

Microsoft BizSpark™

Programmleitfaden für Startupunternehmen

Haftungsausschluss

Dieser Leitfaden dient lediglich Informationszwecken. MICROSOFT GEWÄHRT IN DIESEM DOKUMENT KEINE GARANTIE, WEDER AUSDRÜCKLICH NOCH IMPLIZIT. Die Benutzer/innen sind verpflichtet, sich an alle anwendbaren Urheberrechtsgesetze zu halten. Unabhängig von der Anwendbarkeit der entsprechenden Urheberrechtsgesetze darf ohne ausdrückliche schriftliche Erlaubnis der Microsoft Corporation kein Teil dieses Dokuments für irgendwelche Zwecke vervielfältigt oder in einem Datenempfangssystem gespeichert oder darin eingelesen werden, unabhängig davon, auf welche Art und Weise oder mit welchen Mitteln (elektronisch, mechanisch, durch Fotokopieren, Aufzeichnen, usw.) dies geschieht.

Es ist möglich, dass Microsoft Rechte an Patenten bzw. angemeldeten Patenten, an Marken, Urheberrechten oder sonstigem geistigen Eigentum besitzt, die sich auf den fachlichen Inhalt dieses Dokuments beziehen. Die Bereitstellung dieses Dokuments erteilt keinerlei Lizenzrechte an diesen Patenten, Marken, Urheberrechten oder anderem geistigen Eigentum, ausgenommen, dies wurde explizit durch einen schriftlich festgehaltenen Lizenzvertrag mit Microsoft vereinbart.

© 2008 Microsoft Corporation. Alle Rechte vorbehalten.

Microsoft und BizSpark sind entweder eingetragene Marken oder Marken der Microsoft Corporation in den USA und/oder anderen Ländern. Alle anderen Marken sind Eigentum der entsprechenden Besitzer.

Microsoft®

Inhalt

| | |
|--|----|
| Was ist BizSpark? | 1 |
| Programmübersicht..... | 1 |
| Struktur und Rollen des Programms | 1 |
| BizSpark-Startupunternehmen | 4 |
| Warum sollte ich als Startupunternehmen an BizSpark teilnehmen? | 4 |
| Teilnahmevoraussetzungen für Startupunternehmen | 5 |
| Pflichten | 6 |
| Wie kann ich als Startupunternehmen beitreten? | 6 |
| Wie lange kann ich an BizSpark teilnehmen?..... | 7 |
| Was ist ein Verlängerungsprozess? | 7 |
| Wie kann ich die Teilnahme als Startupunternehmen beenden? | 7 |
| Was geschieht nach einer 3-jährigen Teilnahme an BizSpark? | 7 |
| Wie ist die Programmangebotsgebühr in Höhe von 100 USD zu begleichen?..... | 8 |
| Vorteile der Zusammenarbeit mit Netzwerkpartnern | 9 |
| Vorteile der Zusammenarbeit mit Hosting-Partnern | 9 |
| Sonstiges..... | 10 |
| Kommunikation mit Microsoft | 10 |
| Weitere Ressourcen | 10 |
| Anhang A – Technologieangebot im Rahmen von BizSpark und Supportressourcen | 11 |
| Anhang B – Produktions- und Hosting-Szenarien | 14 |

Dieser Programmleitfaden wird einschließlich Programmänderungen und wichtigen Informationen aktualisiert.

Besuchen Sie regelmäßig die Microsoft® BizSpark™-Website unter <http://www.microsoft.com/bizspark>, um stets auf dem aktuellen Stand zu sein.

Was ist BizSpark?

Programmübersicht

BizSpark ist ein neues und innovatives Programm, um Startupunternehmen mit globalen unternehmerischen und technologischen Ressourcen in einer globalen Community zusammenzubringen, die das gemeinsame Ziel verbindet, Startupunternehmen mit hohem Potenzial zu unterstützen und ihren Erfolg zu fördern.

BizSpark wurde speziell für die Unterstützung von Startupunternehmen im Bereich Softwareentwicklung entwickelt und stellt die folgenden Dienste bereit:

