




Соглашение Server & Cloud Enrollment



Server & Cloud Enrollment (SCE) — это новое соглашение о регистрации в рамках корпоративного соглашения Microsoft (Enterprise Agreement, EA). SCE заменяет отдельные соглашения Enrollment for Application Platform (EAP) и Enrollment for Core Infrastructure (ECI) и представляет собой новую возможность для заказчиков, ориентированных на платформу Microsoft, стандартизировать в рамках организации одну или несколько ключевых серверных и облачных технологий.

Готовность к облаку 	Стандартизация и упрощение 	Экономия и преимущества 
Гибкость к использованию облака при необходимости и естественному росту с сохранением уже используемых технологий.	Использование новейших технологий при упрощении учета и управления лицензиями.	Самые выгодные цены, скидки и дополнительные преимущества, созданные для поддержки серверных и облачных технологий.

Преимущества для клиентов, использующих модель лицензирования по соглашению SCE

При заключении соглашения SCE, клиенты подтверждают использование одного или нескольких компонентов в рамках всей организации. Это означает, что соглашение Software Assurance должно охватывать все установленные экземпляры компонента SCE. Например, при использовании System Center предполагается полное покрытие пакетами лицензий Core Infrastructure Suites (CIS) всех установленных систем Windows Server. В ответ на обязательство использования компонентов SCE для всех экземпляров в рамках организации, клиенты получают целый ряд преимуществ: новые, оптимизированные для облачной модели варианты лицензирования, упрощенное управление лицензиями, а также самые выгодные цены и условия.

Готовность к облачным вычислениям

Заклучив соглашение SCE, клиент получает самые низкие цены на использование сервисов Windows Azure, право использования имеющихся лицензий для экземпляров ПО, работающего в Windows Azure, а также дополнительные возможности System Center для управления ресурсами публичного облака. Кроме того, новый вариант лицензирования на основе подписки обеспечивает дополнительную гибкость при отключении рабочих нагрузок, их консолидации или миграции в облако.

Стандартизация и упрощение

Клиентам SCE доступны новейшие технологии и преимущества для всех развертываемых решений. При этом стандартизированный набор SKU позволяет упростить лицензирование. Кроме того, при

использовании пакета CIS в рамках соглашения SCE клиенты получают стандартизированную платформу управления для решений, размещаемых как локально, так и в Windows Azure

Экономия и преимущества

Соглашение SCE дает клиентам возможность получить самые выгодные цены на серверные и облачные продукты Microsoft, а также дополнительные преимущества, включая скидки на новые лицензии, Software Assurance и Azure. Клиенты, соответствующие определенным требованиям, могут также получать преимущества премиум-уровня, например неограниченную поддержку.

Ключевые преимущества:

- ▶ Скидка 15% на приобретение новых лицензий и Software Assurance.
- ▶ Скидка 5 % на продление Software Assurance.
- ▶ Управление ресурсами Windows Azure с помощью System Center доступно при использовании компонента CIS*.
- ▶ Самые выгодные условия и предсказуемость для всех продуктов SCE.
- ▶ Новый вариант лицензирования по подписке.
- ▶ Все преимущества программы Software Assurance для всех лицензий, включая права на новые версии.
- ▶ Неограниченное число обращений в центр поддержки для решения проблем — для клиентов, отвечающих требованиям.

Общие принципы

В рамках соглашения Server & Cloud Enrollment предлагаются четыре компонента: Core Infrastructure (Продукты для построения базовой платформы), Application Platform (Продукты платформы приложений), Developer Platform (Платформа разработки) и Windows Azure (сервисы из публичного облака). Клиенты могут выбрать любые из этих компонентов по отдельности или совместно. При выборе любого из первых трех компонентов клиенты получают возможность доступа к Windows Azure по самым выгодным ценам.



