

# Select Plus

## コマーシャル ライセンス ガイド

### Select Plus の提供終了

Select Plus は、一般企業向けの新規契約の受付を終了しました。現在有効な Select Plus 契約を締結しているお客様については、今後の通知があるまで引き続きこの契約を通じて購入を行っていただくことが可能です。一般企業向け Select Plus 契約を締結しているお客様で、Enterprise Agreement やマイクロソフト製品/サービス契約などの別の契約を通じた購入を開始したり、クラウド ソリューション プロバイダー経由でクラウド サービスのライセンスを取得することを検討されている場合は、マイクロソフト パートナーにサポートについてお問い合わせいただき、ニーズに合ったライセンス方法をご検討ください。

この提供終了は、公共機関および教育機関のお客様向けの Select Plus 契約、および一部の地域には適用されません。

### Select Plus の概要

Microsoft Select Plus は、複数の関連組織を持つ大規模な組織のお客様向けのライセンス プログラムで、単一組織としての利点を活かしながら、関連会社単位でソフトウェア ライセンスとサービスを取得したいと考えている場合に適しています。

### Select Plus の特徴

Select Plus では、フル パッケージ製品を購入するよりもソフトウェア ライセンスを安く購入できるだけでなく、契約を通じた購入ならではのさまざまなメリットが得られます。具体的には以下のとおりです。

#### ライセンス購入の複雑さを軽減できる

- **ライセンス契約を簡素化**：組織は Master Business and Service Agreement (MBSA) の下で 1 つの契約を締結することになります。必要に応じて購入を行う形態であるため、契約には終了日がなく、高い柔軟性があります。また、3 年ごとに再交渉や更新を行う必要がありません。
- **関連会社ごとに購入**：Select Plus で購入したものは、各関連会社が持つ固有の顧客 ID に関連付けられます。購入したものはすべて単一契約と主要登録関連会社の顧客 ID に紐づけられるため、組織全体のレポートも、関連会社別の詳細なレポートも簡単に作成できます。

#### 資産管理がしやすい

- **ライセンス管理**：お客様とパートナー様は、セルフサービスが強化されたオンライン ツールでライセンスを適切に管理できます。
- **ダウングレード権**：組織全体でバージョンの標準化が可能です。ダウングレード権とは、ソフトウェアの最新のライセンスを取得しながら、以前のバージョンを使用できる権利です。

### 付加価値

- コストの節約: 本社と関連会社を合わせた組織全体のライセンス製品の購入について、購入数に基づいて割引が自動で適用されます。
- ソフトウェア アシュアランス特典: 関連会社アカウントの 3 年目の契約応当日までの期間 (25 ~ 36 か月間) で比例配分された価格で、ソフトウェア アシュアランス特典をフルに活用できます。

注: 詳細については Select Plus 契約書をご覧ください。

### Select Plus とソフトウェア アシュアランス

マイクロソフト ボリューム ライセンスのソフトウェア アシュアランスは、24 時間年中無休のサポート、導入計画サービス、エンド ユーザーおよび技術者向けのトレーニング、最新のソフトウェアや独自のテクノロジーなどを 1 つにまとめたコスト効率の高いプログラムです。これらの特典を利用することでマイクロソフトのソフトウェアを最大限に活用し、組織の生産性を高めることができます。

Select Plus では、ソフトウェア ライセンスにオプションとしてソフトウェア アシュアランスを含めることができます。ソフトウェア アシュアランスを追加すると、関連会社の 3 年目の契約応当日までが適用期間となり、その適用期間の分だけ料金を支払うことで特典を利用できるメリットがあります。

ソフトウェア アシュアランス特典の詳細については、[www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/licensing-programs/software-assurance-default](http://www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/licensing-programs/software-assurance-default) をご覧ください。

### ソフトウェア アシュアランスの購入オプション

ソフトウェア アシュアランスでは、テクノロジー関連の支出を柔軟に管理したいお客様のために、契約期間の料金を年次分割払いにできる特典を用意しています。Select Plus では、年次払いが可能な関連会社契約応当日払い (契約応当日払いに類似) と、1 年経過ごとの支払いが可能な発注応当日払いの両方を利用できます。これにより、初期費用を抑えながら、予測に基づいて年間予算計画を立てることができるようになります。