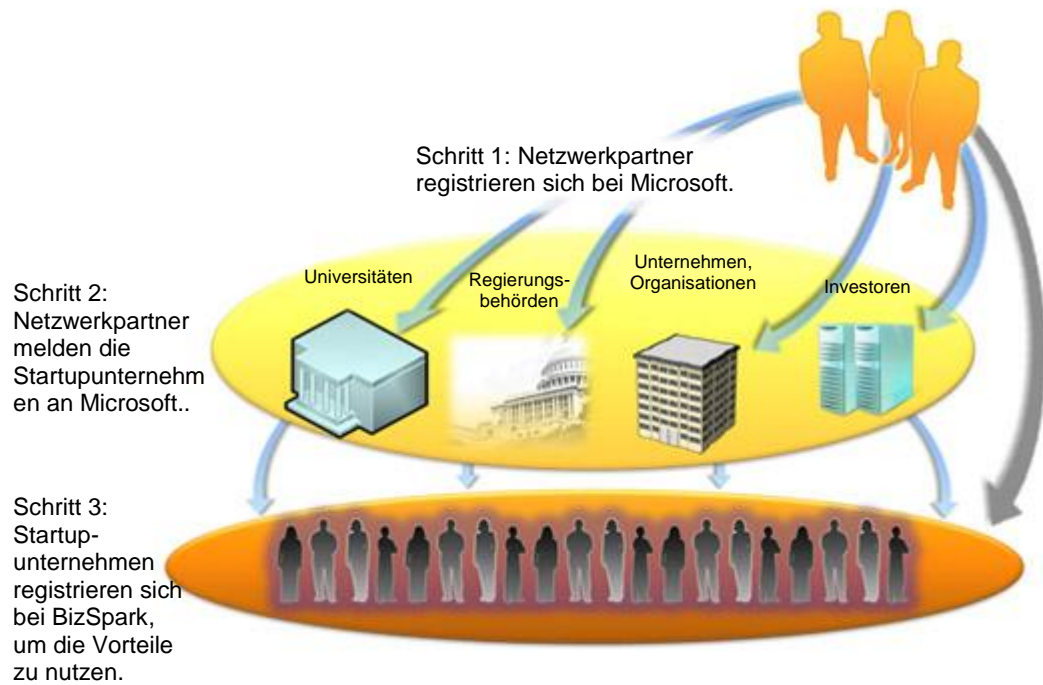
- Unkomplizierter und schneller Online-Zugriff auf Microsoft-Tools und -Technologien für die direkte Verwendung für Design, Entwicklung, Testzwecke, Demonstrationen sowie gehostete Anwendungserstellung und -bereitstellung; und
- Herstellung von Kontakten mit Netzwerkpartner und einer gemeinsamen, globalen Community von Ressourcen, die Startupunternehmen unterstützen; und
- Angebot einer globalen Präsenz auf der Microsoft Startup Zone-Website über „BizSparkDB“, einem Onlineverzeichnis von Startupunternehmen, das auf der Microsoft Startup Zone-Website gehostet wird.

Struktur und Rollen des Programms

1. Struktur:

Bei BizSpark handelt es sich um ein Netzwerkpartner-basiertes Programm mit drei Stufen von Beziehungen:

- 1) Champs arbeiten mit *Netzwerkpartnern* und verwalten diese.
- 2) *Netzwerkpartner* lassen Startupunternehmen, die für die Teilnahme am Programm qualifiziert sind, zu und verwalten diese.
- 3) *Hosting-Partner* bieten *Startupunternehmen* Hosting-Dienste für von diesen entwickelte „Software as a Service“-Anwendungen an.



2. *Rollen:*

•

Champ: Eine Person, die als Ansprechpartner von Microsoft für Netzwerkpartner dient. Champs sind für den Kontakt zu Netzwerkpartnern, die Genehmigung von Netzwerkpartner-Registrierungen und die Verwaltung der rNetzwerkpartner während ihrer Teilnahme an BizSpark verantwortlich.

- *Netzwerkpartner:* Eine Organisation, die mit in der Anfangsphase befindlichen Startupunternehmen zusammenarbeitet. Netzwerkpartner können Organisationen sein, die speziell auf die Unterstützung von Unternehmern und Startupunternehmen ausgerichtet sind oder die in Zusammenhang mit ihren Aktivitäten Startupunternehmen über Programme, Betreuung, Netzwerke, Beratung und finanzielle Unterstützung oder ähnliche Aktivitäten unterstützen• *Startupunternehmen:* Sind Technologie-Startupunternehmen, die aktiv mit der Entwicklung von softwarebasierenden Produkten oder Diensten befasst sind, die die Kernstücke des aktuellen oder geplanten Geschäfts bilden werden.
- *Hosting-Partner:* Ein Netzwerkpartner, der Hosting-Dienste für von BizSpark-Startupunternehmen entwickelte „Software as a Service“-Lösungen anbietet.

BizSpark-Startupunternehmen

Warum sollte ich als Startupunternehmen an BizSpark teilnehmen?

