

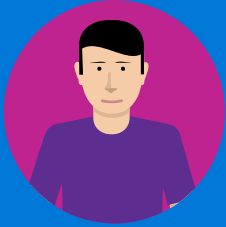
Vue d'ensemble de Microsoft Financing

Présentation des solutions de
paiement visant à faciliter l'achat
des produits et services Microsoft

Nom du présentateur, fonction
Date



Cela vous semble familier ?



« Nous souhaitons acquérir des produits et des services, et les moyens de les payer dans un même contrat. »

« Nous souhaitons adopter une solution SaaS afin de réduire les coûts, mais nous n'avons pas les moyens d'effectuer l'investissement initial. »



« Nos besoins sont au-dessus de nos moyens cette année. Nous devons nous contenter de moins ou retarder le déploiement. »

« Nous ne pouvons pas le faire maintenant – Ce projet est reporté à l'année prochaine. »



« Nous ne savons pas encore comment nous allons pouvoir payer notre solution informatique. »

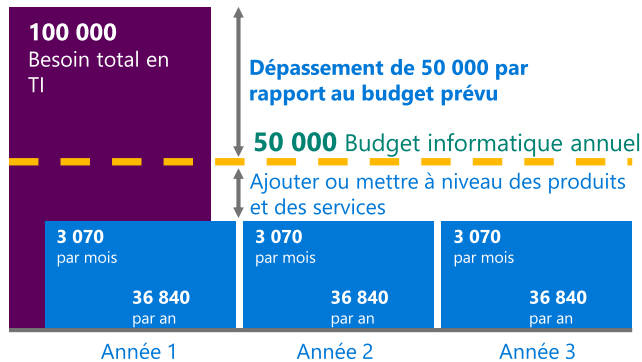
« Nos budgets ont été réduits car nous avons dû financer un autre projet. »



Microsoft Financing vous aidera à surmonter ces obstacles

Aide aux demandes courantes des clients

J'ai besoin d'étaler mes coûts sur la durée



Remarque : les chiffres des paiements sont communiqués à titre d'exemple uniquement.

Mon déploiement est urgent, mais je dois en reporter le coût



Les licences sont acquises et le déploiement commence : l'entreprise n'effectue pas encore de paiement

Les paiements sont différés et débiteront lors du nouvel exercice fiscal ou du prochain cycle budgétaire



Je souhaite acquérir et déployer par étapes



Les licences sont acquises et le déploiement commence

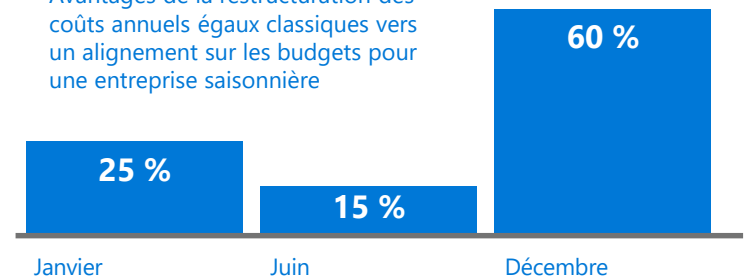
La société commence à réaliser des bénéfices imputables aux investissements informatiques



Je dois aligner les dépenses informatiques sur les revenus



Avantages de la restructuration des coûts annuels égaux classiques vers un alignement sur les budgets pour une entreprise saisonnière



Les solutions de paiement en bref*

Extended Payment Terms

- Accroît la souplesse de paiement en proposant une alternative aux paiements classiques, au comptant ou annuels, via une simple modification des contrats de licence et de service Microsoft.
- Les contrats concernés sont : EA, MPSA et Premier Support autonome.

Prêt

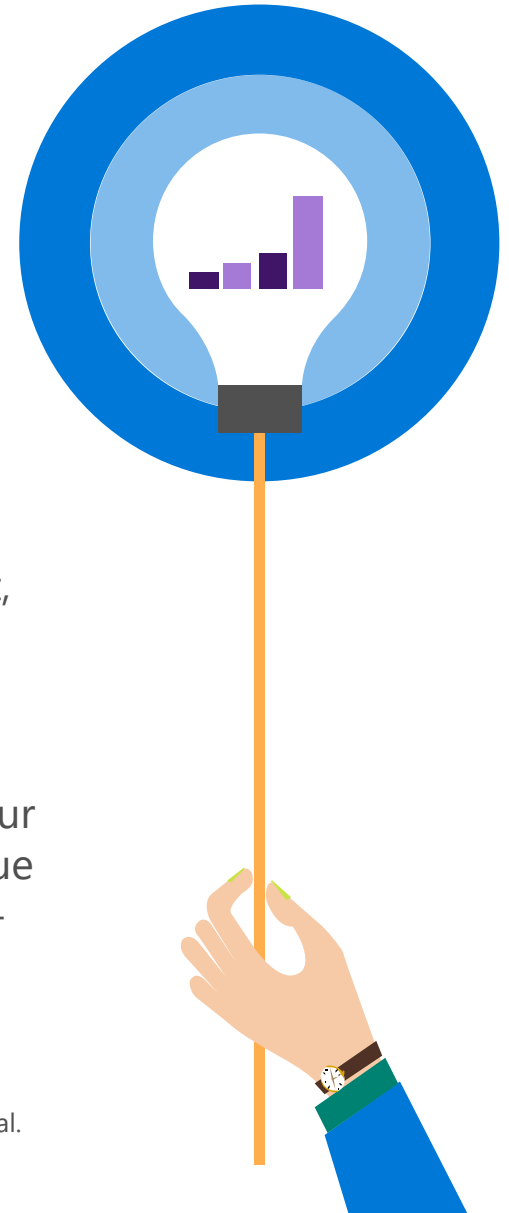
- Un contrat de financement unique qui permet à vos clients de répondre à leurs besoins informatiques : composants matériels et logiciels, services cloud et services de conseil délivrés par Microsoft, en plus de vos propres produits et services.