以下の場合、ソフトウェア アシュアランスを単独で購入することも可能です。

- システムまたはサーバー ソフトウェア製品のライセンスをフルパッケージ製品 (FPP) として購入した、または、OEM (相手先ブランド供給業者) から購入した場合。90 日間の登録期間中にソフトウェア アシュアランスを追加できます。
- Microsoft Office 2013 以降のバージョンのライセンスを OEM から取得した場合。この場合も、90 日間の登録期間中にソフトウェア アシュアランスを追加できます。製品のバージョンは同一である必要があります。

### ソフトウェア アシュアランスの延長

初回の契約期間が終了しても、簡単な手続きでソフトウェア アシュアランス特典を引き続き利用することができます。Select Plus は期間満了がない継続的な契約であるため、ソフトウェア アシュアランスは既存の契約の期間中いつでも更新することができます。Select Plus を通じて異なるタイミングで購入した複数のソフトウェア アシュアランスのライセンスを延長する場合、適用期間は共通の日付に従って調整され、価格は適用期間に応じて比例配分されるため、毎年の予算管理が容易になります。

ソフトウェア アシュアランスのアップグレード保証が中断されないようにするには、ソフトウェア アシュアランスの期間満了までに認定リセラーを通じて更新を発注し、ソフトウェア アシュアランスの適用期間を延長します。

別のプログラムから購入したソフトウェア アシュアランスの期間満了が近づいた場合、認定リセラーを通じて Select Plus 契約のもとでソフトウ

## Select Plus ライセンス ガイド

エア アシユアランスを購入することで、ソフトウェア アシユアランスを既存の Select Plus 契約で更新することも可能です。

ソフトウェア アシユアランスの期間が満了した場合は、新しくライセンスとソフトウェア アシユアランスを購入して、ソフトウェア アシユアランスを取得し直す必要があります。

ソフトウェア アシユアランスの詳細については、[www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/licensing-programs/software-assurance-default](https://www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/licensing-programs/software-assurance-default) をご覧ください。

### Microsoft Financing

Microsoft Financing は、お客様のビジネス ニーズに合わせて IT 製品やサービスの支払い計画を設定できる柔軟な支払いソリューションを提供します。お客様の IT ソリューションがマイクロソフト製品のみであるか、他のサプライヤーやマイクロソフト パートナーの製品が混在しているかにかかわらず、Microsoft Financing はお客様のクラウド、ソフトウェア、ハードウェア、およびそれらの導入に伴うコスト全体の管理を支援します。お客様の既存の与信枠や現金は自由に投資に振り分けることができます。

詳細については、[www.microsoft.com/financing](https://www.microsoft.com/financing) をご覧ください。

### Select Plus 契約の構造

マイクロソフト ボリューム ライセンス契約では、複数の関連会社の契約条件について容易に交渉することができます。Select Plus 契約は、(1) Microsoft Business and Services Agreement (MBSA)、(2) 契約本体、(3) Select Plus 関連会社登録フォームという 3 つの要素で構成されています。

**Microsoft Business and Services Agreement :** MBSAは、お客様とマイクロソフトの間の永続的な契約です。使用および所有の権利、秘密保持、保証といった MBSA の下で署名されたすべての契約に適用される上位の契約条件が含まれます。お客様は Select Plus 契約の発効日またはそれ以前に署名する必要があります。

マイクロソフトのライセンス製品の契約を柔軟に整備するには、Select Plus またはサービス契約の特定の条項をカバーする個別のライセンスまたはサービス規約ワーク オーダーに署名します。このような構造にすることで、マイクロソフト ライセンス、サービスおよびサポート契約、Select Plus に共通する契約条項に 1 度署名すれば済むようになります。

