



#### Visión General

**País:** España.

**Sector:** Vitivinícola.

#### Perfil de cliente

Bodega con más de 20 años de experiencia en el sector vitivinícola. Máximo referente de la D.O Ribera de Duero, posicionada en el segmento de alta gama de vinos de calidad.

#### Situación

Consciente de su crecimiento, Pago de Carraovejas detectó la necesidad de incorporar un sistema de gestión integral que unificase todos sus procesos de negocio y optimizara sus recursos disponibles.

#### Solución

Implantación de Microsoft Dynamics NAV - VinoTEC

#### Beneficios

- Información actualizada en tiempo real y agilidad en las tareas diarias de gestión
- Múltiples informes, rápidos y precisos
- Control exhaustivo de la trazabilidad
- Aplicación intuitiva y fácil de usar

## Pago de Carraovejas – VinoTEC: Armonía de tradición y vanguardia tecnológica

"Con VinoTEC se optimizan todos los recursos disponibles para buscar la innovación y la excelencia, valores claves de nuestra bodega."

D. Pedro L. Ruiz Aragoneses, Gerente, Pago de Carraovejas

Con más de veinte años de experiencia y el respaldo de un equipo superior a 30 personas, **Pago de Carraovejas** está posicionada como una de las firmas vitivinícolas más punteras del panorama nacional en el segmento de alta gama.

Situada en las suaves laderas de Carraovejas, la bodega se beneficia de los efectos dulcificadores del Duero y de los vientos del oeste. Estos elementos procuran óptimas condiciones orográficas, solares y aéreas que posibilitan un *terroir* multivariante (Tempranillo; Cabernet Sauvignon y Merlot) que alberga dos sistemas de emparrado (Cordon Royat y Vaso vertical) distribuidos en más de 100 Ha. de viñedo de los que nacen caldos, altamente cuidados, con un color, aroma y sabor inconfundibles.

Su carácter tradicional en los procesos de elaboración y crianza – limitados a una producción anual de entre 600.000 y 700.000 botellas reposadas en barricas de roble francés y americano- se conjuga con un afán constante por combinar la mejor materia prima con la máxima calidad en todos los procesos que intervienen en la elaboración de los caldos, tanto en la gestión y administración de los recursos como en la mejora de las condiciones de trabajo de su equipo humano.

## "Con VinoTEC las labores de gestión se han agilizado, podemos trabajar con información puntual en tiempo real y controlar la trazabilidad del producto de forma sencilla y estricta"

D. Pedro L. Ruiz Aragoneses, Gerente, Pago de Carraovejas

### Situación

En 2007, "conscientes del crecimiento que estaba experimentando la bodega, y teniendo en mente los *planes estratégicos* de Pago de Carraovejas, percibimos la necesidad inminente de buscar un sistema de gestión integral que permitiera *unificar los procesos de negocio* en una única plataforma y evitase trasvases innecesarios de información entre distintos programas informáticos.

El objetivo: *agilizar* los procesos diarios de gestión y *optimizar* los recursos materiales y humanos disponibles (tiempo, esfuerzo, etc.).

Además, nuestro afán por buscar la *máxima calidad*, tanto en las labores de gestión como en el ámbito de trabajo de nuestro personal, nos llevó a buscar un nuevo sistema de gestión que realmente procurase un *valor añadido* a nuestra forma de trabajo", afirma Ruiz Aragoneses.

### Solución

Tras realizar un exhaustivo análisis de las distintas posibilidades existentes en el mercado, "la elección de **Microsoft Dynamics NAV - VinoTEC**, se basó, principalmente, en el *amplio potencial* de la Solución y su carácter *escalable*, que permite quedar abiertos a las necesidades que puedan surgir a medio o largo plazo y a una posible ampliación de nuestros recursos.

Por otro lado, su base en Microsoft Dynamics NAV es, sin duda, una *garantía*; además, las *referencias* que tuvimos de otras firmas que trabajan con VinoTEC fueron muy buenas.

En definitiva, VinoTEC se presentaba como un programa *adaptado a las necesidades de la bodega y a su realidad*, que ofrece personalizaciones específicas según los requerimientos del *cliente particular*.

También, su *diseño moderno, intuitivo y familiar* para el usuario, hace que su manejo sea, a priori, más sencillo y amigable,

aspectos de importancia indiscutible a tener en cuenta ante las dificultades lógicas que supone toda implantación y adaptación a una nueva plataforma de gestión.

Hoy en día, tras la puesta en marcha del programa, volveríamos a confiar en **Tipsa** por la confianza que nos procuran sus consultores y programadores, así como por su capacidad para resolver nuestras dificultades y necesidades", declara Pedro L.

### Beneficios

VinoTEC "consigue *integrar todos los procesos de gestión*, desde el viñedo hasta su consumo final, y permite manejar una gran cantidad de *información* e importantes *informes* que detallan aquello que queremos saber de forma rápida y concreta.

Además, su comprensión global del negocio, evita tener varios programas para gestionar las distintas áreas de toda empresa vitivinícola (contabilidad, campo, trazabilidad, elaboración y crianza, embotellado, gestión comercial, etc.), de modo que *se reducen considerablemente las imprecisiones* que subyacen del manipulado de los datos, las dificultades de enlace entre las distintas aplicaciones y el número de recursos invertidos en cada proceso.

En definitiva, con VinoTEC el trabajo de gestión se ha *agilizado* y podemos trabajar con información puntual actualizada en *tiempo real*, que facilita el control de la *trazabilidad* del producto de forma sencilla y estricta", concluye Pedro L. Ruiz Aragoneses, gerente de Pago de Carraovejas.

Sin duda, la *innovación y la excelencia* son aspectos indiscutibles para la firma protagonista. Así lo demuestran sus interesantes apuestas de I+D+i -entre las que sobresalen sus líneas de investigación enológica-, las obras de ampliación de las dependencias de la bodega, el aumento de plantaciones, el desarrollo de una plantación experimental y su apertura al enoturismo.

## Para más información

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de Microsoft póngase en contacto con nuestro Servicio de Atención al Cliente en el 902-197-198. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite:  
[www.microsoft.es](http://www.microsoft.es)

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de Pago de Carraovejas, llame al número 983 978 020 o visite el sitio Web:  
[www.pagodecarraovejas.com](http://www.pagodecarraovejas.com)

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de Tipsa, llame al número 941 202 069 o visite el sitio Web:  
[www.tipsa.net](http://www.tipsa.net)  
[www.vinotec.net](http://www.vinotec.net)

## Microsoft Dynamics

Microsoft Dynamics ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Dynamics, visite:  
[www.microsoft.com/spain/dynamics](http://www.microsoft.com/spain/dynamics)

### Software y servicios

Microsoft Dynamics Microsoft Dynamics NAV® / VinoTEC®

Microsoft Windows Server System •

Microsoft Windows Server • Microsoft SQL Server

### Partner

TIPSA. S.L.

© 2008 Microsoft Corporation. Reservados todos los derechos. Este caso práctico sólo tiene fines informativos. MICROSOFT NO OTORGA GARANTÍAS EXPRESAS NI IMPLÍCITAS EN ESTE RESUMEN. Microsoft y Microsoft Dynamics NAV son marcas registradas o marcas comerciales de Microsoft Corporation en Estados Unidos y/o en otros países. Los nombres de las empresas y productos reales aquí mencionados pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios