



レンタルサーバ、ホスティング事業者様向けセミナー
1日で学ぶ「Windows Serverを活用したホスティング事業」の全て

Windowsホスティングのメリット

マイクロソフト株式会社
通信・メディアソリューション本部
喜多 昭人

2006 年 5月22日

はじめに.....

Dell Lowers Prices By Up To 13 Percent on Dell Precision Workstation 220, 420 and 620

RDRAM-based Systems Aggressively Priced From Personal Workstation Market Leader

Round Rock, Texas, March 22, 2000

Dell Computer Corporation (Nasdaq: DELL), the world's leading direct computer systems company, today reduced U.S. prices on select configurations of the recently announced Dell Precision™ Workstation 220, 420 and 620 by up to 13 percent.

"The inherent advantages of Dell's direct model, combined with our ability to pass along component cost savings, enable us to offer the newest RDRAM workstations at prices lower than most of our competitors' recent SDRAM-based workstations," said Dave DuPont, senior marketing manager, Dell Precision Workstations. "Customers will find it easier to transition to the latest technologies and quickly reap the performance benefits that RDRAM provides."

Dell captured the No. 1 position in both worldwide and U.S. markets for personal (Windows NT-based) workstations for the 1999 calendar year, according to market research firm International Data Corporation (IDC).

Sample Dell Precision WorkStation configurations and new prices include:

- Dell Precision WorkStation 220 with a Pentium III processor at 600MHz and the 820 chipset, 256 MB PC 800 ECC RDRAM, 10.2 GB IDE 7200 hard disk drive, 48X max IDE CD-ROM drive, Windows NT 4.0 and a Diamond Viper V770D 32MB Video Card (no monitor) is priced at \$2,121, a 12.9 percent reduction.
- Dell Precision WorkStation 420 with a Pentium III processor at 600MHz and the 840 chipset, 512 MB PC 800 ECC RDRAM, 10.2 GB IDE 7200 hard disk drive, 48X max IDE CD-ROM drive, Windows NT 4.0 and Diamond Viper V770D 32 MB Video Card (no monitor) is priced at \$3,283, a 13.9 percent reduction.

"Customers will find it easier to transition to the latest technologies and quickly reap the performance benefits that RDRAM provides."

「お客様は、RDRAMが提供する最新のテクノロジーにより、パフォーマンスの向上を感じていただくことができます。」

Dell Adds Muscle to XPS Desktop Lineup

No-Interest Financing Extended to 18 Months

Round Rock, Texas, March 2, 2006

Dell is doubling the memory and hard drive space of its XPS™ 200 and 400 desktop computers at no additional cost for U.S. consumers.

Today's move brings the minimum configurations across all XPS desktop computers to 1 GB of memory and 160 GB¹ of hard drive capacity, up from the 512 MB of memory and 80 GB¹ hard drive when they debuted last September. Dell also said it will extend no-interest financing from 12 to 18 months², through CIT Bank, for qualified customers who want to acquire their XPS desktop and notebook computer upon purchase, yet need more time to pay for it.

XPS computers are designed and custom-built for users who want a combination of power, style and design. The extra memory and hard drive capacity will help boost system performance and the ability to store more data, including music, photos and video files. Pricing for the XPS desktop lineup starts at \$999.

ability to store more data, including music, photos and video files.

「お客様は、ビデオや音楽、また写真などの大きなデータを
収容できるようになります。」

Tier 1 Research社からの提言

“If there could only be one recommendation to every provider in the hosting marketplace, it would be to sell your service capabilities and stop selling the technicals of your hosting service.”