Crédit-bail

- Une alternative aux emprunts classiques, une solution proposée pour les logiciels Microsoft, les services et périphériques cloud**, ainsi que les dispositifs associés. Pour les périphériques, le système de crédit-bail propose généralement plusieurs options de fin de bail, avec un paiement périodique inférieur.

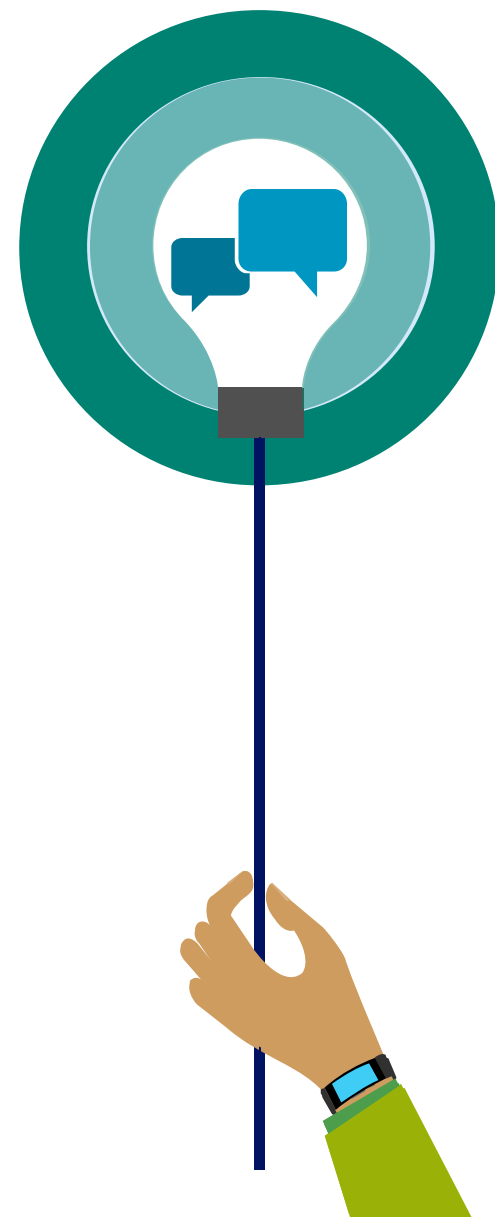
* Les solutions varient selon les pays participants et les programmes participants.