注: 教育機関向け Select Plus と公共機関向け Select Plus には MBSA は含まれません。

**Select Plus 契約 :** Select Plus 契約を締結することで、お客様はボリューム ライセンス プログラムに登録され、製品やサービスのライセンスをボリューム割引価格で購入できるようになります。

**Select Plus 関連機関登録フォーム :** 組織内の購入主体となる関連会社を規定し、プログラムに登録するためのフォームです。このフォームに記載することで、Select Plus 契約の下でソフトウェア ライセンスやサービスを取得できるようになります。このフォームでは、関連会社と直接かわりを持つライセンス ソリューション プロバイダーも指定されます。Select Plus 契約と Select Plus 関連会社登録を別の構造にすることで、さまざまな国や地域に所在する登録関連会社によるライセンスの取得がより柔軟になるほか、組織全体をまとめた単一の購入契約として管理やレポート作成を一元化できるというメリットがあります。購入は個別に行われますが、すべてのライセンスは 1 つのマスター契約の下で管理されます。

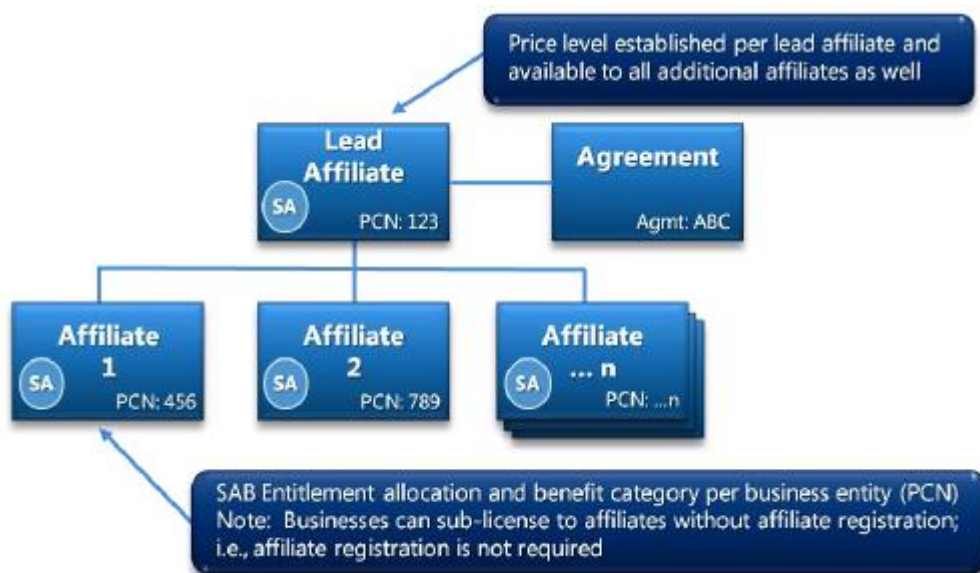
### Select Plus 契約の関連会社の構造

Select Plus では、組織の主要登録関連会社のパブリック カスタマー番号 (PCN) によって、1 つの契約と主要登録関連会社顧客 ID が形成されます。この PCN は任意の数の関連会社の PCN に関連付けられ、1 つの契約にリンクされます。この枠組みを使用して、組織全体での購入量に基づいて価格レベルが決定され、購入手続、ソフトウェア アシユアランス特典の利用、ライセンス管理が効率化されます。

## Select Plus ライセンス ガイド

MBSA を締結しないと Select Plus 契約を結ぶことはできません。また、Select Plus 契約を締結しないと Select Plus の関連会社の登録を開始することはできません。

図 1: Select Plus の関連会社の構造



## Select Plus のライセンス シナリオ

以下のシナリオを参考にして、Select Plus がお客様の組織に適しているかどうかを検討してください。

### シナリオ 1

拠点を複数持つ大規模な企業が、各関連会社（または各部門）用にライセンスを購入しています。本社は IT インフラストラクチャを標準化するために Enterprise Agreement を締結し、各関連会社は各自の IT プロジェクトに対応するために別々の Select License 契約でライセンスを購入しています。この状況では、以下の問題が出てくることが考えられます。