Базовая инфраструктура

Продукты

Core Infrastructure Suite - CIS (включает Windows Server и System Center)

Требования

CIS для всех серверов, на котором используется Windows Server



Платформа приложений

Продукты

SQL Server

Требования

SA для всех используемых экземпляров



Платформа разработки

Продукты

Visual Studio Ultimate и Premium

Требования

SA для всех используемых экземпляров



Windows Azure

Продукты

Все облачные службы Windows Azure

Доступны

автоматически или могут быть выбраны как отдельный компонент

+ Доступ к Windows Azure

В составе компонента «Платформа приложений» также возможно приобретение BizTalk Server и SharePoint Server.



С чего начать

Соглашение Server & Cloud Enrollment — это трехлетнее соглашение в рамках корпоративного соглашения Microsoft (Enterprise Agreement, EA). Кроме преимуществ, предоставляемых в рамках SCE, клиенты получают все уникальные преимущества EA, в том числе скидки, зависящие от объема соглашения, и наиболее гибкие и прогнозируемые условия, присущие всем программам корпоративного лицензирования Microsoft.

Приобрести SCE можно в любой момент. Особенно важно оценить возможность использования нового соглашения для реализации Ваших потребностей в серверных и облачных технологиях в конце срока действия существующих соглашений EA или SA.

Свяжитесь с Вашим специалистом по работе с ключевыми клиентами Microsoft или партнером компании Microsoft для получения дополнительной информации.

Ресурсы



Ресурсы SCE

Узнайте больше о соглашении Server & Cloud Enrollment (SCE):

- <http://aka.ms/sce>

Windows Server 2012 R2 и System Center 2012 R2

Узнайте больше о лицензировании выпусков R2 этих продуктов:

- <http://aka.ms/r2licensing>

Часто задаваемые вопросы о лицензировании

Вопрос. Что такое SCE?

Ответ. Server & Cloud Enrollment (SCE) — это новое лицензионное соглашение о регистрации в рамках корпоративного соглашения Microsoft Enterprise Agreement (EA), позволяющее стандартизировать системы на базе одной или нескольких серверных или облачных технологий Microsoft.

Чтобы воспользоваться преимуществами SCE, клиенты должны принять обязательство использовать один или несколько компонентов в рамках всей организации. Это означает, что соглашение Software Assurance должно охватывать все установленные экземпляры компонента SCE. Например, при использовании System Center предполагается полное покрытие пакетами лицензий Core Infrastructure Suites (CIS) всех установленных систем Windows Server. Заключая соглашение SCE, клиенты получают множество дополнительных преимуществ, в том числе:

- Скидка 15% на приобретение новых лицензий и Software Assurance.
- Скидка 5 % на продление Software Assurance.
- Управление ресурсами Windows Azure с помощью System Center доступно при использовании компонента CIS*.
- Самые выгодные условия и предсказуемость для всех продуктов SCE.
- Новый вариант лицензирования по подписке.
- Все преимущества программы Software Assurance для всех лицензий, включая права на новые версии.
- Неограниченное число обращений в центр поддержки для решения проблем — для клиентов, отвечающих требованиям.

При вступлении в силу соглашения SCE прекращается действие соглашений Enrollment for Application Platform (EAP) и Enrollment for Core Infrastructure (ECI). Клиенты, которые имеют действующее соглашение EAP или ECI и подтверждали (или готовы подтвердить) использование этих продуктов для лицензирования в рамках всей организации, могут перейти на SCE при продлении соглашения. Таким образом они сохраняют право на приобретение лицензий по самым выгодным ценам, а также получают стандартизированный набор скидок и новые возможности лицензирования по подписке.

Вопрос. Почему Майкрософт вносит эти изменения?