** Sous réserve de disponibilité locale. Renseignez-vous auprès de votre Microsoft Financing Desk Manager local.



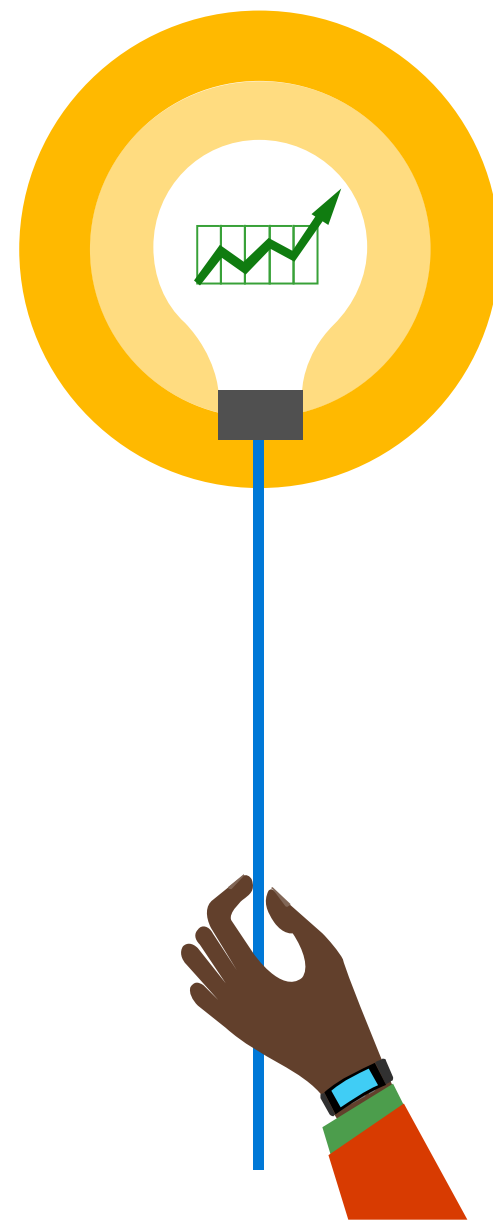
Proposition de valeur du partenaire

- **Optimisation de votre flux de trésorerie** par le paiement de la créance client dans les délais impartis
- **Génération de revenus supplémentaires** en permettant des transactions que les contraintes financières auraient rendues impossibles
- **Augmentation des marges** due à la réduction des remises et des commissions
- **Accroissement du volume des transactions**, grâce à des solutions plus abordables
- **Accélération des ventes**, grâce à des modes de paiement rentables et à une intégration simple
- **Développement de votre entreprise**, grâce à l'adoption intensive de Microsoft Cloud
- **Élimination des risques liés au crédit**, grâce aux paiements échelonnés



Proposition de valeur du client

- **Paiement aligné** sur les budgets disponibles et sur le flux de trésorerie
- **Frais alignés** sur le retour sur investissement du déploiement ou sur l'utilisation des services
- **Transition simplifiée vers le Cloud**, via une solution complète intégrant des options de paiement d'une grande flexibilité
- **Paiements fixes** pendant toute la durée du contrat de licence et/ou de service
- **Facilité de mise en œuvre** via une simple modification du contrat de licence ou de service (Extended Payment Terms uniquement)



Ce que nos clients disent de nous

« Microsoft Financing facilite la mise à jour de notre EA (Enterprise Agreement). Nous avons pu acquérir la solution informatique dont nous avons besoin et la payer plus tard, avec des modalités de paiement flexibles ».

Directeur des achats d'un cabinet international de services professionnels

« Microsoft Financing nous a permis de mener à bien notre projet, sans devoir le reporter à l'année prochaine. Leur solution personnalisée a permis à notre société de bénéficier de tous les avantages d'un déploiement immédiat, sans surcharger notre planification budgétaire à moyen terme. »

Directeur des services informatiques et spécialiste en placements d'une grande banque allemande

« Nous sommes très reconnaissants de la réactivité de Microsoft Financing pendant le processus de proposition. Ils ont réagi beaucoup plus rapidement que n'importe qui d'autre. »

Directeur principal du service de financement des entreprises, fabricant américain d'articles automobiles et de produits pour la maison

« La décision de principe nous a été communiquée environ quatre heures après la soumission de la demande. Nous en gardons un souvenir extrêmement simple et rapide. »

Directeur des finances, Club de ligue professionnelle de football anglais



Étapes suivantes

Comprendre le processus



Être convaincant en présentant les solutions de paiement

Proposer au directeur informatique des solutions de paiement proactives qui vous permettent :

- d'anticiper les difficultés financières de l'entreprise ;
- de réduire au minimum les obstacles de dernière minute qui pourraient affecter votre capacité à conclure l'affaire.

Contactez-nous

N'hésitez pas à nous contacter pour savoir comment une solution de paiement personnalisée peut aider vos clients à acquérir la solution informatique dont ils ont besoin.

✉ [Australie](#) • [Autriche](#) • [Belgique](#) • [Brésil](#) • [Canada](#) • [Danemark](#) • [Finlande](#) • [France](#) • [Allemagne](#) • [Irlande](#) • [Italie](#) • [Japon](#) • [Mexique](#) • [Pays-Bas](#) • [Nouvelle-Zélande](#) • [Norvège](#) • [Portugal](#) • [Espagne](#) • [Suède](#) • [Suisse](#) • [Royaume-Uni](#) • [États-Unis](#)

🌍 Pour les partenaires : www.microsoftfinancing.com
Pour les clients : www.microsoft.com/financing



Merci



© 2018 Microsoft Corporation. ® Tous droits réservés. Ce document est destiné à des fins d'information uniquement et ne constitue pas une offre de crédit de la part de Microsoft ou de ses affiliés. Microsoft collabore avec des institutions financières tierces pour proposer des solutions de paiement aux clients Commerce et Secteur public éligibles commercial dans le cadre du programme de Financement de Microsoft. Pour être éligible, un client doit être jugé solvable par l'institution financière tierce concernée. Le contrat de Microsoft ou de l'institution financière stipule les conditions générales de la solution de paiement proposée.