

マイクロソフト ファイナンスの活用で Microsoft Dynamics 365 導入を促進

Dynamics 365

Microsoft Dynamics 365 の優れた分析力で、企業は自社の顧客情報から、顧客に対してより優れた製品やサービスを迅速に提供することが可能になります。

マイクロソフトの支払いオプション は、お客様の IT ソリューションのニーズに対応し、総合的な展開や移行の要件に合わせることができ、お支払い方法で、Dynamics CRM の導入をサポートします。

重要な セールス ポイント



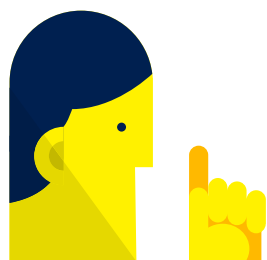
販売パートナー様にとっての利点

- ▶ **導入の簡素化** – 各種 Dynamics 365 ソリューション、サービス、インフラストラクチャ、ソフトウェア導入費用を包括した支払い計画を提案できます。
- ▶ **利益率の高い製品販売** – 一定価格を維持しながら、お客様の予算やキャッシュフローの要件に合わせて、IT 支出を最大化する製品提案が可能になります。

お客様にとっての利点

- ▶ **柔軟な支払い条件** – ニーズの変化に応じてユーザ数を増やしたり契約金額を調整したり、ビジネス要件に合わせて支払いを構成することができます。
- ▶ **ROI の最大化** – 初期費用を最小限に抑え、得られるメリットを予測しながら、プロジェクトのコストをより正確に調整することができ、他の戦略的投資のための資本を確保できます。

契約の流れ



- | | |
|---|---|
| 1 | マイクロソフト ファイナンスについての理解する |
| 2 | 提案機会を見極め、お客様に案内する |
| 3 | マイクロソフト ファイナンス担当者と連携し、 支払いオプションを提案する |
| 4 | マイクロソフト ファイナンスと 契約する |



支払いオプションについてのお客様からの異論への対処法

お客様はこんな風に言うかもしれません…	異論への対処方法
「販売コストが当社にとっては高過ぎます」	クラウド ソリューションを展開することで得られるメリットの概要を示し、予算要件や展開計画に合わせて初期費用を平準化することができる利用しやすい支払い体系をご案内します。
「財務面は好調なので、資金提供は必要ありません」	お客様が検討しておられるテクノロジー ソリューションに合わせて、発生する可能性のある追加の費用やそれに関連する財務面の影響の概要を提示します。
「今年は予算が非常に限られているので来年まで待つ必要があります」	据置払いの支払いオプションを提案し、予算の制限で購入のタイミングを逃すことがないように促します。

競合他社との比較

競合	体系的支払い	据置き払い	逓増支払い	サービス支払い
Salesforce.com	月払い、年払い	×	×	×
マイクロソフト ファイナンス	月払い、 四半期払い、 半年払い、年払い	○	○	○

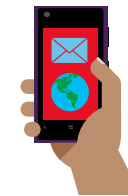
詳しくは

Intelligent cloud and intelligent edge (インテリジェント クラウドとインテリジェント エッジ) の世界でチャンスを拡大するために、マイクロソフト ファイナンスを活用してください。

✉ [オーストラリア](#) • [オーストリア](#) • [ベルギー](#) • [ブラジル](#) • [カナダ](#) • [デンマーク](#) • [フィンランド](#) • [フランス](#) • [ドイツ](#) • [アイルランド](#) • [イタリア](#) • [日本](#) • [メキシコ](#) • [オランダ](#) • [ニュージーランド](#) • [ノルウェー](#) • [ポルトガル](#) • [スペイン](#) • [スウェーデン](#) • [スイス](#) • [英国](#) • [米国](#)

🌐 パートナー様向け : www.microsoftfinancing.com

📱 お客様向け : http://aka.ms/VL_MSF



成功事例

業界 : 情報技術

会社 : 公共部門向けにソフトウェアやサービスを提供する大手 IT 企業

契約 : 売上額 260 万ドル

製品 : Dynamics 365、Parature

課題 : それまで Salesforce.com を利用していたが、支払いを分散し、ソフトウェアの導入前にすべての費用を先に支払うというやり方を避けたいと考えていた。

ソリューション : 四半期払い



柔軟な支払い計画



均等払い : 月払い、四半期払い、半年払いなど、費用を平準化する支払い方法です。



逓増払い : 展開と移行プロジェクトに合わせて支払金額を増加しながら支払うことができます。

マイクロソフト機密情報
社内およびパートナー専用