1. Das von Microsoft angebotene BizSpark-Programm basiert auf der Überzeugung, dass der Erfolg von Startupunternehmen auch unser Erfolg ist. Microsoft unterstützt Technologie-Startupunternehmen bei der Realisierung ihrer Ziele nach eigenen Kriterien und innerhalb kürzester Zeit. Mithilfe von BizSpark verfolgt Microsoft folgende Ziele:
 - Jungen und innovativen Softwareunternehmen helfen, ohne Vorabkosten wertvolle Erfahrungen und Kenntnisse in Bezug auf Microsoft-Technologien zu erlangen. So stehen die Technologien zum erforderlichen Zeitpunkt bereit, auch wenn noch nicht ausreichend Kapital für deren Erwerb vorhanden ist.
 - Startupunternehmen helfen, Kontakte in den relevanten lokalen und globalen Markt zu knüpfen, z.B. zu Venture-Capital-Gebern, Business Angels, privaten Investoren, Unternehmerverbänden usw., die in den Bereichen Software-basierte Innovationen und Unternehmertum tätig sind und dort investieren.
 - Stimulierung aktiver lokaler Software-Märkte und Unterstützung von Innovationen und Interoperabilität.
 - Zusammenarbeit mit Technologie-Startupunternehmen im Rahmen des Microsoft BizSpark-Netzwerks, um sicherzustellen, dass möglichst viele Startupunternehmen unterstützt und ihre Tätigkeiten sowie die der unterstützenden Netzwerkorganisationen bestmöglich ergänzt werden.
2. Microsoft BizSpark bietet Startupunternehmen folgende Möglichkeiten:
 - *Zugriff auf Software:* Bereitstellen eines schnellen und einfachen Zugriffs auf neueste und vollständige Microsoft-Entwicklungstools, Plattformtechnologien sowie Produktions- und Hosting-Lizenzen zur unmittelbaren Verwendung für die Entwicklung und Markteinführung von innovativen und kompatiblen Lösungen. Für die Registrierung bei Microsoft BizSpark werden keine Vorabzahlungen fällig.
 - *Support:* Professioneller Support von Microsoft sowie Kontakt zu BizSpark-Netzwerkpartnern auf der ganzen Welt, die Startupunternehmen umfassende Supportressourcen bieten. Zu den Netzwerkpartnern zählen Innovations- und Gründerzentren, Businessplan-Wettbewerbe, Investoren, Berater, Regierungsbehörden und Hosting-Unternehmen, die sich bei Softwareinnovationen und Unternehmensgründungen engagieren.
 - *Sichtbarkeit:* Startupunternehmen haben die Möglichkeit, auf der Microsoft Startup Zone-Website im Onlineverzeichnis für Startupunternehmen, „BizSparkDB“, ein Unternehmensprofil zu erstellen, um sich potenziellen Investoren, Kunden und Partnern zu präsentieren. Weiterhin besteht die Möglichkeit, in der „BizSparkDB“ als Startup vorgestellt und auf der Microsoft Startup Zone-Website als BizSpark-Unternehmen der Woche präsentiert zu werden.

Teilnahmevoraussetzungen für Startupunternehmen

1. Teilnahmevoraussetzungen für Startupunternehmen:

Für eine Teilnahme müssen die Startupunternehmen folgende Merkmale erfüllen:

Ein berechtigtes Technologie-Startupunternehmen weist zum Zeitpunkt der Registrierung folgende Merkmale auf:

- Es ist aktiv mit der Entwicklung eines Software-basierten Produkts oder Dienstes befasst, das ein Kernstück seines aktuellen oder geplanten Geschäfts bildet,¹
- Es ist in Privatbesitz,
- Es ist seit weniger als 3 Jahren im Geschäft² und
- Es hat weniger als 1 Million USD Jahresumsatz.³

Um die Software zur Erstellung und Bereitstellung gehosteter Lösungen verwenden zu dürfen, müssen die Startupunternehmen eine neue „Software as a Service“-Lösung (auf einer beliebigen Plattform) entwickeln, die über das Internet bereitgestellt wird.

2. **Laufzeit:** Startupunternehmen können maximal 3 Jahre an BizSpark teilnehmen. Am ersten und zweiten Jahrestag der ersten Registrierung muss diese aktualisiert werden (es muss beispielsweise bestätigt werden, dass das Unternehmen weiterhin in Privatbesitz ist und die Eigentumsverhältnisse unverändert sind).
3. **Gebühr:** Wenn das Startupunternehmen das Programm verlässt, wird eine einmalige Gebühr in Höhe von 100 USD fällig. Im Rahmen des Engagements von Microsoft für die Förderung von Startupunternehmen fallen für die Teilnahme an BizSpark anfänglich keine Gebühren an.
4. **Sonderangebote:** Während der Teilnahme am BizSpark-Programm sind die Startupunternehmen berechtigt, weitere Produkte und Dienste von Microsoft oder anderen Unternehmen zu nutzen. Sobald solche Angebote verfügbar sind, werden die bei BizSpark registrierten Startupunternehmen über diese Angebote sowie die Bedingungen und den Registrierungsprozess informiert. Sonderangebote sind kein Teil der BizSpark-Programmvorteile, d.h. die Teilnahme von Startupunternehmen an Sonderangeboten unterliegt den jeweils gültigen Vertragsbedingungen (einschließlich Lizenzen und Gebühren, sofern anwendbar).
5. **Technologieangebot:** Das Technologieangebot für Startupunternehmen im Rahmen von BizSpark umfasst zurzeit:
 - **Für Entwicklungs-, Test- und Demonstrationszwecke:**
 - Software, die in Visual Studio Team System Team Suite (VSTS) mit MSDN Premium enthalten ist, plus VSTS Team Foundation Server Standard Edition – für das gesamte Entwicklungsteam
 - **Für Produktionszwecke** – d.h. Bereitstellen und Hosten einer neuen „Software as a Service“-Anwendung vom Startupunternehmen, die über das Internet den Kunden des Startupunternehmen bereitgestellt wird:

