

Achetez la technologie qu'il vous faut **avec le budget dont vous disposez.**

Microsoft Payment Solutions

Vos difficultés et contraintes budgétaires affectent-elles votre capacité à réaliser des investissements informatiques stratégiques, à accroître votre productivité et à offrir de nouveaux services professionnels ?

Les Microsoft Payment Solutions permettent de concevoir des solutions pratiques et souples pour structurer vos coûts technologiques et répondre à vos besoins commerciaux et financiers.

→ Souples

- Achetez des logiciels par le biais d'une structure de paiement adaptée à votre budget, à votre flux de trésorerie ou à vos cycles de déploiement ;
- Choisissez des paiements mensuels, trimestriels ou semestriels, étalés sur des périodes de 12 à 60 mois ;
- Créez votre propre calendrier de paiement en reportant jusqu'à six mois votre paiement initial ou en effectuant des paiements progressifs, en commençant par des petites versements qui augmentent à mesure que vous profitez de votre solution informatique.

→ Pratiques

- L'option Extended Payment Terms représente un simple avenant à un Accord Entreprise. Aucun contrat de prêt distinct n'est nécessaire. ;
- Les Accord Entreprise enrollments vous offrent une facilité d'achat et un blocage rapide des tarifs de renouvellement ;
- Vous pouvez ajouter de nouveaux produits, des mises à jour ou des services de conseil à un contrat existant, en dehors de vos cycles budgétaires habituels ;
- Les Payment Solution Specialists sont à votre disposition pour vous aider à obtenir vos licences et à concevoir des paiements structurés.

→ Préservez vos ressources

- Réservez votre capital et autres ressources financières pour d'autres investissements stratégiques ;
- Structurez vos paiements de façon à couvrir la totalité du coût de votre solution, sans aucune garantie supplémentaire, sans sommes résiduelles ou coûts dissimulés ;
- Offrez-vous une solution de financement différente du prêt traditionnel, à des taux compétitifs ;
- La somme minimum exigée est faible, sans aucune limite maximum.

Solutions de paiement

L'option **Extended Payment Terms** vous permet de structurer le paiement de vos logiciels par le biais d'un simple avenant à votre Accord Entreprise, sans qu'aucun contrat de prêt distinct ne soit nécessaire. Cette option est disponible dans la plupart des pays.

La solution **Software License Financing** se compose de solutions de paiement personnalisées qui vous permettent d'adapter vos dépenses technologiques à votre budget. Cette solution est mise en œuvre sous la forme d'un prêt traditionnel auprès d'un établissement de financement tiers.

Le **Total Solution Financing** propose des options de paiement destinées à des solutions complètes comprenant les logiciels, les services et le matériel, y compris les produits d'autres marques.

Microsoft travaille avec des établissements de financement tiers afin d'aider à concevoir des solutions de paiement à l'intention des clients dont la demande de crédit a été approuvée, dans le cadre du programme Microsoft Financing.

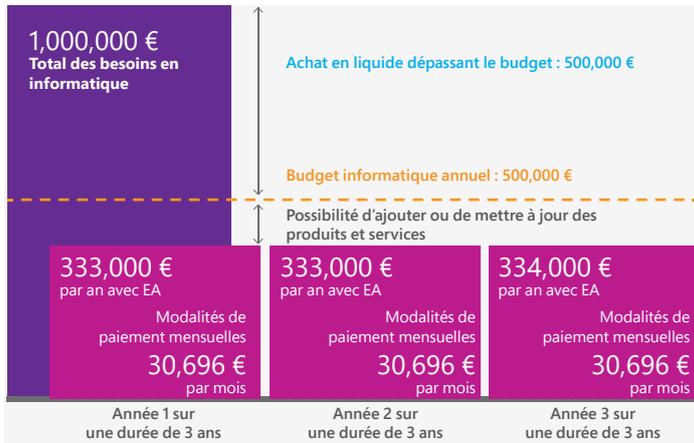
Microsoft Financing



Microsoft Payment Solutions

Option de paiement mensuel

Cet exemple illustre une utilisation des Microsoft Payment Solutions qui permettent à une société, dont la demande de crédit a été approuvée, d'étaler le coût de ses investissements en informatique sur trois ans sous la forme de paiements identiques et prévisibles, sans verser aucun acompte élevé, permettant ainsi d'aligner les avantages de la solution informatique avec son coût.



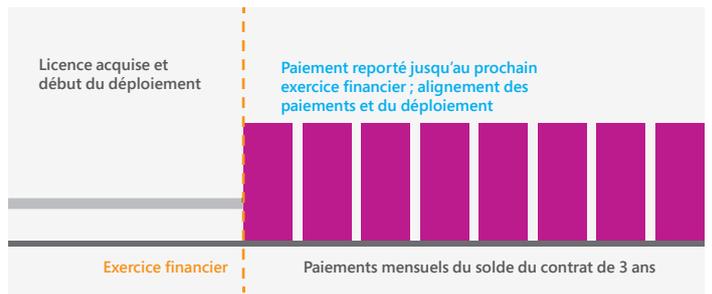
Paiements progressifs

Dans certains cas, une société peut préférer que le coût de son investissement informatique corresponde étroitement aux avantages réalisés. Dans cet exemple, une entreprise qui prévoit un déploiement progressif de ses EA enrollments ne paiera que la somme prévue chaque année.



Reports de paiement

Avec les Microsoft Payment Solutions, les clients dont la demande de crédit a été approuvée peuvent reporter leurs paiements jusqu'à six mois. Ils peuvent donc commencer à déployer leur solution et à profiter de leurs investissements en informatique immédiatement, en payant quand le budget nécessaire est disponible.



Ajout de produits et services

Les clients faisant appel aux Microsoft Payment Solutions peuvent être autorisés à intégrer à leur contrat de nouveaux achats de logiciels, des True-Ups ou des services complémentaires grâce à un processus pratique en une seule étape, sous réserve de l'approbation du crédit.

Options de paiement personnalisées

Les paiements personnalisés vous aident à aligner vos dépenses en technologie avec votre budget disponible, votre flux de trésorerie ou votre calendrier de déploiement. Nos Payment Solution Specialists peuvent vous aider à structurer un programme qui vous permettra d'atteindre vos objectifs informatiques en tenant compte de vos contraintes financières et budgétaires.

« Microsoft Financing est de loin la meilleure et la plus souple des solutions de financement que nous ayons utilisées pour l'achat de nos logiciels et de nos services. »

Phillipe Cournot

Corporate Purchasing Manager, Steria

Découvrez comment une solution de paiement personnalisée peut vous aider à obtenir la solution informatique qu'il vous faut.

➔ Pour de plus amples informations, consultez notre site :

www.microsoft.com/france/licences/financement ou appelez le +33 (0) 825 827 829.