

#3 Volumenlizenzierung für mittlere & große Unternehmen



Dieser Leitfaden konzentriert sich auf die Volumenlizenzierung für Unternehmen mit 250 oder mehr Geräten und/oder Anwendern und ergänzt die Informationen im Basisleitfaden für Microsoft Volumenlizenzierung.

Verwenden Sie ihn als Anhaltspunkt, um die richtige und finanziell angemessene Lizenzierung für die Anforderungen Ihres Unternehmens zu finden.

Microsoft Volumenlizenzierung für mittlere und große Unternehmen

Microsoft Volumenlizenzprogramme wenden sich an Unternehmen in zwei Hauptkategorien: Unternehmen mit mehr als fünf, aber weniger als 250 Desktop-PCs und Unternehmen mit mehr als 250 Desktop-PCs.

Für Unternehmen mit 250 oder mehr Geräten oder Anwendern werden die Programme Enterprise Agreement und Select Plus empfohlen.

Select Plus ist für mittelständische und große Unternehmen mit 250 oder mehr Desktop-PCs bzw. Thin Clients geeignet. Select Plus ermöglicht die Beschaffung der Software durch die verbundenen Unternehmen selbst, bietet jedoch gleichzeitig die Zusammenführung unter einem Vertrag und damit die Möglichkeit von einem Preisvorteil für den gesamten Konzern zu profitieren.

Enterprise Agreement (EA) ist für mittlere und große Unternehmen geeignet, um die IT im gesamten Unternehmen zu standardisieren und bietet gleichzeitig je nach Anwendertyp die freie Wahl zu entscheiden, ob die Technologie als Softwarelizenz oder Online Service erworben werden soll. Basierend auf einem 3-Jahres-Vertrag ist der EA das kostengünstigste Volumenlizenzprogramm und umfasst zudem Software Assurance. EA ist auch optional als Abonnementmodell verfügbar und bietet damit die Vorteile der Softwaremiete.

EA-Beitritte, wie das Enrollment for Core Infrastructure (ECI) oder das Enrollment for Application Platform (EAP), bieten Unternehmen die Möglichkeit, Technologielösungen einfach und kostengünstig zu erwerben. Sie können Softwarelösungen für wichtige geschäftliche Ziele über einen zentralen Vertrag lizenzieren und von den Vorteilen des Enterprise Agreement-Modells profitieren. Die Beitritte erleichtern Ihnen die Lizenzierung beim Aufbau eines sicheren und gut geführten Rechenzentrums, bei der Entwicklung unternehmensspezifischer Anwendungen sowie bei der Implementierung effektiver Datenbanklösungen.

Programmstruktur der Volumenlizenzierung



Select Plus

Select Plus ist für mittlere und große Unternehmen mit 250 oder mehr Desktop-PCs beziehungsweise Thin Clients geeignet, um Software für das Unternehmen und seine verbundenen Unternehmen weltweit zu lizenzieren. Select Plus ermöglicht die Beschaffung der Software durch die verbundenen Unternehmen selbst, bietet jedoch gleichzeitig die Zusammenführung unter einem zentralen Vertrag, um von einem Preisvorteil für den gesamten Konzern zu profitieren. Select Plus ist ein unbefristeter Vertrag und bietet Unternehmen eine konstante vertragliche Basis für die Beschaffung der benötigten Software. Durch die Bündelung der weltweiten Bestellungen erhalten Unternehmen immer den bestmöglichen Preisvorteil, der auch während der Laufzeit optimiert werden kann, sobald das Volumen einen neuen Rabattlevel erreicht.

Select Plus bietet Unternehmen folgende Mehrwerte:

Transparentes Software Asset Management: Durch die Zusammenführung der dezentralen Beschaffung unter einen zentralen Vertrag erhalten Unternehmen eine hohe Transparenz über die lizenzierte Software und den weltweiten Softwarebedarf.

Optimierte Preisgestaltung: Die Kumulierung aller weltweit erworbenen Lizenzen ermöglicht es, den maximalen Preisvorteil zu erzielen.

Maximieren der Rendite: Durch die Option Software Assurance (SA) mit einer Lizenz zu erwerben, können Sie die Gesamtkosten des Softwareeinsatzes gering halten, ebenso wie die Beschaffungskosten von Nachfolgeversionen.