¹ Startupunternehmen können keine Unternehmen sein, die Dienstleistungen für andere Unternehmen anbieten, z.B. Hostinganbieter, Webagenturen, Systemintegratoren oder Anbieter für ausgelagerte Softwareentwicklung.

² Startupunternehmen, die aktiv mit Softwareentwicklung befasst sind, aber die Formalitäten einer Unternehmensgründung noch nicht abgeschlossen haben, sind ebenfalls zur Teilnahme an BizSpark berechtigt.

³ Diese Anforderung wird an lokale Bedingungen angepasst, berechnet anhand der wirtschaftlichen Bedingungen in der Region des Startupunternehmens (s. u.). Wenn die Region, in der ein Startup tätig ist, unten nicht aufgelistet ist, beträgt die Umsatzgrenze 1 Million USD.

| | |
|-------------|--|
| 750.000 USD | China |
| 500.000 USD | Griechenland, Korea, Malaysia, Polen, Russland, Spanien, Ukraine |
| 250.000 USD | Ägypten, Pakistan, Thailand, Türkei, Vietnam |

- Windows Server; SQL Server, BizTalk Server und Office SharePoint Server für das Hosten von Websites sowie
- Systems Center zum Verwalten von Servervorgängen.

Die oben genannten Softwareinformationen sind nicht vollständig und dienen lediglich Informationszwecken. Weitere Informationen finden Sie im Programmleitfaden für Startupunternehmen und im Endbenutzer-Lizenzvertrag für das Programm. Produkte, Versionen, Verfügbarkeit sowie weitere Leistungen unterliegen jederzeit möglichen Änderungen. Sämtliche Software steht ausschließlich als Download bereit.

Da das Angebot wahrscheinlich von Zeit zu Zeit aktualisiert wird, empfehlen wir Startupunternehmen und Netzwerkpartnern, regelmäßig die Microsoft® BizSpark-Website unter <http://www.microsoft.com/bizspark> aufzurufen und nach neueren Versionen der Programmleitfäden zu suchen.

- Weitere Informationen zum aktuellen Technologieangebot von BizSpark und den Supportressourcen finden Sie in **Anhang A** dieses Programmleitfadens.
- Weitere Informationen zu den Produktions- und Hosting-Szenarien finden Sie in **Anhang B** dieses Programmleitfadens.

Pflichten

Startupunternehmen müssen:

- Sich auf der BizSpark-Website als Startup registrieren und ihr Profil auf der BizSpark-Website stets auf aktuellem Stand halten. Weitere Informationen hierzu finden Sie im Startup-Benutzerhandbuch.
- Die Mitgliedschaft bei BizSpark jährlich verlängern, um weiterhin die Software nutzen zu können.
- Ihre Zustimmung geben, die im Vertrag für BizSpark-Startupunternehmen, im BizSpark-Endbenutzer-Lizenzvertrag, auf der BizSpark-Website und in diesem Programmleitfaden für BizSpark-Startupunternehmen genannten Programmbedingungen (einschließlich Nutzungsbedingungen, Datenschutzbestimmungen und Verhaltensregeln) einzuhalten.
- Nach Beendigung der Teilnahme an BizSpark eine einmalige Gebühr in Höhe von 100 USD zahlen.

Weitere Informationen zu den Pflichten von Startupunternehmen finden Sie im BizSpark-Startup-Vertrag.

Wie kann ich mich als Startupunternehmen registrieren?