「もしもホスティング市場で展開されている事業者に1つだけ提言をすることができるとするならば：
『提供されているサービスの技術的なスペックを売るのではなく、そのスペックにより何ができるかを売るべきだろう』
と言うだろう。」

Tier 1 Research, 2005 Year-End Market Size/Share Review, March 2006

市場の動向

- 米国における Web ホスティング市場の売り上げは、2009 年までに 13% ずつ拡大する見通し (CAGR)
- 共有ホスティング：力強い顧客の拡大 (13% CAGR)、しかし収益の伸びは緩やか (3% CAGR)
 - 価格が昨今の主要な差別化要因
 - サービスの差別化要因
 - ▶ ディスク容量
 - ▶ データ転送量
 - ▶ メールボックス数
- Webホスティング事業者に求められる資質
 - 価格面の条件を満たす運用コストの削減
 - 新しいサービスをすばやく立ち上げて、ARPU を増加させる能力
 - 信頼の確立と解約の削減

なぜWindowsを基盤としたホスティングなのか

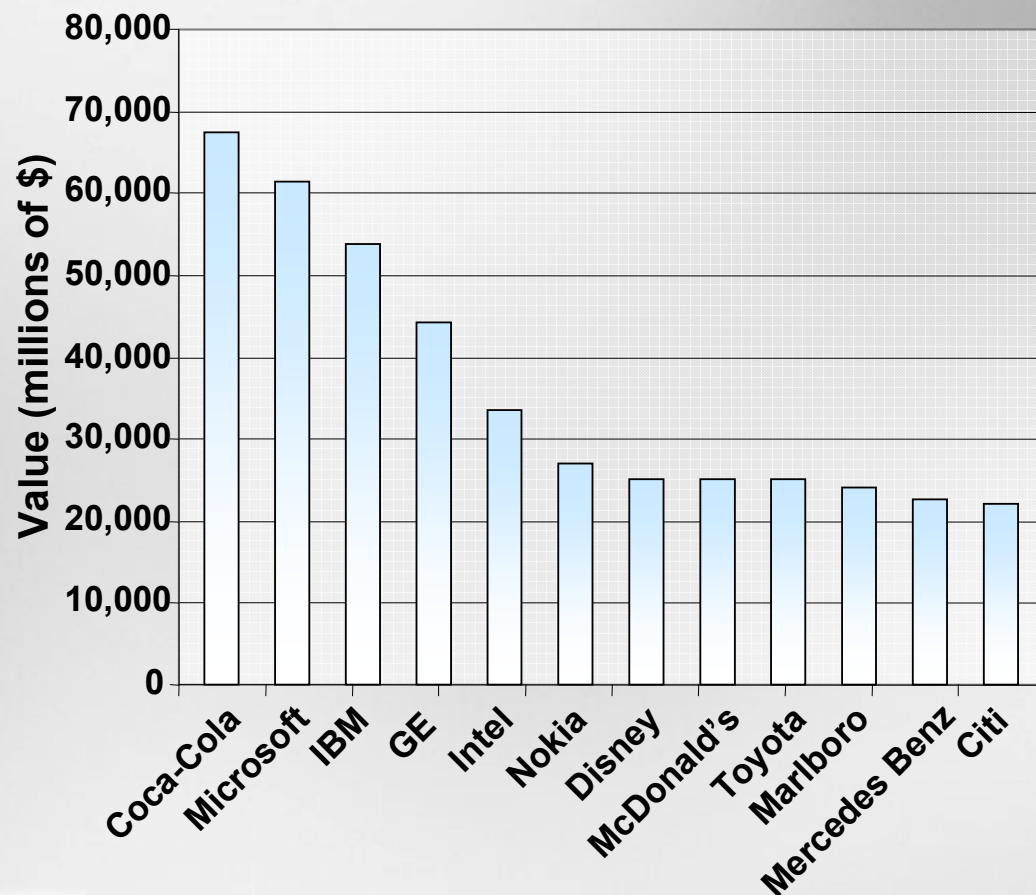
- マイクロソフトは長期的な共有ホスティングに注力します
 - 「共有ホスティングに最適なプラットフォームでありたいと考えています」Steve Ballmer 氏、eWeek、2005年11月16日
- Windowsは包括的で安全な、管理しやすいエンド ツー エンドのホスティング プラットフォームを提供します
- Windowsによるホスティングは価値の高いサービスを提供し、顧客単価 (ARPU) を増加させます
 - マネージド サービス
 - SharePointを使った コラボレーション
 - Serverの仮想化
 - OSのブランドとしてWindowsの認知がエンドユーザーに浸透済み

「マイクロソフトは、使いやすさや展開のしやすさの実現など、サービス プロバイダが抱える主要な問題に率先して取り組んできました。ホスティング プロバイダ コミュニティに対するマイクロソフトのコミットメントにより、Windows ベースのホスティングを求める声が高まっています」

Melanie Posey 氏、Research Director、IDC

エンドユーザがマイクロソフトを選択する理由

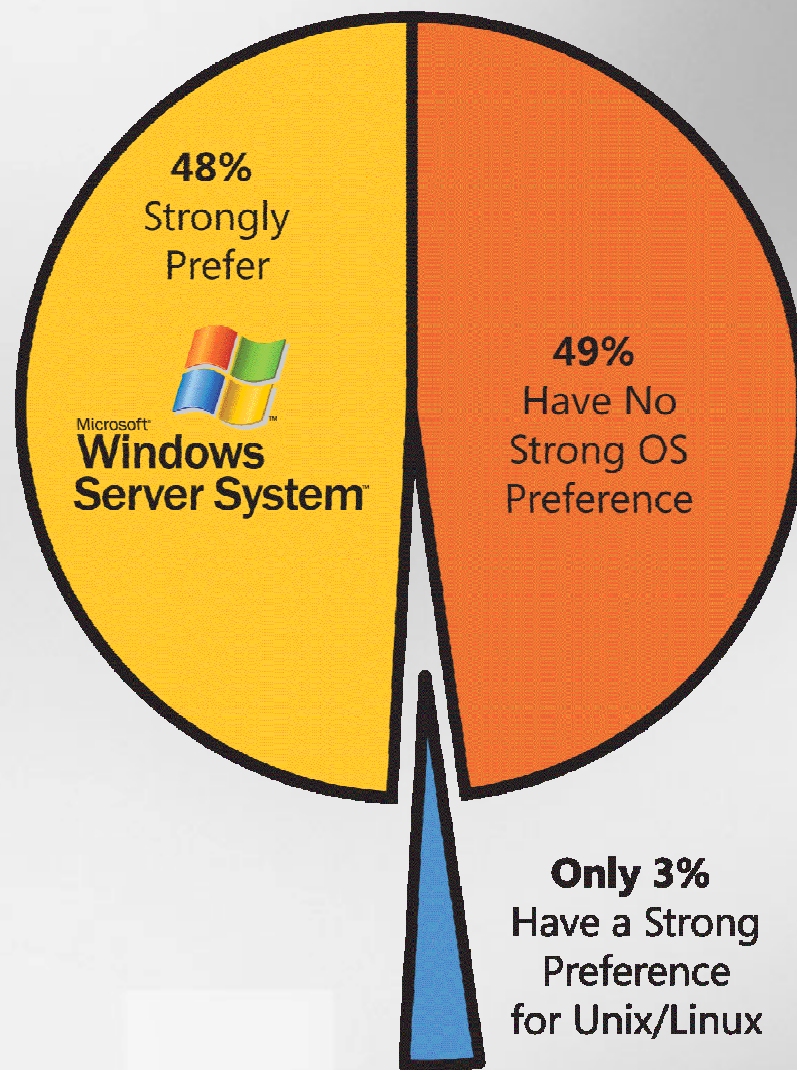
- コンシューマと小規模企業を中心とした、マイクロソフトブランドに対する高い評価
- 競合する技術系ベンダは、他に IBM のみ
- 小規模および中規模企業 (SMB) は Windows を好む傾向にあり
- ブランド認識の価値



小規模および中規模企業が Windows を選択

「Web サイトを運用するサーバー オペレーティング システムにこだわりはありますか。」

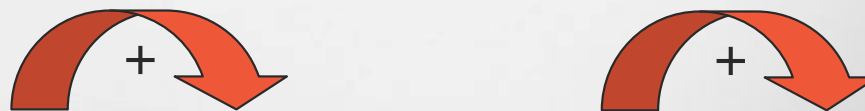
- オペレーティング システムにこだわりがある企業は、11 対 1 の割合で Windows を選択
- およそ半数は、サーバー オペレーティング システムに無関心



顧客単価 (ARPU) の増大を支援する Windows

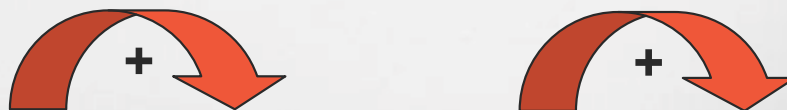
- エンドユーザ (コンシューマ、開発者、SMB、再販業者) のあらゆるセグメントに対応可能な、幅広い製品を提供できる唯一の企業
 - サーバホスティング事業に最適な製品/技術を続々と投入
 - ▶ ユーザーとディレクトリの集中管理 (Active Directory技術)
 - ▶ 自動更新 (Windows UpdateもしくはSystem Management Server)
 - ▶ 自動化機能とサービスのプロビジョニング (Microsoft Provisioning Server)
 - ▶ 占有率の高い共有サーバーにおけるサーバーの仮想化 (Virtual Server)
 - ▶ SQL Server 2005 によるデータホスティング (SQL Server 2005)
 - ▶ SharePoint によるコラボレーション サービス (SharePoint Services)
- 最小限の R&D 投資で、インフラストラクチャ サービスを超えた付加価値サービスを提供可能に

Windows を使用したサービス提供例 (1/3)



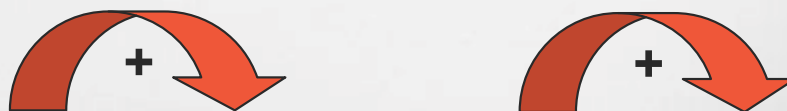
サービス	初心者	標準	プレミアム
コンシューマ	共有プラン <ul style="list-style-type: none"> ■ ドメイン名 ■ POP3 または Live Mail ■ Web サイト ■ Sitebuilder、コンシューマ用テンプレート付き ■ ご家族向け初心者用サイト 	共有プラン <ul style="list-style-type: none"> ■ より優れたスパムおよびウイルス対策保護 ■ 公共および非公開の Web サイト ■ ビデオ ストリーミング 	共有プラン <ul style="list-style-type: none"> ■ ワイヤレス メッセージ ■ オンライン フォルダ ■ セルフ サービスのバックアップと復元 ■ VOIP サービス ■ ウイルス対策保護
開発者	共有プランまたは VPS プラン <ul style="list-style-type: none"> ■ ドメイン名 ■ POP3 または Live Mail ■ FTP アクセス ■ ASP および ASP.NET ■ FrontPage Server Extensions ■ コントロール パネル ■ DotNetNuke または Community Server 	共有プランまたは VPS プラン <ul style="list-style-type: none"> ■ Outlook Web Access ■ Microsoft® SQL Server Express Edition ■ 公共および非公開の Web サイト ■ Web サイトのバックアップと復元 ■ 電子商取引サイト ■ オンライン フォルダの同期 	VPS または専用プラン <ul style="list-style-type: none"> ■ Outlook による電子メールの充実 ■ ワイヤレス メッセージ ■ Microsoft® SQL Server Express または Workgroup Edition

Windows を使用したサービス提供例 (2/3)



サービス	初心者	標準	プレミアム
SOHO	<p>共有プラン</p> <ul style="list-style-type: none">■ドメイン名■POP3 または Live Mail■Web サイト、Sitebuilder■DotNetNuke■基本パネル■検索エンジンの最適化■サイトの統計	<p>共有プランまたは VPS プラン</p> <ul style="list-style-type: none">■ Microsoft ® Office Outlook 2003■ Outlook Web Access■ 連絡先と予定表■ 公開および非公開の領域■ PayPal ボタン■ オンライン フォルダの同期■ バックアップと復元	<p>共有プランまたは専用プラン</p> <ul style="list-style-type: none">■ Microsoft ® Office Outlook 2003 による電子メールの充実■ ワイヤレス メッセージ■ コラボレーションのための SharePoint サイト■ プレゼンス機能、IM■ 電子商取引サイト■ LOB アプリケーション

Windows を使用したサービス提供例 (3/3)

