



27. april 2009

Pressemeddelelse

Jon Tranæs ny dansk salgsdirektør for Microsoft Dynamics

Microsoft Dynamics opruster inden for salg af forretningsløsninger til danske virksomheder. Jon Tranæs skal som ny salgsdirektør øge salget af Microsoft Dynamics ERP- og CRM-løsninger, som sikrer virksomheder effektiv udnyttelse af ressourcer samt overblik og indsigt i kunderelationer.

Med ansættelsen af Jon Tranæs får Microsoft Dynamics i Danmark en stor ERP- og CRM-kapacitet med på holdet. Jon kommer fra en ledende stilling hos tyske SAP, som er en af Microsofts primære konkurrenter på markedet for avanceret forretningssoftware.

"Microsoft er en utrolig spændende virksomhed, og Dynamics-løsninger er omdrejningspunktet i mange danske og internationale virksomheder. Jeg glæder mig til at arbejde tæt sammen med kunderne om at sikre endnu bedre integration mellem forretning og intelligent software. Det er min erfaring, at de virksomheder, der er bedst til at udnytte de nye teknologier, også ofte er dem, der er bedst positioneret, når markedet bliver presset. Jeg glæder mig til at bruge min viden fra branchen til at styrke vores kunders position på markedet via Microsoft Dynamics produkter," siger salgsdirektør Jon Tranæs, Microsoft Dynamics Danmark.

Jon Tranæs har samlet sin erfaring gennem ledende positioner hos SAP i Danmark, Norden og senest på det globale hovedkontor i Tyskland. Tidligere har Jon arbejdet for IBM og Olivetti.

For yderligere information kontakt:

Julie Rosendal, kommunikationskonsulent, Microsoft
tlf. 22 40 15 86, e-mail: v-jurose@microsoft.com

Martin Rossen, kommunikationsdirektør, Microsoft
tlf. 22 10 45 81, e-mail: marossen@microsoft.com

Om Microsoft

Microsoft (Nasdaq "MSFT"), der blev grundlagt i 1975, er ledende inden for software, serviceydelser og løsninger, som gør det muligt for brugerne og virksomhederne at udnytte deres fulde potentiale.