Registrierung als BizSpark-Startupunternehmen:

- Vor der Teilnahme muss zwischen dem Startupunternehmen und einem Netzwerkpartner eine Verbindung bestehen. Sollte keine Verbindung zu einem bereits teilnehmenden BizSpark-Netzwerkpartner bestehen, kann das Startupunternehmen auf der BizSpark-Website mithilfe der Funktion „Find a Network Partner“ einen Netzwerkpartner suchen. Die Kontaktinformationen des Netzwerkpartners werden dann dem Startupunternehmen bereitgestellt, sodass ein direkter Kontakt mit dem Netzwerkpartner aufgenommen werden kann. Findet der Startup keinen Netzwerkpartner in der Nähe, kann er über die BizSpark-Website einen Microsoft-Vertreter um Hilfe bitten.
- Sobald ein Startupunternehmen einem Netzwerkpartner zugeordnet ist und dieser dem Startupunternehmen einen Registrierungscode bereitstellt, kann sich das Startupunternehmen auf der BizSpark-Website registrieren. Der primäre Ansprechpartner des Startupunternehmens muss sich mit einer Windows Live™ ID anmelden und bestätigen, dass

er den BizSpark-Startupunternehmen-Vertrag und den Endbenutzer-Lizenzvertrag gelesen und diesem zugestimmt hat. Nach Eingabe des vom Netzwerkpartner bereitgestellten Registrierungscode stellt der primäre Ansprechpartner die grundlegenden Kontaktinformationen für das Startupunternehmen bereit. Weitere Informationen zur Registrierung finden Sie im BizSpark-Benutzerhandbuch.

- Nach erfolgreicher Registrierung erhält der primäre Ansprechpartner des Startupunternehmens eine E-Mail mit dem Betreff „Welcome to the Microsoft BizSpark Program“. Diese E-Mail enthält eine eindeutige Abonnement-ID, die für die Aktivierung von Leistungen und für den Download von Software (bereitgestellt über die MSDN-Infrastruktur) erforderlich ist.

Wie lange kann ich an BizSpark teilnehmen?

3 Jahre (jährlich zu verlängern), vorausgesetzt, dass das Startupunternehmen weiterhin in Privatbesitz bleibt, nicht von einem Unternehmen übernommen wird, das nicht für die Teilnahme an BizSpark qualifiziert ist, und die in den Programmmaterialien enthaltenen BizSpark-Vertragsbedingungen eingehalten werden.

Weitere Informationen zu Situationen, die zu einer Beendigung der Teilnahme am Programm führen können, finden Sie im BizSpark-Startupunternehmen-Vertrag.

Was ist ein Verlängerungsprozess?

Alle Startupunternehmen müssen ihre Teilnahme an BizSpark innerhalb von 90 Tagen nach dem Jahrestag des ersten und zweiten Teilnahmejahrs verlängern. Rechtzeitig vor der erforderlichen Verlängerung erhält der primäre Ansprechpartner des Startupunternehmens von BizSpark eine E-Mail als Erinnerung. Die Verlängerung erfolgt schnell und einfach: Der primäre Ansprechpartner des Startupunternehmens muss sich lediglich anmelden, auf die Schaltfläche zur Verlängerung klicken und bestätigen, dass das Startupunternehmen weiterhin zur Teilnahme berechtigt ist. Wenn das Startupunternehmen keine weitere Teilnahme wünscht, kann er den Kundensupport mit der Bitte kontaktieren, aus dem BizSpark-Programm entfernt zu werden.

Wie kann ich die Teilnahme als Startupunternehmen beenden?

Sie können Ihre Teilnahme an BizSpark jederzeit beenden. Wenden Sie sich hierzu an [Microsoft](#).

Was geschieht nach einer 3-jährigen Teilnahme an BizSpark?

Im Allgemeinen endet die Teilnahme eines Startupunternehmens an BizSpark nach 3 Jahren bzw. früher, wenn die Teilnahme beendet wird oder keine Berechtigung mehr gegeben ist (z.B. wenn das Unternehmen nicht mehr in Privatbesitz ist oder übernommen wurde).

Am Ende der Teilnahme am Programm:

- Genießen Startupunternehmen weiterhin Benutzerrechte am Technologieangebot von BizSpark und können diese für Entwicklungs-, Test- und Demonstrationszwecke nutzen, solange alle Mitglieder des Startupunternehmens die Bedingungen des Lizenzvertrags für Endbenutzer erfüllen.
- Bleiben die Nutzungsrechte an Produktions- und Hosting-Diensten im Rahmen des Technologieangebots von BizSpark nicht länger bestehen. Am Ende der Teilnahme an BizSpark können die Startupunternehmen jedoch von den gewonnenen Erfahrungen profitieren und besser beurteilen, welche Produktions- und Hosting-Technologien ihren Geschäftsanforderungen am besten entsprechen.
- Haben Startupunternehmen die Möglichkeit, Microsoft-Programme wie Service Provider License Agreement (SPLA) oder andere zu diesem Zeitpunkt verfügbare Microsoft-Lizenzprogramme zu nutzen. Dies ist jedoch nicht verpflichtend.

- Sollten Startupunternehmen entsprechende Vereinbarungen mit ihren Kunden treffen, um die Beendigung der Produktions- und Hosting-Rechte im Rahmen des BizSpark-Programms zu regeln.
- Fällt für Startupunternehmen eine einmalige Gebühr in Höhe von 100 USD an.

Wie ist die Programmangebotsgebühr in Höhe von 100 USD zu begleichen?

