

Ajude os seus clientes a obter uma ampla flexibilidade de pagamentos para os respetivos serviços e licenciamento Microsoft com o Extended Payment Terms (XPT)

O XPT adiciona ampla flexibilidade de pagamentos como alternativa aos termos de pagamento inicial ou anual standard, através de uma simples emenda aos contratos de serviço e licenciamento da Microsoft. Os contratos atualmente suportados incluem o EA, o MPSA e o Premier Support. Os planos de pagamento incluem estruturas mensais, trimestrais e semestrais ou estruturas amplamente personalizadas que incluem opções progressivas e de omissão que se adaptam às necessidades de praticamente qualquer cliente.

Pontos de venda chave



Valor para o parceiro

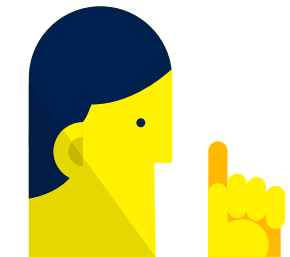
- ▶ **Maximização do seu fluxo de caixa** através do pagamento atempado dos valores a receber dos clientes
- ▶ **Gerar receitas incrementais** ao eliminar as restrições financeiras
- ▶ **Aumento das margens** através da diminuição dos descontos
- ▶ **Aumento da dimensão do contrato** ao tornar as soluções mais acessíveis
- ▶ **Agilização da venda** através de uma integração simples
- ▶ **Expansão do seu negócio** ao impulsionar uma maior adoção de MPSA e Cloud
- ▶ **Inexistência de risco de crédito** associado a pagamentos escalonados

Valor para o cliente

- ▶ **Pagamento alinhado** com os orçamentos e fluxo de caixa disponíveis
- ▶ **Despesa alinhada** com o Retorno do Investimento da implementação ou com a utilização do serviço
- ▶ **Transição simples para a Cloud** com uma solução completa que inclui opções de pagamento flexíveis
- ▶ **Pagamentos fixos** durante todo o período da licença/serviço
- ▶ **Facilidade de implementação** através de uma emenda simples ao contrato de licença/serviços

Como funciona

1	Familiarize-se com o XPT e as suas propostas de valor
2	Apresente o XPT numa fase precoce com cada proposta de vendas, para que o cliente fique a pensar na sua solução de TI e na forma de pagamento
3	Deixe com que nosso Financing Desk Manager conduza a discussão de pagamento com o cliente
4	Assine a emenda ao contrato de licenciamento e serviços



Resolva as objeções do cliente com o Extended Payment Terms (XPT)

O cliente pode dizer...	Como contornar a objeção
"Temos amplo acesso a crédito nos nossos bancos."	A utilização das linhas de crédito disponíveis para comprar soluções de TI reduz ou elimina a disponibilidade das mesmas para outras atividades de investimento que geram retornos mais elevados.
"Somos financeiramente sólidos. Não necessitamos de qualquer tipo de solução de pagamento."	O XPT existe em parte porque, muitas vezes, os clientes querem ter a flexibilidade de planear os respetivos pagamentos de acordo com a implementação e/ou orçamentos e para libertar capital para aplicar em projetos com maior retorno do investimento.
"Teremos de esperar até ao próximo ano porque este ano temos um orçamento muito limitado."	O adiamento dos pagamentos até ao próximo ciclo orçamental permite que os seus clientes comprem o que precisam hoje, apesar das restrições orçamentais.

Benefícios adicionais




- ▶ Os valores dos pagamentos e compromissos de crédito são fixados para todo o período de vigência do contrato de licença e de serviços
- ▶ Os clientes não acreditam na facilidade com que o XPT é integrado nos contratos de licenciamento e serviços

Quer saber mais?

Saiba como o XPT pode ajudá-lo a conquistar mais oportunidades de negócio num mundo *intelligent cloud e intelligent edge*.

 [Alemanha](#) • [Austrália](#) • [Áustria](#) • [Bélgica](#) • [Brasil](#) • [Canadá](#) • [Dinamarca](#) • [Espanha](#) • [Estados Unidos](#) • [Finlândia](#) • [França](#) • [Irlanda](#) • [Itália](#) • [Japão](#) • [México](#) • [Noruega](#) • [Nova Zelândia](#) • [Países Baixos](#) • [Portugal](#) • [Reino Unido](#) • [Suécia](#) • [Suíça](#)

 Recursos para parceiros: www.microsoftfinancing.com Clientes: www.microsoft.com/financing

© 2018 Microsoft Corporation. ® Todos os direitos reservados. O presente documento destina-se apenas a fins informativos e não constitui uma oferta de crédito por parte da Microsoft ou das respetivas afiliadas. A Microsoft trabalha com instituições financeiras de terceiros para facilitar as soluções de pagamento para os clientes comerciais e da administração pública elegíveis ao abrigo do programa Microsoft Financing. Para ser elegível, um cliente tem de ser aprovado em termos de crédito pela instituição financeira de terceiros aplicável. O contrato da Microsoft ou da instituição financeira estabelece os termos e condições em que a solução de pagamento é oferecida.

Planos de pagamento flexíveis



Padronizados: mensais, Trimestrais ou semestrais



Progressivos: os pagamentos começam com um valor mais baixo para alinhar com a implementação ou os orçamentos



Diferidos: sem qualquer parcela de entrada para um prazo pré-estabelecido



Personalizados: alinhe as soluções com o orçamento, fluxo de caixa e implementação



Confidencial da Microsoft. Apenas para utilização Interna e por Parceiros.