



Microsoft Dynamics NAV Caso de éxito: Reysan Atlantic S.L.



Visión General

País: España.

Sector: Distribuidor de productos de protección laboral.

Perfil de cliente

Empresa con sede en Agreda (Soria) creada en **1996** y con una base de **30 años** de experiencia en el sector de sus fundadores. Dedicada a la importación, distribución de EPIS (Equipos de Protección Individual), equipamiento y todo tipo de accesorios para la industria (Alimentaria, Cárnica, Química, ...).

Situación

El software de gestión que tenían, no cubría la problemática de la empresa, y no era capaz de adaptarse a los nuevos requisitos funcionales que precisaban.

Solución

Implantación de Microsoft Dynamics NAV y realización de desarrollos específicos sobre esta aplicación.

Beneficios

- Fácil acceso a toda la información,
- Integridad de todos los datos,
- Mejora en la gestión y control de todos los procesos de la empresa.

Reysan implanta Microsoft Dynamics NAV para optimizar procesos y mejorar su gestión.

"Hemos reducido los tiempos de localización de la información y tenemos garantizada la exactitud e integridad de los datos en todo momento, gracias a ello ha aumentado nuestra competitividad "

D. Pepe Reynaldo, Director de Administración, Reysan Atlantic S.L.

Reysan Atlantic S.L. es una empresa dedicada a la importación, distribución de una gran gama de accesorios y equipamiento en pro de la seguridad y protección laboral. Su ámbito de acción cubre tanto el territorio nacional como diversos países europeos y sudamericanos.

Cuenta con la representación de firmas tan prestigiosas como Dunlop, Best ó 3M. Divide su oferta en cuatro grandes líneas de producto: equipos de protección individual (*EPI*), maquinaria, equipos de medición, y gama de vestuario laboral.

Una de las ventajas competitivas de Reysan Atlantic es su eficacia en el servicio, que le permite suministrar de forma rápida y puntual los pedidos recibidos en un plazo de 24 horas en cualquier punto de España.

A ello ha contribuido, sin duda, la implantación de Microsoft Dynamics NAV. Este cambio tecnológico ha permitido integrar todos los procesos de la empresa y unificarlos en una única herramienta, facilitando el acceso a la información y su explotación.

"Gracias a Microsoft Dynamics NAV hemos mejorado la gestión de los costes de transporte en las expediciones."

D. Pepe Reynaldo, Director de Administración,
Reysan Atlantic S.L.

Situación

El mercado de EPI se enfrenta en este momento a grandes cambios y el futuro de las empresas de este sector depende de su capacidad de adaptación.

Los principales problemas del sector en este momento están relacionados fundamentalmente con la globalización de los mercados y la certificación de los productos.

Por otro lado el distribuidor ha pasado de ser un mero "vendedor" a convertirse en un auténtico profesional capaz de aconsejar y asesorar al cliente final aportándole las soluciones que necesita en un momento determinado, para lo cual necesita disponer de toda la información necesaria en el menor tiempo posible.

Reysan Atlantic como empresa dedicada a la distribución e importación de equipos de protección laboral nació en 1996 con carácter familiar y en pocos años ha alcanzado una gran cota de mercado estableciendo un ámbito de acción que cubre tanto el territorio nacional como diversos países europeos y sudamericanos.

Con anterioridad a la implantación de Microsoft Dynamics NAV, la gestión de la empresa se realizaba a través de dos aplicaciones independientes:

Una se ocupaba de la gestión financiera y la contabilidad y otra de la gestión comercial, por lo que el flujo de la información no estaba integrado.

Tener que trabajar con varias aplicaciones suponía una serie de desventajas ya que se duplicaban tareas, y por tanto no se optimizaba el tiempo de los recursos.

Solución

Reysan entró en contacto con **Ayanet**, para renovar su sistema de gestión empresarial.

El factor principal para el cambio era la necesidad de sustituir su sistema por otro más potente que cubriese las necesidades que el mercado les exige y les permitiese una gestión más eficaz y a la vez sencilla de utilizar.

Reysan era una empresa con una importante necesidad de control de existencias, necesidad de agilizar determinados procesos, como por ejemplo: poder realizar gestiones rápidas y eficaces de ofertas de compra y venta, convertirlas en pedidos, elección de la agencia de transporte más conveniente y optimización de los costes de transporte para las expediciones, entre otros.