Nachdem das Startupunternehmen die Teilnahme an BizSpark beendet hat, erhält der primäre Ansprechpartner des Startupunternehmens eine Rechnung in Höhe von 100 USD für die Programmgebühr. Weitere Informationen dazu erhalten Sie von [Microsoft](#).

Vorteile der Zusammenarbeit mit Netzwerkpartnern

BizSpark wurde entwickelt, um technologische Ressourcen und Unternehmensmentoren in einer globalen Community zusammenzubringen, um die speziellen Herausforderungen, denen sich Startupunternehmen gegenübersehen, effektiv zu bewältigen. BizSpark bietet Startupunternehmen den direkten Kontakt mit einer Community aus Entwicklungsorganisationen im wirtschaftlichen und unternehmerischen Bereich, den Netzwerkpartnern, die sich bestens in der Startup-Umgebung auskennen und wissen, wie Wachstum am schnellsten zu erzielen ist. Diese Top-Berater haben sich auf die Förderung und Unterstützung von Startupunternehmen mittels Programmen, Mentorprogrammen, Netzwerken, finanzieller Unterstützung, Verbindungen zu Kollegen oder anderen Ressourcen spezialisiert, mit dem Ziel, den Erfolg von Startupunternehmen zu fördern.

Vorteile der Zusammenarbeit mit Hosting-Partnern

Ein Hosting-Partner ist ein Netzwerkpartner, der Startupunternehmen Hosting-Dienste für die von BizSpark-Startupunternehmen entwickelten „Software as a Service“-Lösungen anbietet. Im Allgemeinen handelt es sich bei Hosting-Partnern um Mitglieder des SaaS Incubation Center-Programms. Dieses unterliegt eigenen Vertragsbedingungen (einschließlich, aber nicht beschränkt auf eine einmalige Gebühr in Höhe von 10.000 Dollar, die das SaaS Business Training sowie die Bereitstellung von eintägigen SaaS-Workshops beinhaltet).

Startupunternehmen, die innerhalb von 12 Monaten nach Registrierung ein Produkt im Internet bereitstellen möchten, wird empfohlen, einen Hosting-Partner zur Unterstützung zu verpflichten. Hosting-Partner bieten eine große Auswahl an Lösungen – von nicht verwalteten bis vollständig verwalteten Lösungen.

Befindet sich das Startupunternehmen noch in der Produktentwicklungsphase, kann die Verpflichtung eines Hosting-Partners, der kostengünstige, nicht verwaltete Serverkonten anbietet, sehr kostenwirksam sein, da diese dem Startupunternehmen die Möglichkeit bieten, einen oder mehrere kleine Server bereitzustellen, die eigenständig konfiguriert und verwaltet werden können.

Sobald die Anwendung des Startupunternehmens kurz vor der Produktion steht, sollte jedoch ein umfassendes Angebot eines Hosting-Partners in Betracht gezogen werden. In diesem Fall unterstützt das umfassende Serviceangebot des Partners das Startupunternehmen bei der Bereitstellung und maßgeschneiderten Ausführung. Außerdem erhält das Startupunternehmen für seine Anwendung eine „Vereinbarung zum Servicelevel“. Der Kunde des Startupunternehmens verwendet die Anwendung, nicht jedoch den Server!. Viele Hosting-Partner sind auf die Unterstützung von Startupunternehmen während der Entwicklung einer „Software as a Service“-Lösung, auf die Einbindung für die automatische Bereitstellung für Benutzer, die automatische Zählung von Benutzern und sogar auf automatische Fakturierungsdienste spezialisiert, sofern Bedarf besteht.

Ein Hosting Partner kann in bestimmten Regionen tätig sein und besondere Qualifikationen, beispielsweise erweiterte Sicherheitszertifikate, besitzen. Für das Startupunternehmen ist es wichtig, den passenden Hosting-Partner für seine speziellen Geschäftsanforderungen zu wählen. Weitere Informationen zu Hosting-Unternehmen und zur Auswahl von Hosting-Unternehmen finden Sie unter [Auswählen eines Hosting Partner für Ihre Software plus Services-Anwendung](#).

Einen Hosting Partner in Ihrer Region finden Sie unter: <http://www.microsoft.com/bizspark>.

