

MICROSOFT BUSINESS SOLUTIONS-NAVISON

LES ENJEUX DU MARCHÉ

Le secteur de l'imprimerie est un secteur très pointu avec des besoins que l'on ne retrouve nul part ailleurs.

Leur problématique majeure est de pouvoir maîtriser l'évolution de leur production, et ce, de manière quasiment en temps réel, et donc d'avoir une haute réactivité.

A travers cet enjeu essentiel, ces structures ont des caractéristiques de gestion propres à leur métier :

- Optimisation des relations clients et fournisseurs
- Réalisation de devis à fort degré de flexibilité
- Gestion tarifaire optimale (prix d'achat, prix de vente, rentabilité, ...)
- Gestion des zones de stockage et des stocks
- Gestion de la production en fonction de la disponibilité des machines (rotatives, ...)
- Administration des ventes (quantités, stockage, emplacement, transport, ...)
- Connaissance précise de l'état d'avancement d'une commande
- Maîtrise des flux d'information internes et externes
- Contrôle des interactions entre les éléments de gestion

LA REPONSE APPOREE PAR C2A

NAVIPRINT®, ayant comme noyau le logiciel standard Microsoft Business Solutions-Navision, est une solution de gestion adaptée au métiers de l'imprimerie.

En combinant fonctionnalités économiques, organisationnelles et particularités métier liées à l'impression, NaviPrint est une solution spécifique adaptée par C2A au marché français pour faire face aux nombreuses exigences du monde de l'imprimerie.

C2A a pris en compte les contraintes spécifiques liées à la clientèle, aux problèmes de logistique et aux langages du domaine de l'imprimerie pour développer son offre.

Cette solution couvre tous les domaines de votre activité avec une interface utilisateur ergonomique et conviviale reliée à une base de données unique.

En effet, avec NaviPrint, toutes les nouvelles fonctionnalités standards de Microsoft Navision sont complètement personnalisées aux besoins de votre domaine d'activité.

L'objectif est d'offrir à votre entreprises un outil informatique global répondant aux caractéristiques de votre marché. Cet ERP à forte valeur ajoutée et unique en France, vous assure une maîtrise optimale des flux quotidiens.

VALEUR AJOUTEE

- Mettez à profit les attentes changeantes du marché pour réaliser plus de bénéfices
- Gagnez du temps, de l'argent et économisez vos efforts au moyen d'un logiciel simple, ergonomique et performant
- Améliorez votre compétitivité grâce à un outil unique en France adapté à votre métier
- Contrôlez vos stocks et optimisez vos achats
- Optimisez l'utilisation des ressources de votre entreprise
- Ayez une meilleure vision d'ensemble et de meilleures bases lors de prises de décision
- Améliorez vos ventes grâce au module de vente CRM intégré
- Fidélisez davantage vos clients avec la solution Internet intégrée
- Augmentez la satisfaction de vos employés avec un système d'information moderne

POINTS FORTS DE NAVIPRINT

- Outil multi-sociétés et multi-sites
- Gestion des véhicules et du personnel (feuilles de route, ...)
- Logistique (gestion de flotte et de matériel, ...)
- Tableaux de bord et rapports quotidiens
- Gestion commerciale et tarifications avancées
- Commandes et achats
- Facturation
- Comptabilité analytique
- Gestion de la production
- Gestion des clients
- Gestion de stocks

PARTENAIRE

La solution métier NaviPrint a été réalisée par la société danoise Novavision, Microsoft Certified Business Solution Partner, créé en 1997. Cette société développe, vend et distribue des solutions standard et des solutions verticales basées sur Microsoft Navision pour différents secteurs d'activité. Le produit conçu est à la fois efficace et spécifique aux problématiques des entreprises du secteur de l'imprimerie.

Partenaire exclusif dans l'hexagone, C2A vous donne la chance d'améliorer votre gestion grâce à son adaptation française.

Pour en savoir plus : www.novasoft.dk

MARCHE CIBLE

- Imprimeries de labour

C2A INFORMATIQUE

10 Implantations :

- Ile de France
- Rhône-Alpes
- Nord
- Est
- Ouest
- Normandie
- Hainaut-Cambrésis
- Champagne Ardennes
- Côte d'Opale
- Douvrin : Siège social

Nous contacter :

Tel : +33 (0)3 91 830 830
Email : contact@c2a.com
Web : www.c2a.com