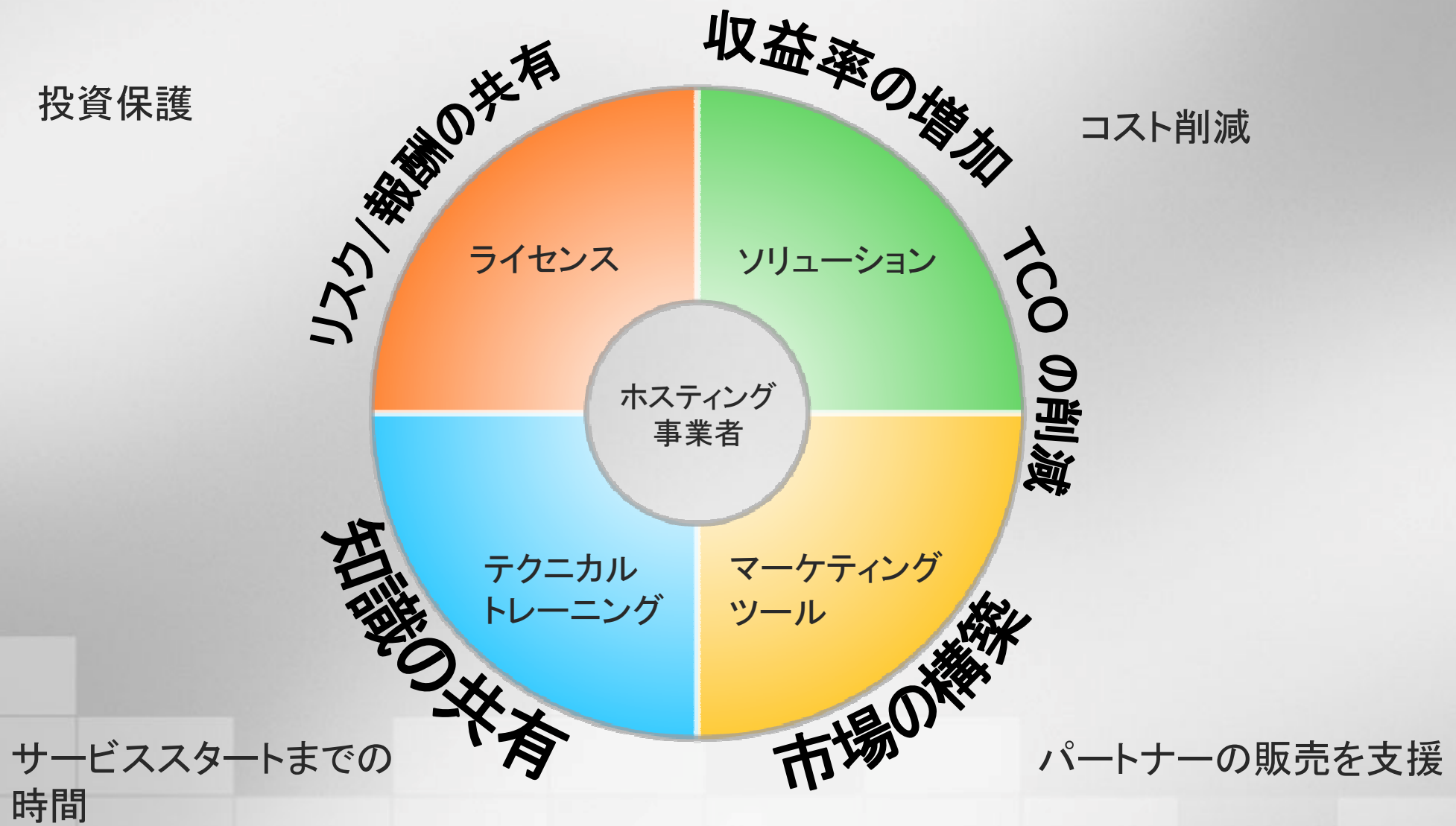


サービス	初心者	標準	プレミアム
SMB	<p>共有プランまたは VPS プラン</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ ドメイン名 ■ Microsoft® Office Outlook 2003 ■ Outlook Web Access ■ 共有の予定表 ■ Web サイトおよびサイトビルダ ■ 企業初心者用キット ■ コントロールパネル ■ SSL サポート ■ PayPal ボタン ■ DotNetNuke ■ 検索エンジンの最適化 	<p>VPS または専用プラン</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Microsoft® Office Outlook 2003 による電子メールの充実 ■ ワイヤレス メッセージ ■ コラボレーションのための SharePoint ■ オンライン マーケティング ■ 電子商取引サイト 	<p>VPS または専用プラン</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ コラボレーションのための SharePoint ■ プレゼンス機能およびセキュリティで保護された IM ■ VOIP サービスの統合 ■ セルフ サービスのバックアップと復元 ■ Hosted CRM ■ Hosted ERP ■ Hosted LOB アプリケーション