Sonstiges

Kommunikation mit Microsoft

Alle Startupunternehmen:

Senden Sie Ihre schriftliche Kommunikation im Rahmen des BizSpark-Startup-Vertrags an die folgende Adresse bei Microsoft:

Julien Codorniou
Microsoft Corporation
One Microsoft Way
Redmond, WA 98052
USA
E-Mail: bzssup@microsoft.com

Weitere Ressourcen

Sind Sie an einer Teilnahme als Startup interessiert? www.microsoft.com/bizspark

Für Supportfragen wenden Sie sich bitte an: [BizSpark-Kundensupport](#)

Weitere Informationen zu Ressourcen für Startupunternehmen finden Sie unter:
<http://www.microsoftstartupzone.com>

Anhang A – Technologieangebot im Rahmen von BizSpark und Supportressourcen

| Designtools <i>(Lizenzen ausschließlich für Entwicklungs-, Test- und Demonstrationszwecke)</i> | |
|--|---|
| Microsoft Expression Studio mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • Ein (1) Expression Studio V2 mit MSDN Premium-Abonnement |
| Entwicklung, Test und Demonstration <i>(Lizenzen ausschließlich für Entwicklungs-, Test- und Demonstrationszwecke)</i> | |
| Visual Studio Professional mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • Visual Studio Team System 2008: <ul style="list-style-type: none"> – Visual Studio Team System 2008: Team Suite – Visual Studio Team System 2008: Development Edition – Visual Studio Team System 2008: Architecture Edition – Visual Studio Team System 2008: Test Edition – Visual Studio Team System 2008: Database Edition • Visual Studio Team System 2008: Team Foundation Server Standard Edition • Visual Studio 2008 Professional • Visual Studio Team System 2005: <ul style="list-style-type: none"> – Visual Studio 2005 Team Suite – Visual Studio 2005 Team Edition for Software Developers – Visual Studio 2005 Team Edition for Software Architects – Visual Studio 2005 Team Edition for Software Testers – Visual Studio 2005 Team Edition for Database Professionals • Visual Studio 2005 Professional • Visual Studio 2005 Tools for Microsoft Office System • Visual SourceSafe 2005 • Vorherige Versionen von Visual Studio <ul style="list-style-type: none"> – Visual Studio .NET, Visual Basic, Visual C#, Visual C++, Visual J#, Visual FoxPro |
| Microsoft Server Software mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • SQL Server, alle Versionen • Anwendungsplattform-Server <ul style="list-style-type: none"> – BizTalk Server, Commerce Server, Host Integration Server, Connected Services Framework, Customer Care Framework • Business Productivity Server <ul style="list-style-type: none"> – Content Management Server, Exchange Server, Office Live Communications Server, Office Forms Server, Office Groove Server, Office PerformancePoint Server, Speech Server, SharePoint Server, Windows SharePoint Services • IT-Operationsserver <ul style="list-style-type: none"> – Identity Integration Server, Microsoft System Center, Microsoft Operations Manager, Microsoft System Center Capacity Planner, Microsoft System Center Data Protection Manager, Systems Management Server, Internet Security and Acceleration (ISA) Server |
| Microsoft Dynamics mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • Dynamics AX, GP, NAV, SL, Microsoft Forecaster & Microsoft FRx • Dynamics CRM, Point of Sale, Microsoft Small Business Accounting & Financials |
| Microsoft Windows mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • Windows Vista <ul style="list-style-type: none"> – Ultimate/Enterprise/Business/Home Premium/Home Basic |

| | |
|---|--|
| | <ul style="list-style-type: none"> • Windows XP <ul style="list-style-type: none"> – Professional/Home/Media Center Edition/Tablet PC Edition • Windows Server 2008 (alle Versionen) • Windows Server 2003 R2 • Windows Compute Cluster • Windows SharePoint Services |
| Microsoft Office System 2007 mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • Office Ultimate/Enterprise/Professional Plus/Professional 2007 • Office Word, Office Excel, Office PowerPoint, Office Outlook & Business Contact Manager, Office Access • Office Publisher, Office InfoPath, Office OneNote, Office Communicator, Office Groove, Office SharePoint Designer, Office Visio Professional, Office Project Standard • Office Accounting, Office Business Scorecard Manager, MapPoint, Office FrontPage • Office Project Professional • Office Project Server, Office Project Portfolio Server |
| Sonstige Microsoft-Tools, SDKs, DDKs mit MSDN Premium-Abonnement | <ul style="list-style-type: none"> • Access Developer Extensions • Virtual PC, Virtual Server • .NET Framework, .NET Compact Framework, .NET Micro Framework • Windows SDK, Platform SDK, DirectX SDK • Microsoft Baseline Security Analyzer 2.0, Application Compatibility Tool Kit 5.0 • Windows Automated Installation Kit (WAIK), Windows Installer • Windows Driver Kit (WDK), Windows Hardware Compatibility Test • Visual Studio 2005 Extensions für .NET Framework 3.0 |
| <p>Produktion und Hosting <i>(Für die Produktion und Bereitstellung einer neuen „Software as a Service“-Anwendung vom Startupunternehmen, die über das Internet den Kunden des Startupunternehmens bereitgestellt wird. In Anhang B finden Sie Geschäftsszenarien für die Produktions- und Hosting-Berechtigungen.)</i></p> | |
| Hostingserver: | <ul style="list-style-type: none"> • SQL Server 2008 Standard, Enterprise und Workgroup Editions • SQL Server 2008 Web Edition • Windows Web Server 2008 • Windows Server 2008 Standard und Enterprise • Windows Server 2008 Standard und Enterprise ohne Hyper-V™ • Biz Talk Server 2006 R2 Branch, Standard und Enterprise Editions • Office SharePoint Server 2007 for Internet Sites |
| IT-Ausführungsserver | <ul style="list-style-type: none"> • System Center Configuration Manager 2007 mit SQL Server 2005 Technology • System Center Data Protection Manager 2007 • System Center Operations Manager 2007 mit SQL Server Technology |