Optimierung der Vertragsstruktur: Ein zentraler unbefristeter Vertrag, bei gleichzeitiger dezentraler Beschaffungsoption bietet maximale Flexibilität und optimale Kontrolle.

Vorteile von Select Plus

Kostenoptimierung

Zentraler Vertrag
mit dezentraler
Beschaffung



Unbefristeter Vertrag

Software Assurance
optional



Enterprise Agreement

Das Enterprise Agreement (EA) ist das empfohlene Volumenlizenzprogramm für mittelständische und große Unternehmen mit 250 oder mehr Desktop-PCs beziehungsweise Thin Clients. EA bietet im Rahmen einer unternehmensweiten Vereinbarung den besten Gesamtpreis auf Basis der Unternehmensgröße und der lizenzierten Produkte, die Vorteile von Software Assurance sowie ein vereinfachtes Lizenzmanagement. Da immer mehr Unternehmen Cloud-Dienste einsetzen, bietet der EA die freie Wahl, wie Unternehmen die Technologie erwerben möchten, als Softwarelizenz oder als Online Service. Unternehmen haben damit die Flexibilität je nach Anwendertyp die passende Option zu wählen. Zusätzlich ermöglicht der EA den Wechsel vom Eigenbetrieb in die Cloud oder auch zurück.

Mit dem Enterprise Agreement haben Unternehmen folgende Möglichkeiten:

Optimieren des IT-Budgets durch die Zusammenführung von Softwarelizenzen und Online Services, Integration von Software Assurance und bestmögliche Preisgestaltung aufgrund des Gesamtvolumens.

Berücksichtigung der Anwendertypen durch die freie Wahl zwischen klassischen Softwarelizenzen und Online Services, die dann angepasst werden, wenn es für das Unternehmen sinnvoll ist.

Optimieren des Softwarelizenz-Managements durch einen zentralen weltweiten Vertrag und das Zusammenführen von klassischer Softwarelizenz und Online Services.

Das Enterprise Agreement ist auch als Abonnementlösung verfügbar und bietet damit die Vorteile der Softwaremiete. Das Enterprise Agreement Subscription (EAS) bietet niedrigere Anschaffungskosten auf Basis eines 3-Jahres-Abonnements. Es bietet zudem die Flexibilität, die Abonnementzahlen auf jährlicher Basis zu erhöhen oder zu verringern. Diese Option ist eventuell geeignet, falls Sie bedeutende Schwankungen bei der Belegschaftsgröße und den IT-Anforderungen erwarten.

Vorteile des Enterprise Agreement

Optimierter
weltweiter
Gesamtpreis

Beitrittsoptionen für
Serverlösungen

Software Assurance
inklusive



Kombination mit
Online Services



Jährlicher
Bestellprozess
(True-up)

Zahlung in Jahres-
raten - aber auch
weitere flexible
Zahlungsoptionen

Beitritte zum Enterprise Agreement

Beitritte sind 3-Jahres-Verträge, über welche die Softwarelizenzen bzw. Online Service Abonnements erworben werden. Das Enterprise Agreement bietet Ihnen drei Beitrittslösungen. Einen für die Desktop-lizenzierung, einen weiteren für primär Datenbankenlösungen und/oder Entwicklertools sowie einen zur Lizenzierung der Infrastruktur eines Rechenzentrums.

Die Beitritte sind die vertragliche Ebene, über welche die Software bzw. der Online Service abonniert wird. Auf dieser Basis entscheidet sich das Unternehmen für die zu lizenzierenden Produkte, die teilnehmenden verbundenen Unternehmen sowie die gewünschte Zahlungsoption.

Folgende drei Beitrittsoptionen stehen zur Auswahl:

Konzern-Beitritt (Enterprise Enrollment): Unter diesem Beitritt entscheidend Sie sich, welche verbundenen Unternehmen, neben Ihnen teilnehmen sollen und welche Technologie auf oder von einem Gerät standardmäßig genutzt werden soll.

Enrollment for Application Platform (EAP): Um den Aufbau, die Verwaltung und die Pflege von Anwendungen für Ihr Unternehmen zu unterstützen.

Enrollment for Infrastructure (ECI): Zum Aufbau eines sicheren und gut verwalteten Rechenzentrums.

