

Sugerencias de Licenciamiento

Utilice esta tabla para ayudarle a determinar la(s) mejor(es) opción(es) para sus necesidades de software y licenciamiento, y luego contacte su Reseller autorizado de Microsoft y adquiera el software

Nombre del Software	Tamaño del cliente	Tipo de cliente	Clientes más probables	Cómo funciona el programa	Beneficios	Dónde comprarlo	Para más información
Producto de Minorista	Menos de 5 PCs	Hogar, Corporativo, Académico	Clientes con pequeñas necesidades de Software	Adquiera unidades individuales en canales minoristas	Fácil y rápido	Vendedores minoristas y Resellers Microsoft	
Productos OEM (software pre instalado en PCs nuevos)	Cualquiera	Hogar, Corporativo	Clientes que adquieren PCs nuevos	Cuando compre un PC nuevo asegúrese que tenga pre instalado un sistema operativo como Microsoft Windows. Note que los sistemas operativos completos están únicamente disponibles a través de programas OEM y de venta por minoristas y no a través de licencias por volumen.	Fácil y conveniente	Disponible sólo con PCs nuevos	
Open License 6.0	5 o más PCs	Corporativo, Académico, Obras de beneficencia, Gubernamentales □ □	Clientes que buscan una única transacción fácil	Usted determina el número y la clase de programas que necesita, los ordena a través de un distribuidor autorizado, y obtiene las licencias que necesita. Después usted puede adquirir programas ordenándolos directamente de Microsoft.	Fácil de usar y entender. Ofrece ahorros por volumen con mínimos requerimientos de licencias	Cualquier Reseller Microsoft. Microsoft Large Account Reseller (LAR)	www.microsoft.com/latam/licenciamiento □ □
Select License 6.0	250 o más PCs	Corporativo, Académico, Gubernamentales	Organizaciones con necesidades mixtas de licenciamiento de Microsoft, licenciamiento descentralizado y la habilidad de preveer sus necesidades de licenciamiento	Después de haber firmado el contrato de Select License, recibirá CDs de la familia de programas que usted ha seleccionado. Mensualmente usted presentará un pedido a un Large Account Reseller (LAR) por el número de programas de Microsoft que ha instalado durante el pasado mes. LAR transferirá la orden a Microsoft.	Grandes descuentos por grandes volúmenes previstos	Con un Large Account Reseller de Microsoft y/o directamente con Microsoft, supervisado por Enterprise Software Advisors (ESA) según ubicación geográfica.	www.microsoft.com/latam/licenciamiento

Sugerencias de Licenciamiento (continua)

Nombre del Software	Tamaño del cliente	Tipo de cliente	Clientes más probables	Cómo funciona el programa	Beneficios	Dónde comprarlo	Para más información
Enterprise Agreement 6.0	250 o más PCs	Corporativo	Clientes que buscan estandarizar su empresa y centralizar sus licencias	Con el Enterprise Agreement (EA) los clientes escogen estandarizar los productos Microsoft seleccionados por el término de tres (3) años que dura el EA (Enterprise Agreement) con pagos anuales. Usted puede ejecutar los programas elegidos en todos los PCs, sujeto al requerimiento de un proceso anual True-up	Reconoce el compromiso del cliente hacia las adquisiciones de alto volumen, con grandes descuentos. Incrementa la confianza en el presupuesto y ayuda a garantizar su cumplimiento. Le permite ejecutar las últimas versiones de los productos Microsoft durante el término del contrato	Con un Large Account Reseller de Microsoft y/o directamente con Microsoft supervisado por Enterprise Software Advisors (ESA) según ubicación geográfica.	www.microsoft.com/latam/licenciamiento □ □
Enterprise Subscription Agreement 6.0	250 o más PCs	Corporativo	Clientes que buscan estandarizar su empresa, centralizar sus compras, y adquirir licencias alquiladas por suscripción	Enterprise Subscription Agreement le confiere la facultad de alquilar la licencia del software. Con la suscripción, usted no se hace propietario de la licencia, sino de los derechos de uso. Esto durante el plazo de la suscripción.	Posibilita reducir el flujo de caja con menores pagos anuales frente a una Enterprise Agreement, flexibilidad en los precios para ajustar las adquisiciones y devoluciones. Le permite ejecutar las últimas versiones de productos Microsoft durante el término del contrato	Con un Large Account Reseller de Microsoft y/o directamente con Microsoft supervisado por Enterprise Software Advisors (ESA) según ubicación geográfica.	www.microsoft.com/latam/licenciamiento □ □