- 購入の管理が難しくなる
- ばらばらに購入したため購入数が小分けになり、本社と関連会社が最も有利なボリューム割引を利用できない可能性がある
- ライセンスを取得した資産を正確かつ簡単に追跡および管理できない
- 複数の契約を異なるタイミングで更新する必要があるため、最も有利な状況を予測することが難しい
- 調達プロセスの管理に時間とコストがかかる

### Select Plus を購入した場合

デスクトップ環境を標準化するには Enterprise Agreement が最適な手段と言えますが、複数の事業部門が各自で行う購入をまとめ、そこにボリューム価格を適用し、資産管理も改善するには、Select Plus が適しています。

この組織の場合、再交渉や更新が不要な組織レベルの単一の契約を締結できます。それにより次のことが可能になります。

- 関連会社レベルの購入を 1 つのマスター契約の下で行うことができる
- 1 つの主要登録関連会社の顧客 ID で、組織全体の購入特典や資産を把握できる
- 一元的な調達と関連会社ごとの調達のいずれでも、ライセンス製品を購入できる
- すべての購入に 1 つの価格レベルが自動的に適用され、段階型のボリューム割引を利用できる
- 組織全体のすべてのソフトウェア資産を簡単に追跡および把握できる
- マイクロソフト ライセンス ステートメントによって、関連会社ごとの数量を含む組織全体のソフトウェア資産を 1 つのレポートにまとめることができる
- 組織全体の資産を一元的に把握できるため、新たに取得したライセンス製品の効率的な展開を検討しやすくなる

### シナリオ 2

ある関連会社では、近日開始予定の多数のプロジェクト用に複数のサーバーを購入する必要があります。この状況では、以下の問題が出てくることが考えられます。

- 新しい契約の交渉をする時間はないが、最も有利な価格を求めている
- 本社に向いて承認を得る時間はないが、関連会社としての価格上のメリットを活用したい
- タイムリミットが迫っていて、新しいサーバーをすぐに展開できるかどうか不安

### Select Plus を購入した場合

このお客様はマイクロソフト パートナーを通じて、1 つの基本契約に関連付けられている関連会社登録フォームを使用してサーバー ライセンスを購入できます。これには次のようなメリットがあります。

- この関連会社には、購入数に基づく最も有利な価格レベルの適用が保証される
- この関連会社は既にソフトウェアを保有しているため、マイクロソフト ポリウム ライセンス サービス センターでポリウム ライセンス キーを展開またはダウンロードして、すぐにプロジェクトを開始できる (プロジェクトの遅れや追加コストを回避できる)
- この関連会社にとって最も有利な価格で購入し、本社の所有する契約に関連付けられるため、本社も満足させることができる

### 利用を開始するには

Select Plus はライセンス ソリューション プロバイダーから購入できます。ライセンス ソリューション プロバイダーがお客様の組織のニーズを適切に見きわめ、最適な選択を提案します。最寄りのパートナーは [www.microsoft.com/ja-jp/solution-providers/home](http://www.microsoft.com/ja-jp/solution-providers/home) でお探しいただけます。

### Select Plus の価格

#### 一般企業向けの価格レベルの決定方法

Select Plus では、ソフトウェア製品がアプリケーション、システム、サーバーという 3 つの異なる製品群に分類されます。各製品群の価格レベルは、獲得した製品ポイントに応じて決定され、段階型の割引レベルが自動適用されます。

- アプリケーション : Microsoft Office Professional Plus、Microsoft Skype for Business、Microsoft Outlook など
- システム : Windows Pro などの Windows オペレーティング システムのアップグレード
- サーバー : Windows Server Essentials、Exchange Server、System Center Endpoint Protection、関連するクライアント アクセス ライセンス (CAL) など

各ソフトウェア製品にはそれぞれポイントが割り当てられています。たとえば、Office Professional Plus は 2 ポイント、Microsoft Online Services Subscription は 1 ポイント、Windows Server Essentials は 5 ポイントです。ライセンスとソフトウェア アシユアランスを購入した場合にソフトウェア アシユアランスに割り当てられるポイントは、その製品のライセンスの 1 年あたりのポイント数の半分に相当します。したがって、Office Professional Plus は 2 ポイントですが、このソフトウェア アシユアランスのポイントは 1 年あたり 1 ポイントになり、このポイントが Select Plus 契約の期間中維持され、3 年の契約期間の合計は 3 ポイントになります (25 ~ 36 か月で比例配分されます)。

