

Enterprise Agreement

マイクロソフトへの投資の有効活用

テクノロジーの急速な変化によって、今日の組織は機会と課題の両方に直面しています。この変化のために、世界各国の組織では、クラウドを現実として受け入れるのかどうか、従業員が求めている柔軟なワークスタイルを可能にするのかどうか、あるいはビジネス上の意思決定を促進するために急増しつつある大量のデータを利用するという戦略に取り組むのかどうかという決断を迫られています。

このようなテクノロジー上のメリットに対応できる敏捷性を必要としている組織においては、テクノロジーのライセンスが役立つ可能性があれば、妨げとなる可能性もあることを、マイクロソフトは理解しています。このような理由から、Microsoft Enterprise Agreement は、単一の契約でクラウド サービスとソフトウェア ライセンスを柔軟に購入できる管理性の高いコマーシャル ライセンス プログラムを必要としている組織に対して最大の価値を提供します。

最大の価値

魅力的な価格と特典によって、マイクロソフトテクノロジーへの投資を最大限に活用

柔軟性

最新バージョンのクラウドおよび自社運用ソフトウェアを利用することで、変化するテクノロジー環境に対応

管理性

単一的全組織契約でライセンス管理を合理化

最大の価値

新たな経済事情により、組織は、同じもので最大限の効果を得る必要があります。Enterprise Agreement は、組織全体に共通の IT プラットフォームを展開することによるメリットを実現したいとお考えのお客様に対して、最大のコスト削減を提供します。

同時に、多くの組織は、投資したテクノロジーの計画、導入、および使用に必要なリソースがないことに気付いています。

ソフトウェア アシュアランスによりお客様は、24 時間年中無休の技術サポートや導入計画サービス、エンド ユーザー および技術トレーニングを追加コストを負担することなく利用し、投資を最大限に活用することができます。

また、価格を固定し、3 年間の分割払いを行うことで、先行投資と予算の規模をより効果的に最小限に抑えることができます。

柔軟性

Enterprise Agreement は非常に柔軟性が高く、規模やテクノロジーのニーズに基づく各組織固有の要件に対応することができます。

ソフトウェア アシュアランスにより最新バージョンのソフトウェアを利用できるだけでなく、マイクロソフトのクラウド サービス、自社運用ソフトウェア、あるいはその両方の組み合わせを選択できるので、お客様は競争力の強化に必要な敏捷性を確保することができます。

管理性

クラウド サービスおよび / または自社運用ソフトウェアについて単一的全組織契約によって、購入を簡略化することができます。オンラインツールを使用して容易に購入を一元的に追跡し、ライセンスを管理することができます。さらに、マイクロソフト認定パートナーまたはマイクロソフト担当者が、契約期間全体を通じてライセンスの管理を支援します。

Enterprise Agreement のしくみ

Enterprise Agreement は、3 年以上の契約期間でソフトウェアおよびクラウド サービスのライセンスを取得することを希望する、デバイス数が 500 以上の組織を対象としています。お客様は、全契約期間にわたって製品およびサービスを追加および調整でき、年 1 回の補正発注プロセスで変更内容を申請します。

Enterprise Agreement のサブスクリプション オプションでは、マイクロソフトの製品およびサービスの使用权を保有するのではなく、サブスクリプションを利用するので、ライセンスの初期コストを低減できます。

また、サブスクリプション数は年単位で増減することができます。

このプログラムにより、コストを 15 ~ 45% 削減できるだけでなく、包括的なソフトウェア アシユアランス特典を利用することができます。以下の加入契約を購入すれば、さらにコストを削減し、追加の特典を獲得できます。

- エンタープライズ加入契約:** Office、Windows、CAL スイートなどのマイクロソフトの生産性テクノロジーをユーザー単位、デバイス単位、またはハイブリッド ベースで購入することにより、優れた価値を提供します。また、Secure Productive Enterprise (SPE) を追加すると、簡易化されたライセンス管理とユーザー単位のライセンスを取得できます。SPE は Office 365、Enterprise Mobility + Security、Windows Enterprise をあわせて購入することで、お客様に最適な価値を提供します。
- サーバーおよびクラウド加入契約 (SCE):** マイクロソフトが提供する 1 つ以上のサーバーおよびクラウドテクノロジーについて契約し、最高の価格、クラウドに最適化されたライセンス オプション、および簡略化されたライセンス管理を利用できます。

ソフトウェア アシユアランスにより投資を最大限に活用

ソフトウェア アシユアランスは IT への投資を最大限に活用することにより、継続的な成功を支援します。ソフトウェア アシユアランスはテクノロジー、サービス、マイクロソフト製品の効果的な導入、管理、使用を支援するサポートを利用する権利で構成される包括的なプログラムです。さらに、環境を最新に保ち、新たな変化、チャレンジ、機会に迅速に対応できるようになります。

- マイクロソフト のテクノロジーに対する投資を最大限に生かす
- ビジネスの敏捷性を向上させるのに役立つ幅広い特典を利用する

柔軟な支払いオプション

マイクロソフト ファインシングの支払いオプションを選択する

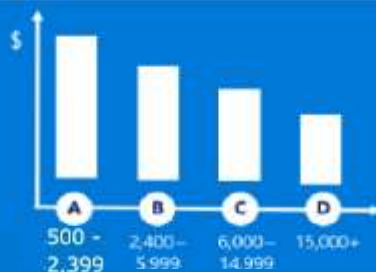
Enterprise Agreement のお客様はますます増加しています。このオプションを利用すれば、ソフトウェア、サービス、パートナー製品、ハードウェアなどのあらゆるテクノロジー ニーズを満たすための柔軟な支払いプランを作成することができます。柔軟な支払いオプションには、据置払い、不均等払い、月または四半期ごと分割払いなどがあります。

次のステップ

1. 詳細情報は以下にてご確認ください。
<https://www.microsoft.com/ja-jp/licensing/licensingprograms/enterprise?activetab=enterprise-tab:primaryr2>
2. 現在のライセンスの状況および将来のニーズについて理解するため、評価に参加します。マイクロソフト ライセンス ソリューション プロバイダー (LSP) を [検索する](#)か、マイクロソフト アカウント担当者までお問い合わせください。
3. マイクロソフトと連携して、お客様の組織向けにカスタマイズした Enterprise Agreement を作成します。

Enterprise Agreement で適用されるすべてのエンタープライズ製品およびエンタープライズ オンライン サービスに対する割引レベル

割引レベル – デバイス/ユーザー



Enterprise Agreement では、Select Plus の価格と比較して 15 ~ 45% のコスト削減を実現