Beitritte zum Enterprise Agreement

Enterprise
Enrollment
(Konzern-
beitritt)

 Windows

 Windows Intune

 Office

 Office 365

Microsoft
Core CAL Suite
Client Access License

Microsoft
Enterprise CAL Suite
Client Access License

Enrollment for
Application
Platform (EAP)

 Microsoft
SQL Server

 Microsoft
SharePoint

 Visual Studio

Microsoft
BizTalk Server

Enrollment
for Core
Infrastructure
(ECI)

 Windows Server

 Microsoft
System Center

Konzernbeitritt (Enterprise Enrollment)

Wählen Sie die Enterprise Enrollment, um Geräte und Nutzer in Ihrem Unternehmen für Microsoft Desktop Softwareprodukte oder Online Services zu lizenzieren. Sofern Sie mindestens 250 Geräte (Rich oder Thin Clients) im Einsatz haben beziehungsweise mindestens 250 Nutzer die Software einsetzen und nutzen kommt ein Enterprise Enrollment für Sie in Frage, vorausgesetzt, Sie möchten Ihren Desktop standardisieren und Kosten über eine Vertragslaufzeit von drei Jahren verteilen.

Durch die Standardisierung der Konzernprodukte Windows Enterprise, Office Professional Plus oder den Suites für Zugriffslizenzen* (Core CAL- bzw. Enterprise CAL-Suite) können Sie von Preisvorteilen durch Standardisierungsrabatte bzw. Plattformrabatte profitieren. Das Zusammenführen von Online Services und Softwarelizenzen unter einen Vertrag erhöht das Gesamtvolumen und ermöglicht Ihnen, von einem besseren Preis zu profitieren.

Mittels des Enterprise Enrollments vereinfachen Sie Ihren Bestellprozess. Sie müssen nicht mehr monatlich oder vorab weitere Lizenzen bestellen, sondern dies nur noch jährlich - zum Jahrestag des Vertrags. Das Enterprise Enrollment ist der einzige Vertrag, der Ihnen die Option gibt, bestehende Lizenzen in äquivalente Online Services zu überführen.

Das Enterprise Agreement erlaubt es Ihnen, die Lizenzkosten auf drei gleiche Jahresraten zu verteilen. Sofern Sie andere flexible Zahlungsmodelle wünschen, ist auch das möglich.

* Sollten die Arbeitsplätze in Ihrem Unternehmen vernetzt sein, so sind Sie wahrscheinlich auf Netzwerkserver-Software angewiesen, um bestimmte Funktionen wie Datei- und Druckerfreigabe zu nutzen. Um auf diese Serversoftware zuzugreifen, ist eine Client Access License (CAL) erforderlich. Eine CAL ist kein Softwareprodukt. Sie ist eine Lizenz, mit der ein Anwender auf die Dienste des Servers zugreifen darf.

Vorteile des Konzernbeitritt (Enterprise Enrollment)

Attraktive Volumenpreise

für standardisierte Konzernprodukte und Online Services
inkl. dreijährige Preisgarantie

Flexible Zahlungsmodelle

grundsätzliche Zahlung in Jahresraten, aber andere Zahlungsflüsse möglich

Online Services

mit Überführungsmöglichkeiten von Lizenzen in äquivalente Online Services



Microsoft
Core CAL Suite
Client Access License

Microsoft
Enterprise CAL Suite
Client Access License

Enrollment for Application Platform (EAP)

Das Enrollment for Application Platform (EAP) bietet Ihnen eine flexible und kostengünstige Möglichkeit, um Microsoft Anwendungsserver zu standardisieren. Sie können im Rahmen des EAP eines oder mehrere der folgenden Produkte lizenzieren:

Microsoft SQL Server, Microsoft BizTalk Server, Microsoft SharePoint Server und Microsoft Visual Studio. Zudem werden Ihnen vorteilhafte Upgrade-Bestimmungen und Produktrabatte eingeräumt.

Mit EAP wählen Sie zwischen Premium- und Standard-Editionen, die gegenüber dem Einzelerwerb der Produkte erhebliche Einsparungen bieten. Während Ihr erster Kauf bestimmte Mindestmengen erfüllen muss, können Sie weitere Lizenzen zum nächsten Jahrestag bestellen, um Ihrer wachsenden IT-Infrastruktur bzw. den Anforderungen einer Migration gerecht zu werden.

Bei Abschluss eines EAP ist für jedes Produkt eine Mindestbestellmenge erforderlich. Darüber hinaus müssen Sie Ihren gesamten Bestand (installierte lizenzierte Basis) mit Software Assurance abdecken. Sie erhalten damit zunächst das Recht, die aktuellste Version des Produkts einzusetzen und zu nutzen, ohne, dass Sie die ansonsten hierfür erforderliche Lizenz von Anfang an erwerben müssen. Diese ist erst bei Ausstieg aus dem EAP-Modell fällig, um dauerhaft das gewünschte Nutzungsrecht zu erwerben.

Vorteile des Enrollment for Application Platform (EAP)

Standardisierung

durch äußerst niedrige Investitionskosten

Niedrige Einstiegskosten

keine Software Assurance Kosten für Istbestand sowie hohe Rabatte für neue Bestellungen

Einfacher, jährlicher Bestellprozess

Aufteilung der Kosten in Jahresraten
(auch sonstige flexible Zahlungsmodelle möglich)



.....

Enrollment for Core Infrastructure (ECI)

Das Enrollment for Core Infrastructure (ECI) wurde für Kunden entworfen, die ihre Kern-Infrastruktur für ihr Rechenzentrum (Windows Server sowie System Center) einfach und unkompliziert lizenzieren möchten.

Abhängig vom Grad Ihrer Virtualisierungsanforderungen wählen Sie entweder die Core Infrastructure Suite (CIS) Datacenter oder Standard oder eine Kombination aus beiden Suiten. Beide Suiten bieten die gleichen Funktionalitäten, sind also technisch identisch. Der einzige Unterschied liegt in den Virtualisierungsrechten. Während jede CIS Standard Edition-Lizenz das Recht umfasst, bis zu zwei virtuelle Betriebssystemumgebungen (OSEs) zu verwalten, ist die Anzahl der virtuellen OSEs bei der Datacenter Edition unbegrenzt.

Ebenso wie bei den Einzelprodukten lizenzieren Sie auch die Core Infrastructure Suiten jeweils auf Grundlage der Prozessoren. Während Ihre erste Bestellung eine Mindestmenge an Lizenzen beinhalten muss, können Sie eine beliebige Anzahl an Suiten zu den Jahrestagen des Vertrag nachbestellen. Alle Produkte werden, wie bei den anderen Beitritten des Enterprise Agreements, automatisch mit Software Assurance lizenziert.

Vorteile des Enrollment for Core Infrastructure (ECI)

Virtualisierungsflexibilität

ideale Anpassungsoption bei steigenden Virtualisierungsanforderungen

Optimale Infrastruktur

Ideale Kombination von Serverbetriebssystem und Softwaremanagement

Kostenoptimierung

profitieren von hohen Rabatten und Ratenzahlung



.....

Erwerb von Microsoft Cloud-Diensten über das Enterprise Agreement

Das Enterprise Agreement bietet Ihnen die Plattform, um unter einem einzigen Vertrag Ihren Bedarf an Softwarelizenzen und Online Services zu decken. Sie können diese kombinieren oder auch bestehende Investitionen in Konzernproduktlizenzen in äquivalente Online Services überführen. Sie profitieren damit von einem Modell, das Ihnen Transparenz bei der Lizenzierung gibt und Ihnen auch die Flexibilität eröffnet, ganz nach Ihrem Bedarf in die Cloud zu migrieren und den Mehrwert aus diesen Services zu ziehen.

Falls Sie Teile Ihrer IT in die Cloud verlegen wollen, dann haben Sie mit Ihrem Enterprise Agreement folgende Möglichkeiten:

Überführung von Lizenzen in Online Services entsprechend Ihrer Anforderungen

Abbildung hybrider Welten - Der Nutzer bewegt sich zwischen Online Services in der Cloud und Serverdiensten im eigenen Rechenzentrum

Flexibilität entsprechend Ihrer Anforderungen - mit Online Services können Sie flexibel auf veränderte Situationen reagieren, d.h. Anzahl der Services erhöhen oder auch abschalten

Umfang und Kombination der Online Services anpassen, um Schwankungen im Personalbestand abzufangen, einschließlich der Möglichkeit, die Anzahl der Lizenzen für Leiharbeitnehmer nach oben oder unten anzupassen

Microsoft Cloud Services



Office 365



Windows Intune



Windows Azure



Microsoft Dynamics CRM Online

.....

Microsoft Software Assurance

Die Microsoft Software Assurance (SA) für Volumenlizenzen umfasst nicht nur Dienstleistungen und Tools, um die Produktivität Ihrer Mitarbeiter zu verbessern, sondern eröffnet Ihnen auch die notwendige Flexibilität im Einsatz der Software durch die Erweiterung der Nutzungsrechte, zum Beispiel im Bereich des mobilen Arbeitens. Software Assurance ist die Lösung, um den größten Mehrwert aus der Microsoft Softwareinvestition zu ziehen. Sie reduzieren die Gesamtkosten des Softwareeinsatzes durch Senkung der indirekten Kosten und erhalten die Nutzungsrechte für einen optimalen flexiblen Einsatz der Softwarelösung.

Nutzen Sie die Mehrwerte der Software Assurance Services, damit Ihre IT-Mitarbeiter Microsoft Produkte effizient bereitstellen und verwalten können. Dazu gehört der einfache und automatische Zugriff auf neue Softwareversionen, sobald diese verfügbar sind, das Recht einzigartige Technologien zu lizenzieren wie Windows Enterprise oder Microsoft Desktop Optimization Pack (MDOP) und erweiterte Nutzungsrechte für die Bereitstellung bestimmter Produkte mithilfe einer privaten oder öffentlichen Cloud-Infrastruktur. Software Assurance Services tragen nicht nur zur Kostenreduzierung bei, sondern helfen auch, die Produktivität des Endanwenders mit End-User Training (E-Learning) und Office Home Use Program (HUP) zu fördern, um so die Qualifikationen zu verbessern und die Vertrautheit mit Microsoft Software zu beschleunigen.

Software Assurance ist im Enterprise Agreement inklusive und kann unter Select Plus optional erworben werden. Ihre Software Assurance Services hängen von Ihrem Volumenlizenzvertrag sowie von der Anzahl der qualifizierenden Lizenzen ab, für die Sie Software Assurance erworben haben.

Mehr über Microsoft Software Assurance erfahren Sie unter www.microsoft.de/software-assurance

Beispiele der Software Assurance-Vergünstigungen

Neue Produktversionen - Bietet ein Recht auf neue Softwareversionen, sobald diese verfügbar sind

Windows Enterprise Edition - Premium Edition des Windows Desktop Betriebssystems mit Lösungen wie dem direkten Zugang zum Unternehmensnetzwerk ohne VPN Anforderungen

Technische Trainings - Tief gehende technische Schulungen für IT-Pros und Entwickler, die von einem Microsoft Learning Partner unterrichtet werden

End-User Training - Interaktive Online-Schulungen mit eigenem Lerntempo, vor allem für Endanwender gedacht, via Internet oder Intranet. Demonstrationssitzungen verfügbar für ausgewählte Produkte, erbracht als Live- oder virtuelle Gruppenschulung

Office Home Use Program (HUP) - Ein kostengünstiger Download, der Mitarbeitern die neueste Version der Microsoft Office-Suite für die Nutzung auf ihrem Computer zu Hause bereitstellt

Planning Services - Consulting Workshops durchgeführt von Microsoft Spezialisten für eine effiziente Bereitstellung von Microsoft-Anwendungen, System- und Serverprodukten sowie Cloud-Diensten

Ratenzahlungen - Strecken Sie die Kosten der Einkäufe auf drei gleiche, jährliche Beträge oder nutzen Sie die Lösung für flexible, individuelle Zahlungsmodelle

24x7 Support - Telefonischer und Internet-Support im Falle des Auftretens von Problemen rund um die Uhr für Microsoft Server- und Desktop-Produkte

Lizenzmobilität durch Software Assurance - Flexibilität bei der Bereitstellung bestimmter Serveranwendungen - entweder im Eigenbetrieb oder über einen Servicepartner in dessen Private Cloud

Microsoft Desktop Optimization Pack (MDOP) - Eine Reihe von Technologien, um die Supportkosten mithilfe von Gerätemanagement, Richtlinienkontrolle, Diagnose- und Recovery-Werkzeugen zu senken