Cuando Reysan Atlantic en 2006 se plantea un cambio de sistema contaba con un software de gestión financiera muy básico y otro software independiente, hecho a medida y con un elevado coste de mantenimiento, para llevar el resto de procesos derivados de las acciones comerciales: existencias, y gestión de albaranes y facturas de compra y venta, pero sin integración alguna con otras herramientas y utilidades ofimáticas.

Desde **Ayanet**, partner tecnológico elegido para llevar a cabo la implantación, se le ofreció Microsoft Dynamics NAV, un programa integral con el que poder controlar cada una de las áreas de su negocio, a la vez que se le sugirieron hacer una serie de adaptaciones a los módulos de Microsoft Dynamics NAV, para cubrir mejor las necesidades específicas de su sector.

En el año 2007, Reysan Atlantic comenzó la implantación de la aplicación, con 14 equipos de escritorio y un servidor.

"El fácil acceso a la información en tiempo real y las posibilidades de analizar y explotar esa información nos permite controlar las estrategias de negocio con rapidez."

D. Pepe Reynaldo, Director de Administración,
Reysan Atlantic S.L.

Tras varios estudios de la situación y necesidades en el funcionamiento del negocio, se le hicieron varias personalizaciones a los módulos estándar de Microsoft Dynamics NAV: Ventas, Compras, Existencias y Finanzas, destacando adaptaciones en:

- temas de confirming,
- cheques y pagarés,
- gestión de agencias de transporte,
- optimización de costes de transporte.

Desde entonces, Microsoft Dynamics NAV 4.0 cubre todo el aspecto financiero, económico y contable de la empresa, así como la gestión de stocks y la logística y distribución.

Beneficios

Logística:

Se ha conseguido una gestión de inventario mucho más eficaz: mejor control de los stocks de producto y mejora en la distribución y gestión de los almacenes con un sistema de ubicaciones.

Esto conlleva una reducción de movimientos y optimización de los tiempos de entrega de los pedidos a clientes, ya que ahora se conoce con más exactitud el volumen de disponibilidad de producto que se tiene en una fecha determinada.

Distribución:

Se ha logrado una notable optimización en los procesos de negociación con los proveedores con una adecuada y eficaz gestión de ofertas y pedidos.

Así mismo se ha optimizado la elección de la agencia de transporte, la más conveniente en cada momento para cada expedición, permitiendo optimizar los costes asociados de transporte.

Con Microsoft Dynamics NAV existe la posibilidad de disponer en cualquier momento de información detallada que permite tener una visión real de la situación de la empresa a través de la multitud de informes económico-financieros, lo que facilita en gran medida la toma de decisiones para realizar nuevas inversiones y dirigir la compañía hacia un óptimo equilibrio presupuestario.

Además con Microsoft Dynamics NAV está asegurada la inversión, en un producto sólido en plena evolución y desarrollo, escalable, con una capacidad asegurada de adaptarse al crecimiento que está experimentando la empresa y a los momentos que está atravesando el sector.

Para más información

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de Microsoft póngase en contacto con nuestro Servicio de Atención al Cliente en el 902-197-198. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite:

www.microsoft.es

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de Reysan Atlantic, llame al número 902 30 50 60 o visite el sitio Web:

www.reysan.com

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de AYANET llame al número 976 300 480 o visite el sitio Web:

www.ayanet.es

Microsoft Dynamics

Microsoft Dynamics ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Dynamics, visite:

www.microsoft.es/dynamics

Software y servicios

Microsoft® Dynamics NAV 4.0 ®

Microsoft® Windows®

Microsoft® Office System

Microsoft® Visual Studio®

Microsoft Windows Server System™

- Windows Server™
- Application Center
- BizTalk® Server
- Commerce Server
- Content Management Server
- Exchange Server
- Host Integration Server
- Internet Security & Acceleration Server
- Office SharePoint Portal Server
- Operations Manager
- Project Server
- Real-Time Communications Server
- SQL Server™
- Systems Management Server
- Windows Small Business Server

Microsoft Consulting Services

Hardware

Partners

AYANET

© 2003 Microsoft Corporation. Reservados todos los derechos.

Este caso práctico sólo tiene fines informativos. MICROSOFT NO OTORGA GARANTÍAS EXPRESAS NI IMPLÍCITAS EN ESTE RESUMEN. Microsoft, son marcas registradas o marcas comerciales de Microsoft Corporation en Estados Unidos y/o en otros países. Los nombres de las empresas y productos reales aquí mencionados pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios

Microsoft®