



## Microsoft Dynamics NAV - VinoTEC Caso de éxito: Implantación de VinoTEC en Real Sitio de Ventosilla - PradoRey

**PradoRey**  
BODEGAS

### Visión General

**País:** España.

**Sector:** Vitivinícola.

### Perfil de cliente

Referente de las D.O. Ribera de Duero y Rueda, con más de 520 Ha. de viñedo, elabora cuidados vinos con las variedades Tempranillo, Cabernet Sauvignon, Merlot y Verdejo.

### Situación

Programa de gestión no concebido específicamente para bodegas.

### Solución

Implantación de Microsoft Dynamics NAV - VinoTEC.

### Beneficios

- Solución específica para bodegas
- Información actualizada en tiempo real y agilidad en las tareas diarias de gestión
- Múltiples informes, rápidos y precisos
- Control exhaustivo de la trazabilidad
- Aplicación intuitiva y fácil de usar

## PradoRey armoniza historia, tradición y vanguardia tecnológica de gestión empresarial

"VinoTEC aporta importantes mejoras en la trazabilidad de nuestros productos y en el control de costes."

Dña. Carmen Ríos, Directora de Administración, Grupo PradoRey, S.A.

El grupo PradoRey, con sus bodegas en las D.O de *Ribera de Duero* y *Rueda*, conjuga a la perfección historia y tradición con los últimos avances en gestión empresarial consolidando, día a día, un proyecto global e innovador de marcada referencia en el panorama vitivinícola español.

Su bodega **Real Sitio de Ventosilla** (Gumiel del Mercado, Burgos), con origen palatino en el siglo XVII, fue un lugar de encuentro preferente para reyes y magnates. Hoy, cinco siglos después, es una finca de más de 3.000 Ha. -520 de ellas de viñedo en espaldera y riego por goteo- en la que conviven plantaciones de 11 clones de Tempranillo, Cabernet Sauvignon, Merlot y Verdejo, con cultivos de maíz, explotaciones ganaderas de ovino y vacuno, y una reserva cinegética.

**Bodegas PradoRey**, en Rueda (Valladolid), es un reflejo de modernidad en el sector vitivinícola, tanto en la elaboración de sus caldos sirviéndose de los últimos avances tecnológicos –muestra es el ERP VinoTEC-, como en el conjunto de actividades relacionadas con el sector que se articulan en torno a la bodega: salas de catas, centro de exposiciones, tienda...

Sus cuidados caldos tienen un color, aroma y sabor inconfundibles, reposan en barricas de roble francés y americano, y cuentan con la máxima calidad en todos los procesos de la bodega.

“Mayor agilidad en el trabajo diario de todos los departamentos, un exhaustivo control de costes o la posibilidad de generar cualquier tipo de informe a requerimiento del usuario son algunas de las mejoras conseguidas”

Dña. Carmen Ríos, Directora de Administración del Grupo PradoRey.

## Situación

En 2008, la dirección del Grupo PradoRey asumió el reto de adaptar y modernizar las bodegas a los nuevos desafíos planteados en el sector vitivinícola: exigencia de una mayor competitividad, trazabilidad integral de los productos, control exhaustivo de todos los procesos de negocio, control de costes, o la posibilidad de disponer de datos actualizados en tiempo real.

En aquellos momentos, las bodegas del Grupo contaban con un sistema de gestión muy rígido que no había sido diseñado específicamente para compañías vitivinícolas, y que conllevaba continuas y costosas adaptaciones.

Se inició así la búsqueda de un sistema de gestión integral (ERP) que permitiera unificar los procesos de negocio y evitase trasvases innecesarios de información entre distintos programas informáticos. Y todo ello, en alianza estratégica con un proveedor de contrastada garantía.

## Solución

Tras realizar un exhaustivo análisis de las distintas posibilidades existentes en el mercado, se optó por Microsoft Dynamics NAV – VinoTEC porque “de todas las opciones estudiadas era la que mejor se adaptaba a las necesidades de nuestro trabajo y a los problemas específicos de una bodega”, asegura Carmen Ríos.

Por otro lado, Microsoft Dynamics NAV y su Add-on VinoTEC son, sin duda, una garantía. Hacen más fluidos y eficaces los procesos de gestión, y reducen, a la vez, pérdidas de tiempo, errores, e ineficacia operativa.

VinoTEC unifica en una base de datos toda la gestión de procesos que tienen lugar en las

distintas áreas de toda empresa vitivinícola (contabilidad, campo, trazabilidad, elaboración y crianza, embotellado, gestión comercial -control de la cartera de clientes y proveedores-, documentación, calidad, etc.), y garantiza, en el momento necesario, una visión real del inventario, almacenes, localizaciones, cantidades, precios, stocks mínimos, caducidades, lotes...

Cuenta con un diseño moderno, intuitivo y familiar para el usuario; en palabras de Carmen Ríos: “una herramienta muy intuitiva en su manejo que hace que su aprendizaje y utilización diaria sea fácil y rápida, agilizando mucho el trabajo”.

Además, “el equipo de Tipsa nos pareció muy profesional, algo que confirmamos posteriormente en las sesiones de formación y puesta en marcha, y, sobre todo, en la rapidez con la que soluciona cualquier problema o consulta planteada”.

## Beneficios

VinoTEC ha sido la solución que mejor ha dado respuesta a todos los requisitos que le pedíamos a un sistema de gestión para las bodegas. Entre otros avances, se ha conseguido “agilidad en el trabajo diario de todos los departamentos, un exhaustivo control de costes, una total trazabilidad de producto, o la posibilidad de generar cualquier tipo de informe a requerimiento del usuario”, apunta Ríos.

En definitiva, esta apuesta tecnológica apoya la estrategia empresarial del Grupo PradoRey, que se traduce en iniciativas como la expansión internacional de sus vinos, la consolidación de la bodega de Rueda como centro cultural, gastronómico y enoturístico, o la continuación del modelo de empresa sostenible y socialmente responsable.

## Para más información

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de Microsoft póngase en contacto con nuestro Servicio de Atención al Cliente en el 902-197-198. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite:

[www.microsoft.es](http://www.microsoft.es)

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de PradoRey, llame al número 947 546 900 o visite el sitio Web:

<http://www.pradorey.com/>

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de TIPSA, llame al número 941 202 069 o visite los sitios Web:

[www.tipsa.net](http://www.tipsa.net)

[www.vinotec.net](http://www.vinotec.net)

## Microsoft Dynamics

Microsoft Dynamics ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Dynamics, visite:

[www.microsoft.es/dynamics](http://www.microsoft.es/dynamics)

### Software y servicios

Microsoft Dynamics® NAV / VinoTEC®

Microsoft® Windows Server® System

- Windows Server®
- SQL Server®

### Partner

TIPSA. S.L.

© 2009 Microsoft Corporation. Reservados todos los derechos.

Este caso práctico sólo tiene fines informativos. MICROSOFT NO OTORGA GARANTÍAS EXPRESAS NI IMPLÍCITAS EN ESTE RESUMEN. Microsoft y Microsoft Dynamics NAV son marcas registradas o marcas comerciales de Microsoft Corporation en Estados Unidos y/o en otros países. Los nombres de las empresas y productos reales aquí mencionados pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios