

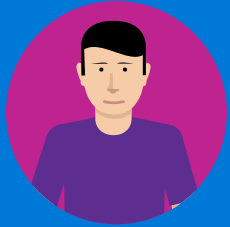
Descrição geral da Microsoft Financing

Facilitar a compra de produtos e
serviços Microsoft através de
soluções de pagamento

Nome do apresentador, título
Data



Soa-lhe familiar?



“Precisamos de adquirir os produtos e serviços e os meios para os pagar dentro do mesmo contrato.”



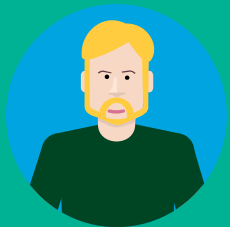
“Estamos a mudar para uma solução SaaS para reduzir despesas, mas não conseguimos pagar o investimento inicial.”



“Não podemos pagar o que realmente queremos este ano, por isso temos de nos contentar com menos ou adiar a implementação.”



“De momento, não dá – vamos ter de passar o projeto para o ano que vem.”



“Ainda não temos a certeza de como podemos pagar a nossa solução de TI.”

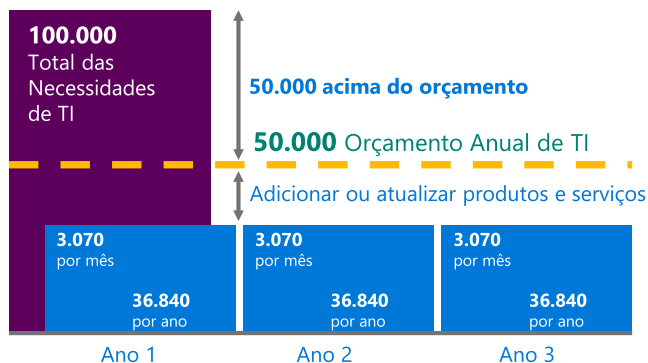


“Reduziram-nos o orçamento para financiar outro projeto.”

O Microsoft Financing vai ajudá-lo a ultrapassar estes obstáculos

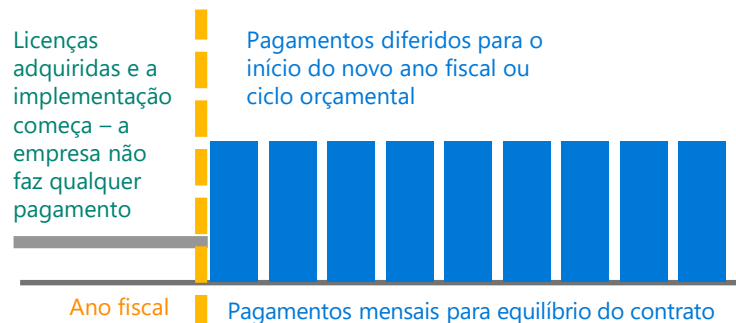
Resolver desafios comuns dos clientes

Preciso de distribuir os custos ao longo do tempo



Nota: os valores dos pagamentos são meramente exemplificativos.

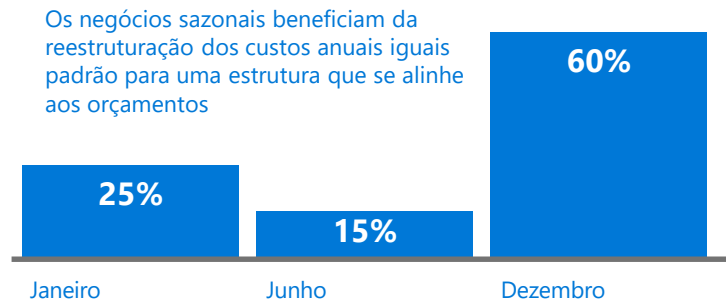
Preciso de implementar agora, mas adiar os custos



Preciso de comprar e implementar por fases



Preciso de alinhar as despesas de TI com as receitas



Soluções de pagamento num relance*

Extended Payment Terms

- Adiciona ampla flexibilidade de pagamento como uma alternativa aos termos de pagamento inicial ou anual padrão, através de uma simples emenda aos contratos de serviço e licenciamento da Microsoft.
- Inclui EA, MPSA e Premier Support autónomo.

Empréstimo

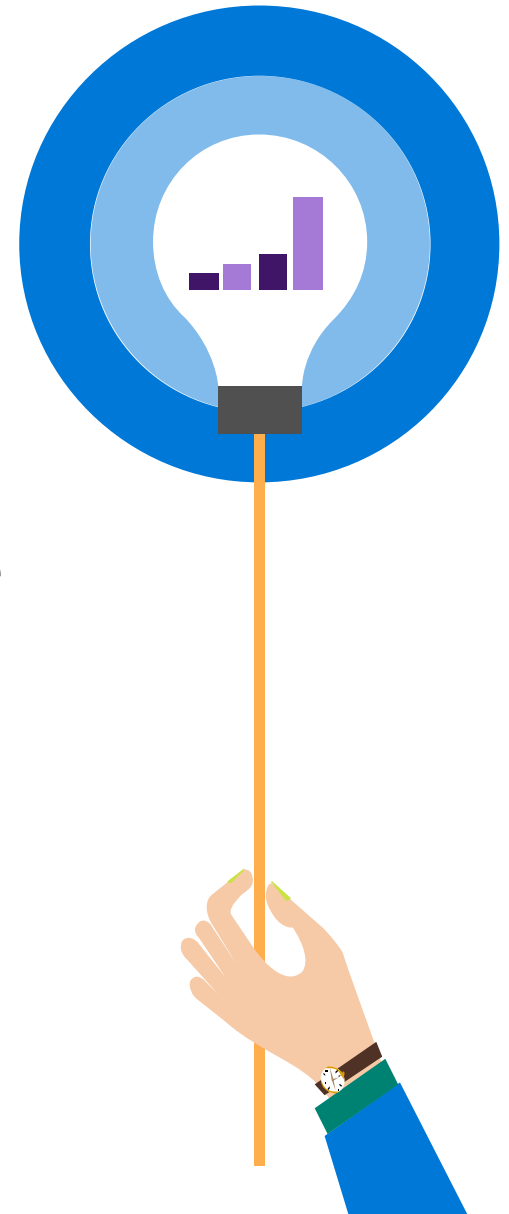
- Um único contrato de financiamento para as necessidades de TI dos seus clientes, incluindo software, hardware, cloud e serviços de consultoria da Microsoft – além dos seus próprios produtos e serviços.

Locação

- Uma alternativa aos empréstimo para software, serviços cloud**, bem como dispositivos e acessórios associados da Microsoft. Para dispositivos, as locações oferecem normalmente várias opções de fim do prazo da locação e um pagamento periódico mais baixo.

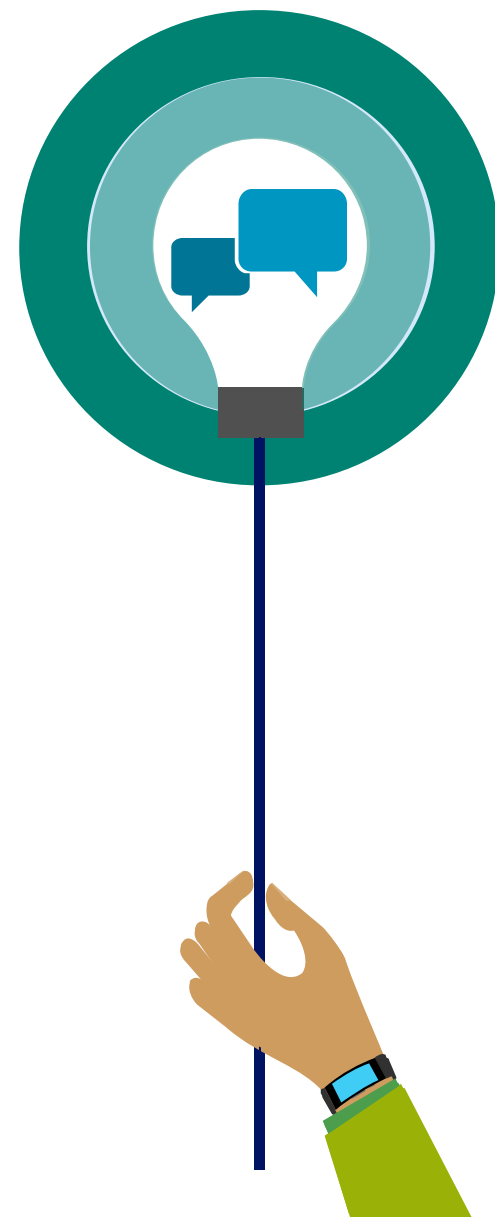
* As soluções variam nos países participantes e sob programas participantes.

** Sujeito à disponibilidade local. Verifique com o seu Financing Desk Manager local.



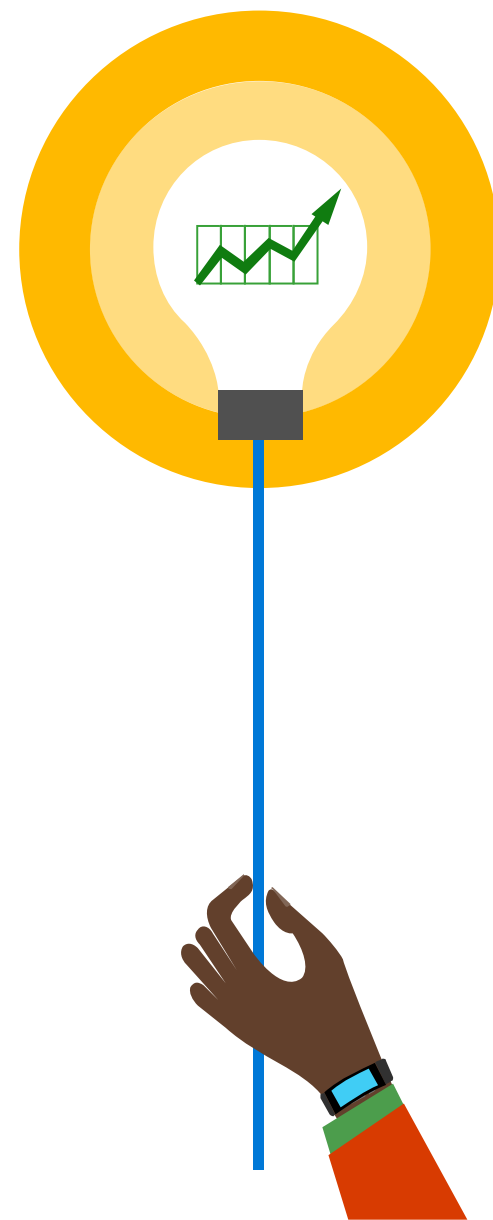
Proposta de valor para o parceiro

- **Maximização do fluxo de caixa** através do pagamento atempado dos valores a receber dos clientes
- **Aumento da receita incremental** ao permitir negócios que, de outra forma, não seriam fechados devido a restrições financeiras
- **Aumento das margens** através da diminuição dos descontos e receitas das taxas
- **Aumento da dimensão do contrato**, tornando as soluções mais acessíveis
- **Agilização da venda** ao fornecer um meio de pagamento rentável e uma integração simples
- **Expansão do seu negócio** ao impulsionar uma maior adoção da Microsoft Cloud
- **Inexistência de risco de crédito** associado a pagamentos escalonados



Proposta de valor para o cliente

- **Pagamento alinhado** com os orçamentos e fluxo de caixa disponíveis
- **Despesa alinhada** com o Retorno do Investimento da implementação ou com a utilização do serviço
- **Transição simples para a Cloud** com uma solução completa que inclui opções de pagamento flexíveis
- **Pagamentos fixos** durante todo o período da licença/serviço
- **Facilidade de implementação** através de uma emenda simples ao contrato de licença/serviços (apenas Extended Payment Terms)



O que os clientes dizem de nós

"Com o Microsoft Financing, foi muito fácil atualizar o nosso Enterprise Agreement. Conseguimos obter a solução de TI de que precisamos agora e pagá-la numa data posterior com pagamentos flexíveis."

Gestor de Compras Empresariais Empresa Internacional de Serviços Profissionais Líder

"O Microsoft Financing ajudou-nos a evitar o adiamento do nosso projeto por mais um ano. A sua solução personalizada permitiu-nos agir agora para explorar os benefícios totais para a nossa empresa, sem sobrecarregar o planeamento do nosso orçamento intercalar."

Diretor de TI, Banqueiro de Investimentos Alemão Líder

"A capacidade de resposta do Microsoft Financing foi extremamente importante durante o processo de proposta. Trabalharam muito mais rápido do que qualquer outra pessoa."

Diretor Chefe de Finança Empresarial, Fabricante Norte-Americano de Produtos Automóveis e para o Lar

"Demorou cerca de quatro horas de trabalho para nos darem uma decisão de princípio. Foi extremamente simples e rápido."

Diretor Financeiro, Clube da Liga Inglesa de Futebol Profissional



Passos seguintes

Compreender o processo



Ser confiante ao apresentar as soluções de pagamento

Apresentar proativamente ao Gestor de TI soluções de pagamento que lhe permitam:

- Fazer face a desafios financeiros da empresa numa fase inicial
- Minimizar os obstáculos de última hora que possam afetar a sua capacidade de fechar o negócio

Contacte-nos

Entre em contacto – descubra como uma solução de pagamento personalizado pode ajudar os seus clientes a obterem a solução de TI de que necessitam.

✉ [Alemanha](#) ● [Austrália](#) ● [Áustria](#) ● [Bélgica](#) ● [Brasil](#) ● [Canadá](#) ● [Dinamarca](#) ● [Espanha](#) ● [Estados Unidos](#) ● [Finlândia](#) ● [França](#) ● [Irlanda](#) ● [Itália](#) ● [Japão](#) ● [México](#) ● [Noruega](#) ● [Nova Zelândia](#) ● [Países Baixos](#) ● [Portugal](#) ● [Reino Unido](#) ● [Suécia](#) ● [Suíça](#)

Recursos para parceiros: www.microsoftfinancing.com
Clientes: www.microsoft.com/financing



Obrigado



© 2018 Microsoft Corporation. ® Todos os direitos reservados. O presente documento destina-se apenas a fins informativos e não constitui uma oferta de crédito por parte da Microsoft ou das respetivas afiliadas. A Microsoft trabalha com instituições financeiras de terceiros para facilitar as soluções de pagamento para os clientes comerciais e da administração pública elegíveis ao abrigo do programa Microsoft Financing. Para ser elegível, um cliente tem de ser aprovado em termos de crédito pela instituição financeira de terceiros aplicável. O contrato da Microsoft ou da instituição financeira estabelece os termos e condições em que a solução de pagamento é oferecida.