

Office 365 Add-ons

Licenciamiento fácil para Office 365 en Enterprise Agreement



Los clientes se están moviendo a la nube. Office 365 Add-ons le ayuda a llegar ahí

Las organizaciones están optando por Office 365 para equipar a sus empleados con acceso a las aplicaciones de Office más recientes prácticamente en cualquier lugar, además de los servicios de TI basados en la nube, como correo electrónico y conferencias de clase empresarial que son fáciles de administrar. Desde su lanzamiento a mediados de 2011, Office 365 es uno de los negocios de más rápido crecimiento en la historia de Microsoft. Después de sólo 18 meses, uno de cada cinco clientes empresariales de Microsoft ya tenía el servicio pagado.¹ Ahora, Office 365 Add-ons le ofrece una manera fácil y económica para agregar servicios de Office 365 en cualquier momento, mientras mantiene los beneficios actuales de Enterprise Agreement y Software Assurance.

Fácil.

Enterprise Agreement subyacente no cambia. Usted conserva sus beneficios de Software Assurance, incluyendo los derechos a la nueva versión del producto, soporte y capacitación, y otros servicios para implementar y acelerar la adopción de Office 365.

Gran precio.

Mientras conserva los descuentos de Enterprise Agreement para las licencias en las instalaciones y descuentos por volumen para los servicios en línea, se reconocen, en la fijación de precios, sus inversiones existentes en las Suites de Office y CAL.

Flexible.

Un sólido conjunto de Office 365 Add-ons disponible proporciona una flexibilidad sin precedentes, dándole una manera fácil para agregar Office 365 en cualquier momento, para cualquier número de usuarios, a cualquier carga de trabajo.

Opciones de Office 365 Add-ons

Con Add-ons de Office 365 tiene varias opciones para agregar servicios de la nube por encima de sus licencias existentes de Office Professional Plus y la Suite de CAL. De su posición actual de licenciamiento dependerá cuáles Add-ons elegir.

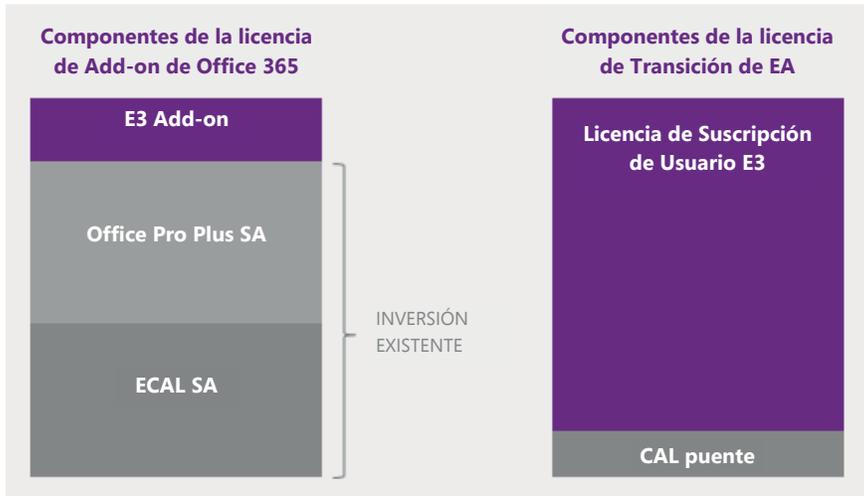
Office 365 Add-ons	E4 Add-on E3 Add-on	E4 Add-on E3 Add-on	E4 sin ProPlus E3 sin ProPlus	E4 sin ProPlus E3 sin ProPlus E1
+	+	Exchange Plan 1 Lync Plan 1 SharePoint Plan 1 +	+	Exchange Plan 1 Lync Plan 1 SharePoint Plan 1 +
Posición de la Licencia EA	ECAL + Office	Core CAL + Office	Core CAL + Office 365 ProPlus	Suscripción de Office 365 ProPlus +
				Sólo Core CAL

Las opciones de Office 365 Add-ons están disponibles para todos los clientes de la Suite de CAL y la carga de trabajo de Office 365

Más maneras de obtener Office 365 a través de Enterprise Agreement

Mientras que los Add-ons son una manera fácil de obtener Office 365, los clientes Enterprise Agreement pueden seguir utilizando las opciones de compra de los Servicios en línea y Transición del Enterprise Agreement. La siguiente imagen muestra los componentes de licenciamiento para el Plan E3 de Office 365 usando estos tres métodos de licenciamiento.

- ▶ La decisión de adquirir Office 365 Add-ons para E3 y True-up anualmente puede ser óptima si usted es un nuevo cliente de la nube (fácil de realizar), o si desea mantener sus beneficios y derechos perpetuos de Software Assurance para el nuevo software en las instalaciones.
- ▶ La decisión de hacer la transición a Office 365 E3 es la opción de licenciamiento óptima si está comprometido con los servicios de Office 365 y no necesita mantener las licencias de software en las instalaciones.



Acerca de Enterprise Agreement

Enterprise Agreement es apropiado para su organización si tiene más de 250 PCs, dispositivos, y/o usuarios, y quiere licenciar el software y los servicios en la nube para su organización por un periodo mínimo de tres años. Al inicio de su contrato, el precio se basa en una estructura escalonada de descuentos por volumen, es decir, entre más grande sea el tamaño de su organización, menos tendrá que pagar por las licencias individuales. Además, el costo de su Enterprise Agreement puede ser diferido en tres pagos anuales, ayudándole a predecir las necesidades presupuestarias futuras. Por último, las Soluciones de pago de Microsoft ofrecen mayor flexibilidad de pago al proporcionar opciones de pago personalizadas que le permiten combinar el software, los servicios y el equipo en una sola inversión.

Conozca más

Póngase en contacto con su Asesor de Software Empresarial (ESA) autorizado de Microsoft o con el Reseller de Cuentas Grandes (LAR) autorizado de Microsoft.

- ▶ En los Estados Unidos, llame al (800) 426-9400, o encuentre a un reseller autorizado. En Canadá, llame al Centro de Recursos de Microsoft al (877) 568-2495.

A nivel mundial

Para información sobre las ofertas de Licenciamiento por volumen disponibles en su área, encuentre el sitio web de [Licenciamiento por volumen de Microsoft para su país/región](#).

Si está afiliado con una organización académica, gubernamental, o benéfica existen programas de Licenciamiento por volumen adicionales disponibles para usted, los cuales pueden incluir ventajas adicionales de precio y para el socio de negocios. Visite el sitio Web de Licenciamiento por volumen de Microsoft para más información.

A nivel mundial

- ▶ Licenciamiento por volumen mundial de Microsoft: www.microsoft.com/licensing
- ▶ Office 365 para Empresas: <http://office.microsoft.com/business/>

¹Microsoft libera Office 365 para Empresas de la siguiente generación. Centro de Noticias de Microsoft, 27 de febrero de, 2013.

© 2013 Microsoft Corporation. Microsoft proporciona este material sólo para fines informativos. MICROSOFT NO OFRECE GARANTÍA ALGUNA, EXPRESA O IMPLÍCITA, EN ESTE DOCUMENTO. La elegibilidad para los beneficios de Software Assurance varía por oferta y región y está sujeta a cambio. Los clientes deben consultar los Términos y Condiciones de su Contrato de Licenciamiento por volumen para una comprensión total de sus derechos y obligaciones bajo los programas de Licenciamiento por volumen de Microsoft. (Publicación 081213)