| Supportressourcen | |
|---|--|
| <p>Programm- und Produktsupport <i>(Microsoft-Supportmitarbeiter beantworten Ihre Fragen innerhalb eines Arbeitstages.)</i></p> | <ul style="list-style-type: none"> • Zwei technische Supportanfragen, einschließlich Unterstützung bei kritischen technischen Fragen <ul style="list-style-type: none"> – Leistung beschränkt auf den primären Ansprechpartner des Startupunternehmens Rufen Sie http://msdn.microsoft.com/subscriptions/aa948875.aspx für regionale Supportkontaktdaten und geltende Vertragsbedingungen auf. • Unbegrenzter Programmsupport für nicht technische Fragen <ul style="list-style-type: none"> – Rufen Sie http://msdn.microsoft.com/subscriptions/aa948875.aspx für regionale Supportkontaktdaten auf. |

Das Technologieangebot von BizSpark steht ausschließlich BizSpark-Startupunternehmen und deren Mitgliedern zur Verfügung, die dem Endbenutzer-Lizenzvertrag von BizSpark zugestimmt haben. Die Übertragung von BizSpark-Technologien an Dritte ist untersagt.

Die Informationen sind nicht vollständig und dienen lediglich Informationszwecken. Produkte, Versionen, Verfügbarkeit sowie weitere Leistungen unterliegen jederzeit möglichen Änderungen. Da das Angebot wahrscheinlich von Zeit zu Zeit aktualisiert wird, empfehlen wir Startupunternehmen und Netzwerkpartnern, regelmäßig die Microsoft® BizSpark-Website unter <http://www.microsoft.com/bizspark> aufzurufen und nach neueren Versionen der Programmleitäden zu suchen.

Anhang B – Produktions- und Hosting-Szenarien

Startupunternehmen können die Hosting- und IT-Ausführungsserver von BizSpark zu Produktionszwecken verwenden, d.h. für Hosting und Verwaltung der „Software as a Service“-Anwendung, die den Kunden des Startupunternehmens über das Internet bereitgestellt wird. Startupunternehmen können das Hosting selbst übernehmen oder einen BizSpark-Hosting-Partner beauftragen.

BizSpark-Hostingserver sind Windows Server, SQL Server, BizTalk Server und Office SharePoint Server für Internet Sites-Produkte. (IT-Ausführungsserver von BizSpark umfassen System Center-Serverprodukte.)

Startupunternehmen können die IT-Hostingserver von BizSpark für die Bereitstellung einer Softwareanwendung verwenden, die vom Startupunternehmen entwickelt wurde und von dessen Kunden über das Internet verwendet wird. Es besteht die Möglichkeit, IT-Ausführungsserver von BizSpark für die Verwaltung der Anwendung und der ausführenden Server zu verwenden.

Beispiele solcher Anwendungen, umfassen, sind aber nicht beschränkt auf:

- Branchenspezifische Anwendungen, beispielsweise CRM-Anwendungen, die von den Kunden des Startupunternehmens zur Verwaltung der eigenen Kundenbeziehungen verwendet wird
- Online-Auktionswebsites
- Anwendungen im Logistikbereich (z.B. Paketversand)
- Social-Networking-Websites

Hauptmerkmale:

- Die Anwendung oder der Dienst wurde vom Startupunternehmen eigenständig entwickelt und wird gehostet, entweder vom Startupunternehmen selbst oder über einen Hosting-Partner, und
- die Kunden greifen auf die Anwendung oder den Dienst über das Internet zu.

Wenn die vom Startup entwickelte Anwendung nicht unterstützt wird, können die BizSpark-Server nicht verwendet werden. Dies bedeutet, dass die BizSpark-Lizenzen nicht zur Anwendung kommen, wenn der Startup

- die Server lediglich als gehostete Plattform anbietet (z.B. eine SQL Server-Datenbank)
- die Server als Plattform für die Anwendung eines anderen Unternehmens verwendet, beispielsweise eine CRM-Anwendung eines Drittanbieters

Die gültigen Nutzungsbedingungen finden Sie im BizSpark-Startupunternehmen-Vertrag und im Endbenutzer-Lizenzvertrag von BizSpark (beide verfügbar auf der BizSpark-Website).