利用可能なプラットフォーム

運用インフラストラクチャ	プラットフォーム インフラストラクチャ	アプリケーション サービス
Microsoft® Operations Manager (MOM)	Microsoft SQL Server	Microsoft Exchange Server
Microsoft Windows Storage Server 2003	Microsoft Commerce Server	Microsoft Office Live Communications Server 2005
Microsoft Virtual Server 2005		Microsoft Office Server
Windows Server 2003 - サーバー プラットフォーム		
VPN、RAS、DNS、DHCP	IIS	Microsoft Windows File、SharePoint Services
	Microsoft .NET Framework	Microsoft Windows Terminal Services
	Microsoft ASP.NET	Streaming Media Services
	Microsoft Server 2003 Active Directory	

パートナーとしてのマイクロソフト



マイクロソフト パートナーとしてのメリット

■ マーケティング

- マイクロソフト認定パートナープログラムを通じた各種マーケティング ツール(ロゴ利用、参考資料等)
- 製品立ち上げのプロモーションにより見込み客を創出
- マイクロソフト ウェブサイトへのサービスの掲載

■ トレーニング サポート

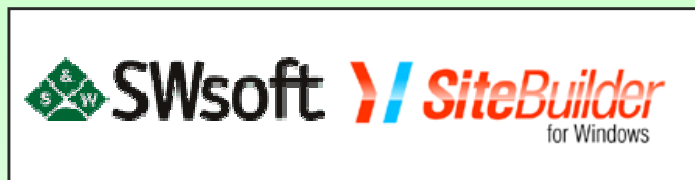
- Web キャスト(オンライントレーニング)
- 認定パートナープログラム制度
- マイクロソフト テクニカル コミュニティ
 - ▶ ウェブホスティングテクニカル フォーラム(英語)
 - ▶ <http://forums.asp.net/default.aspx?ForumGroupID=29>

ホスティング事業を支援するISVパートナー

管理/コントロール パネル



サイトビルダ、フォーラム、ポータルなど



システム インテグレータ



ホスティングのためのライセンス

ホスティング/ASPのビジネスモデルに合わせた、柔軟な月額、利用分払いのライセンス

■ サービス プロバイダー ライセンス

- 最小限の初期費用
- コスト管理
- リスクの削減
- 競争力に優れた価格設定
- 常に最新バージョンを展開可能
- デモ、テスト、評価が無料



詳細情報：

<http://www.microsoft.com/japan/serviceproviders/business/spl/default.aspx>

Windowsによるホスティングを始めるステップ

- Microsoft Hosting Programへのご参加
(<http://www.microsoft.com/serviceproviders/programs/windowswebhosting.mspx>)
 - ホスティング事業者様向けメンバーシップサイト
 - ホスティングソリューション掲載、月刊ニュースレターを発行
- マイクロソフト パートナー プログラムへのご参加
 - マイクロソフト パートナーのための認定制度
 - Hostingに特化した資格もご用意
- Service Provider Licenseのご締結※必要※
(<http://www.microsoft.com/japan/serviceproviders/business/spl/default.mspx>)
 - ホスティング/ASPサービスのためのライセンス形態
- 詳細は<http://www.microsoft.com/japan/serviceproviders/>をご参照ください

まとめ

- マイクロソフトはホスティング事業を行われるパートナー様に注力しています
- Windows はホスティング事業を行うに最適な、エンド ツー エンド プラットフォームを提供します
- Windowsによる共有型のホスティングはARPU の増大を支援します
- エンドユーザはWindowsブランドを認識しています
- ぜひMicrosoft Hosting Program にご登録ください

Microsoft[®]

Your potential. Our passion.[™]