Ответ. Соглашение SCE позволяет создать стандартизированную и эффективную платформу лицензирования для клиентов, использующих наши серверные и облачные технологии. Такие клиенты получают три ключевых преимущества:

- SCE позволяет облегчить использование облачных технологий. SCE обеспечивает новые, более гибкие условия использования облачных сервисов Windows Azure, более выгодные цены на ресурсы Windows Azure, право использования имеющихся лицензий для экземпляров ПО, работающего в Windows Azure, а также дополнительные возможности System Center для управления ресурсами публичного облака. Кроме того, новый вариант лицензирования на основе подписки обеспечивает дополнительную гибкость при отключении рабочих нагрузок, их консолидации или миграции в облако. Единое соглашение, обладающее всеми этими преимуществами, позволяет клиентам повысить эффективность работы в динамических и гибридных средах.
- SCE дает возможность клиентам стандартизировать системы на базе серверных или облачных технологий Microsoft. Клиенты получают дополнительные преимущества и доступ к новейшим технологиям Microsoft благодаря использованию Software Assurance для всех используемых решений.
- SCE обеспечивает стандартизацию и упрощает управление лицензиями, облегчая планирование, администрирование и настройку лицензий по мере развития организации.

Вопрос. Что это означает для клиентов ECI?

Ответ. Условия для клиентов, уже заключивших соглашение ECI, не меняются в течение всего срока действия заключенных ими соглашений. При переходе на соглашение SCE и подтверждении использования CIS в рамках всей организации, клиенты сохраняют доступ к самым выгодным ценам и новейшим технологиям, лицензированию по подписке и новым возможностям Azure. Кроме того, соглашение SCE предоставляет дополнительные преимущества, включая права на управление Azure с помощью System Center и возможность получения неограниченной поддержки. Соглашение SCE дает возможность клиентам получить скидки на CIS Standard и Datacenter (SE и DC): 15 % на продукты L&SA и 5 % на продукты SA. Эти скидки предоставляются в дополнение к скидкам, предусмотренным для CIS SKU в других программах.

Клиенты, которые планируют приобрести пакеты CIS лишь для части своей среды, могут сделать это в рамках других программ корпоративного лицензирования (без обязательств по использованию для всех экземпляров и соблюдения требований к минимальному количеству). Существующие соглашения ECI можно обновить, используя CIS SKU для других программ (например, как Additional Products в Enterprise Agreement). На CIS SKU, не входящие в соглашение SCE, предусмотрена скидка 5% от стоимости отдельных продуктов Windows Server и System Center. Эта скидка предоставляется на продукты L&SA. Кроме того, с выпуском Windows Server 2012 R2 в рамках этих программ предоставляется новая скидка 5 % на продукты CIS SA.

Вопрос. Что это означает для клиентов EAP?

Ответ. Для клиентов EAP общекорпоративные договоры на SQL Server, Visual Studio, BizTalk и SharePoint Server сохраняют силу и при заключении соглашения SCE. Благодаря стандартизации и упрощению системы скидок изменение цен для клиентов будет незначительным. В частности, предусмотрена новая скидка 5 % на Software Assurance; ее размер чуть выше по сравнению со стандартными продуктами EAP и чуть ниже по сравнению с премиальными продуктами EAP. В отличие от соглашения EAP, предоставляющего скидки только на лицензированные продукты L&SA, соглашение SCE позволяет получить полную скидку 15 % на все продукты L&SA для ключевых компонентов.

Вместо «отсроченного лицензирования» вводятся новые варианты лицензирования по подписке. Это значит, что старые продукты теперь могут включаться в лицензию по подписке или добавляться в качестве новых продуктов L&SA при подписании договора. Подписка дает клиентам гибкие возможности ежегодного сокращения числа лицензий в случае вывода решений из эксплуатации по мере их консолидации или переноса в облако. Кроме того, лицензирование по подписке теперь доступно для новых лицензий.

Вопрос. Когда будут внесены эти изменения?

Ответ. Новое предложение будет доступно с 1 ноября 2013 года.

Вопрос. Где можно получить дополнительную информацию?

Ответ. Свяжитесь с Вашим специалистом по работе с ключевыми клиентами Microsoft или партнером компании Microsoft для получения дополнительной информации.

* Действуют дополнительные ограничения.