Software Assurance Vergünstigungen

Neue Produktversionen	Bietet neue Softwareversionen, damit Sie Zugriff auf die neueste Technologie erhalten.
Step-up Lizenzen	Ermöglicht bei niedrigen Kosten eine Softwaremigration von einer niedrigeren Edition auf eine höherwertige Edition, z. B. von Office Standard auf Office Professional Plus.
Microsoft Desktop Optimization Pack (MDOP)*	Bietet Technologien einschließlich der Virtualisierung von Anwendungen, Asset-Management Richtlinienkontrolle sowie Diagnose- und Recovery-Werkzeuge.
Windows To Go (WTG)	Windows To Go ermöglicht es, von einem USB-Stick eine virtuelle Kopie von Windows zu starten.
Windows Companion Subscription License (CSL)*	Mitarbeiter erhalten das Recht, neben dem lizenzierten Firmen-PC auch private Geräte mit einer Lizenz für eine virtuelle Kopie vom Windows Desktop-Betriebssystem auszustatten und damit diese Geräte effektiv in den Arbeitsalltag einzubinden - im Büro, zu Hause oder unterwegs.
Windows Enterprise Sideloading	Verteilung von Windows 8-Apps optimal steuern, denn Sie nutzen eine eigene Zwischenstation und müssen die Software nicht über den Windows Store bereitstellen.
Office Roaming Use Rechte	Ermöglicht dem Hauptanwender eines lizenzierten Geräts, über eine virtuelle Umgebung von einem öffentlichen oder einem privaten Gerät den Fernzugriff auf Office, Project, Visio.
Virtualisierungsrecht für Windows-lizenzierte Desktops	Zugriff eines lizenzierten Geräts auf eine virtuelle Desktopinfrastruktur. Ermöglicht dem einzelnen, primären Anwender den Fernzugriff auf seinen Desktop, der von Drittanbietergeräten erfolgen kann.
Windows Thin PC	Hilft die Kosten bei einem Wandel zu VDI niedrig zu halten, indem eine unternehmensfähige Plattform bereitgestellt wird, um bestehende PCs als Thin Clients umzufunktionieren.
Microsoft Office Multi-Language Pack (MLP)	Ermöglicht der IT, ein einzelnes Office-Image mit Unterstützung für mehrere Sprachen bereitzustellen.
Windows Enterprise Edition	Premium Edition mit Lösungen wie Direct Access (ohne VPN) sowie dem schnellen Zugriff auf Dokumente dank Branch Cache

Windows Virtual Desktop Access (VDA)	VDA ermöglicht den Zugriff auf eine zentral über eine VDI-Lösung oder über Windows To Go bereitgestellte Kopie vom Windows Desktop-Betriebssystem einschließlich sog. Roaming-Use-Rechte.
Planning Services	Bietet strukturierte Deployment-Planungswerkshops, um eine effiziente Bereitstellung von Microsoft-Anwendungen, System- und Serverprodukten sowie Cloud-Diensten zu ermöglichen.
Lizenzmobilität durch Software Assurance	Ermöglicht die Bereitstellung bestimmter Server-Anwendungslizenzen lokal oder in der Cloud, indem Ihre vorhandenen Lizenzen der Serverfarm eines autorisierten Dienstleistungsanbieters zugewiesen werden.
Technische Trainings	Bieten tief gehende technische Präsenzs Schulungen für IT-Pros und Entwickler.
TechNet Services durch Software Assurance	Ermöglicht den Zugriff auf Experten, technische Informationen, außerdem Beta- und finale Versionen von Produkten zur Prüfung und Bewertung.
Technischer Support 24x7	Telefon- und Internetsupport im Falle einer Störung rund um die Uhr für Microsoft Server- und Desktop-Produkte.
Enterprise Source Licensing Program (ESLP)	Bietet Zugriff auf Microsoft Windows-Quellcode für interne Entwicklungen und Support.
Cold Backups für die Wiederherstellung im Notfall	Bietet die Lizenzierung für Server als offline verwendete ("kalte") Back-ups für Notfallzwecke.
Extended Hotfix Support	Bietet spezifische Produkt-Fixes für Kundenstörfälle, die über den Standardsupport hinausgehen.
End-User Training (E-Learning)	Interaktive Online-Schulungen mit eigenem Lerntempo, vor allem für Endanwender gedacht, via Internet oder Intranet. Demonstrations-sitzungen verfügbar für ausgewählte Produkte.
Home Use Program (HUP)*	Bietet Mitarbeitern bei niedrigen Downloadkosten die neueste Version von Microsoft Office für deren Computer zu Hause.
Ratenzahlung	Die Zahlungen für Lizenzen mit Software Assurance können auf drei gleiche, jährliche Raten verteilt werden.