それぞれの製品群でポイントを獲得する方法としては、次の 3 つがあります。

- 新しいライセンスを取得する
- ライセンスとソフトウェア アシユアランスを取得する
- 以前の発注で既にライセンスとソフトウェア アシユアランスの対象となっている製品、または特定の条件を満たしてソフトウェア アシユアランスを購入した製品について、ソフトウェア アシユアランスを更新する

以下のいずれかの場合に、より有利な価格レベルに自動的に移行されます。



## Select Plus ライセンス ガイド

- Select Plus 契約を通じて支払う金額が増加し、製品の購入に伴い次の価格レベルに移行できるポイント数に達した場合
- より有利な価格レベルの既存の Enterprise Agreement、Campus and School Agreement、Select License 契約に Select Plus 契約を関連付けた場合

獲得したポイント数は、その契約の下に登録されているすべての関連会社に適用されます。詳細および全製品のポイント一覧については、[www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/product-licensing/products.aspx](http://www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/product-licensing/products.aspx) をご確認ください。

### 製品とポイントの例 (ライセンスのみ)

アプリケーション製品群	ポイント	システム製品群	ポイント	サーバー製品群	ポイント
Office Professional Plus	2	Windows アップグレード	2	Windows Server Essentials	5
Skype for Business	1			System Center Endpoint	1
Outlook	1			Protection	

一般企業のお客様の場合、4 つの価格レベルが設定されています。各価格レベルのポイントは以下のとおりです。

Select Plus の価格レベル	製品群ごとの年間最小ポイント
A	500
B	4,000
C	10,000
D	25,000

### 価格レベルの調整

Select Plus 契約が有効な Enterprise Agreement または Campus and School Agreement と関連付けられている場合、年間最小ポイント数を満たす必要はありません。ただし、Select Plus 契約が Select License 契約またはその他のボリューム ライセンス契約と関連付けられていて、初回の価格レベルが設定されている場合、その後の年次調整において最少ポイント数を満たしていなければなりません。

お客様の価格レベルは初回発注時に決定されます (登録済みの関連会社が申請する場合も初回発注と見なされます)。ある価格レベルに決定されると、その年の残りの期間または購入数が増えて次の価格レベルが利用できるようになるまで、すべての購入に対してその価格レベルが適用されます。お客様の Select Plus 契約の下で登録済みの関連会社が行った購入はすべて集約され、製品群ごとの最小ポイント要件の計算に継続的に組み入れられていくため、最も有利な価格レベルが適用されます。ある製品群が次の価格レベルの年間最小ポイント数に達した場合、その製品群にはすぐに次の価格レベルが適用されます。発注によって次の価格レベルに移行できるようになる場合 (例: レベル A からレベル B へ)、その発注に割引が適用されます。それぞれの製品群の価格レベルは、毎年契約応答日に見直され、調整されます。毎年達成されたポイントは、現在の価格レベルを超えて次のレベルに届かない分はすべて繰り越され、翌年の調整時に算入されます。

注: 資格要件を満たす教育機関と公共機関のお客様の場合、価格レベルは 1 つであるため、価格レベルの調整は行われません。

ある製品群の年内の購入が年間最小ポイント未満である場合、その製品群の価格レベルは翌年に 1 レベル引き下げられ (例: レベル C からレベル B へ)、ポイントは翌年に繰り越されません。価格レベルの引き下げは 1 年につき 1 レベルです。

レベル A のお客様 (または教育機関や公共機関のお客様) が年内に獲得したある製品群のポイント数が 500 に満たない場合、500 ポイントに再度到達するまで、その製品群については「発注待ち」の状態となります。年間最少ポイント数を満たす発注を行えば、その製品群は自動的に再度有効になります。新たにフォームに署名したり、契約条件の再交渉を行ったりする必要はありません。

