas do setor financeiro frequentemente possuem uma infraestrutura de TI ultrapassada que não suporta suas necessidades atuais. Ajude-os a fazer a transição para uma experiência mais segura, flexível e rica em recursos.
- ▶ **Novos requisitos regulamentares e de gestão de riscos** – as autoridades exigem maiores níveis de transparência, segurança e capital. As soluções de TI da Microsoft podem ajudar as empresas do setor financeiro a garantir maior conformidade e controle.
- ▶ **Melhores operações e experiência do cliente** – As tecnologias da Microsoft podem ajudar os clientes a conquistarem novas oportunidades através das redes sociais, da mobilidade e da computação em nuvem.

## Quer saber mais?

Saiba como o Microsoft Financing pode ajudá-lo a conquistar mais oportunidades.

✉ [Alemanha](#) • [Austrália](#) • [Áustria](#) • [Bélgica](#) • [Brasil](#) • [Canadá](#) • [Dinamarca](#) • [Espanha](#) • [Estados Unidos](#) • [Finlândia](#) • [França](#) • [Irlanda](#) • [Itália](#) • [Japão](#) • [México](#) • [Noruega](#) • [Nova Zelândia](#) • [Países Baixos](#) • [Portugal](#) • [Reino Unido](#) • [Suécia](#) • [Suíça](#)



Recursos para parceiros: [www.microsoftfinancing.com](http://www.microsoftfinancing.com)

Clientes: [www.microsoft.com/financing](http://www.microsoft.com/financing)



© 2018 Microsoft Corporation. ® Todos os direitos reservados. Este documento é destinado somente para fins de informação e não constitui uma oferta de crédito feita pela Microsoft nem por suas afiliadas. A Microsoft trabalha com instituições financeiras terceirizadas para facilitar as soluções de pagamento para clientes governamentais e comerciais qualificados sob o programa de Financiamento da Microsoft. Para estar qualificado, um cliente deverá ter o crédito aprovado por uma instituição financeira terceirizada aplicável. O contrato da instituição financeira ou da Microsoft estabelece os termos e as condições nas quais a solução de pagamento será oferecida.

## Caso de cliente



**Indústria:** Serviços financeiros.

**Quem:** Um grande banco australiano.

**Desafio:** As restrições no orçamento de TI do cliente estava causando atrasos no projeto.

**Solução:** A equipe da Microsoft Financing criou um plano de pagamentos customizado, e também ofereceu uma linha de crédito com um custo menor do que o custo de captação do banco.

## Planos de pagamento flexíveis



**Padronizados:** pagamentos regulares mensal, trimestral ou semestralmente



**Diferido:** Sem qualquer parcela de entrada para um prazo pré-estabelecido



**Crescente:** os pagamentos começam baixos para alinhamento com os projetos de implantação e migração

Confidencial da Microsoft. Apenas para uso Interno e de parceiros.