*Bitte beachten Sie, dass dieser Service nur für Kunden mit aktiver Software Assurance bestellbar ist und hierfür eine gesonderte, kostenpflichtige Bestellung erforderlich ist.

Microsoft Payment Solutions

Mit flexiblen Microsoft Zahlungslösungen können Sie den Zahlungsstrom flexibel an Ihre individuellen Anforderungen anpassen.

Sie möchten mit der Zahlung einige Monate später beginnen, um die Kosten in Ihr neues Finanzjahr zu schieben? Kein Problem.

Sie möchten die Zahlungsraten an Ihren Deploymentplan anpassen und damit die Ratenhöhe stetig ansteigen lassen - auch das ist möglich.

Nutzen Sie die Mehrwerte dieser Lösung, um Ihre Budget zu optimieren, den aktuelle Cashflow zu schonen und die Zahlungsströme an die Mehrwertziehung aus der Softwareinvestition anzupassen.

Erfahren Sie mehr über flexible Zahlungslösungen unter www.microsoft.de/financing.

Vorteile von Microsoft Payment Solutions

Ratenzahlung

Verteilen Sie die Kosten Ihrer Lizenz- und Software Assurance-Investition entsprechend Ihrer Anforderungen

Ansteigende Zahlungen

Kosten einer IT-Investition präzise auf realisierte Vorteile abstimmen

Stundung

Nutzen Sie Ihre IT-Investitionen und zahlen Sie, wenn das Budget verfügbar wird

Monatliche Zahlungsmöglichkeit

Raten: Aufteilung der Kosten für IT-Investitionen mit gleichen, vorhersehbaren Zahlungen über drei Jahre

Zusammenfassung

Für mittelständische und große Unternehmen stellt das Enterprise Agreement das idealste Lizenzprogramm dar. Damit können Sie die IT innerhalb des Unternehmens standardisieren, bleiben aber flexibel genug, um zwischen lokal installierter Software und Online Services wählen zu können. Software Assurance ist inklusive. Software Assurance bietet Ihnen eine Fülle von Services, Tools und Sonderrechten, die Ihnen helfen Kosten zu senken und gleichzeitig den optimalen Mehrwert aus der Softwarelösung zu ziehen.

Select Plus bietet Ihnen einen unbefristeten zentralen Vertrag, der Ihnen die optimale Transparenz bezüglich der erworbenen Softwarelizenzen liefert, den bestmöglichen Preis für den gesamten Konzern sichert und gleichzeitig Ihren verbundenen Unternehmen weiterhin die Freiheit lässt, die Softwarelizenzen dezentral zu beschaffen.

Microsoft Volumenlizenzprogramme bieten Möglichkeiten für Unternehmen aller Größen. Die Programme sind so konzipiert, dass sie den Anforderungen von Unternehmen entgegenkommen, und gleichzeitig eine kostengünstige, flexible und überschaubare Möglichkeit bieten, um Microsoft Softwarelizenzen und Online Services zu erwerben.

Um die beste Lösung für Ihr Unternehmen zu bestimmen, empfehlen wir Ihnen:

1. Beraten Sie sich mit Ihrem Microsoft Kundenberater oder Partner, um das richtige Microsoft Volumenlizenzprogramm für Ihre Anforderungen zu bestimmen.
2. Erfahren Sie mehr über Zahlungsmöglichkeiten mit den Microsoft Zahlungslösungen www.microsoft.de/financing.
3. Informieren Sie sich über die Software Assurance Services, um den maximalen Nutzen aus Ihrer Investition zu ziehen.

Um mehr über die Microsoft Volumenlizenzierung zu erfahren, besuchen Sie bitte www.microsoft.de/lizenzen

Weitere Informationen zur Microsoft Volumenlizenzierung finden Sie unter www.microsoft.de/lizenzen

Microsoft Deutschland GmbH
Geschäftskundenbetreuung
Konrad-Zuse-Straße 1
85716 Unterschleißheim