### 公共機関向け価格レベル

資格要件を満たす公共機関のお客様は、国内のすべての機関についてボリューム価格を利用できます。多くの場合、その価格は一般企業向けの Select Plus の最も有利な価格レベル (レベル D) に相当します。公共機関の資格要件の定義は地域によって異なります。詳細は、公共機関向け Select Plus ライセンス ガイドをご覧ください。

公共機関の資格要件は、[www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=6](http://www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=6) (英語) で確認できます。

### 教育機関向け価格レベル

資格要件を満たす教育機関のお客様は特別価格を利用できます。通常は、教育機関向けの価格レベル (レベル A) となります。教育機関の資格要件の定義は地域によって異なります。詳細は、教育機関向け Select Plus ライセンス ガイドをご覧ください。

教育機関の資格要件は、[www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=7](http://www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=7) (英語) で確認できます。

### Select Plus の要件を満たすには

Select Plus 契約の対象資格は次のとおりです。

- オプション 1: 有効な Enterprise Agreement または Campus and School Agreement を締結している

Select Plus 契約が対象の Enterprise Agreement または Campus and School Agreement の契約と関連付けられている場合、Enterprise Agreement または Campus and School Agreement の契約が有効な間は Select Plus 契約の対応する価格レベルを利用できます。対象の Enterprise Agreement または Campus and School Agreement のライセンス期間が満了し、更新されなかった場合、契約応当日までは Select Plus の対応する価格レベルを利用できます。この契約応答日に組織の購入履歴に対する年次調整が行われ、以降の価格レベルが決定します (また、教育機関向け Select Plus の場合は、引き続き Select Plus 契約に基づいて購入できます)。

- オプション 2: その他のボリューム ライセンス契約を締結している

既存のボリューム ライセンス契約があり、その契約の下で過去 12 か月に 500 ポイント以上獲得した場合、各製品群の最初の価格レベルは、過去 12 か月のポイントに基づいて決定されます。次の契約応当日以降も特定の製品群を継続的に購入するには、その製品群の獲得ポイント数が年間最小要件である 500 ポイントに到達している必要があります。原則として、Select Plus 契約の直近の年次調整で条件をクリアした場合、それに対応する価格レベルを利用できます。

### ライセンスを取得した製品へのアクセス

ライセンスを取得したソフトウェアは、マイクロソフト ボリューム ライセンス サービス センターからダウンロードできます。マイクロソフト ボリューム ライセンス サービス センターでは、ボリューム ライセンス契約の管理、ライセンスを取得した製品のダウンロード、ソフトウェア プロダクト キーへのアクセスをすべて 1 か所で簡単に行うことができます。お客様のマイクロソフト ライセンス ステートメントも参照できます。このステートメントは、契約にかかわるボリューム ライセンスの利用資格をリアルタイムに把握できるレポートです。ソフトウェア アシユアランス特典を簡単に確認し、利用を開始することもできます。

マイクロソフト ボリューム ライセンス サービス センターには <https://www.microsoft.com/licensing/servicecenter> からアクセスできます。

### 関連情報

Select Plus 契約やその他のボリューム ライセンス契約の詳細については、  
マイクロソフトのボリューム ライセンス サイト ([www.microsoft.com/licensing](http://www.microsoft.com/licensing)) をご覧ください。

ソフトウェア アシュアランスの詳細情報:

<https://www.microsoft.com/ja-jp/Licensing/licensing-programs/software-assurance-default?activetab=software-assurance-default-pivot%3aprimar3>

公共機関の資格要件:

[www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=6](http://www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=6) (英語)

公共機関向けボリューム ライセンス:

[www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensing-programs/licensing-for-industries.aspx](http://www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensing-programs/licensing-for-industries.aspx)

教育機関の資格要件:

[www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=7](http://www.microsoftvolumelicensing.com/DocumentSearch.aspx?Mode=3&DocumentTypeId=7) (英語)

教育機関向けボリューム ライセンス:

[www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensing-programs/licensing-for-industries.aspx#tab=2](http://www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensing-programs/licensing-for-industries.aspx#tab=2)

マイクロソフト ボリューム ライセンス サービス センター:

<https://www.microsoft.com/licensing/servicecenter>